

◆ 国际视野

编者按:6月30日,东南亚最活跃经济体之一的越南与东盟在河内签署了自由贸易协定(EVFTA)和投资保护协定(EVIPA),同意逐渐削减直至取消双边货物贸易中99%的关税。越南是东盟在东盟的第二大贸易伙伴,东盟是越南第二大出口市场,协定的签署势必给双方经贸合作带来新潜力。

# 东盟和越南挖掘经贸合作潜力



## 优化营商环境促越南成长

■ 本报记者 王曼

“作为当今亚洲新兴市场国家发展的翘楚,越南与东盟签署相关协定意义重大。”北京第二外国语学院政党外交学院讲师、中国人民大学国际关系专业博士杨耀源在接受《中国贸易报》记者采访时说,越南和东盟经济互补性较强,自贸协定将成为推动越南与东盟各成员国合作发展的引擎。

杨耀源认为,有两方面利好:一方面,在越南积极寻求进一步融入世界经济的大背景下,协定的签署对越南宏观经济发展及越南行业结构调整将产生较大影响;另一方面,越南成为继新加坡之后,第二个与东盟达成自贸协定的东盟成员国,会成为连接东盟与东盟合作经贸活动的踏板和平台。与越南签署协定是欧洲面向与东盟签署自贸协定的重要一步,有助于进一步加强东盟和东盟的互联互通,加深东盟和东盟两大经济体的协作,深化东盟与东盟的贸易投资关系。

越南作为外向型经济国家,自贸协定的签署对其贸易投资的发展也有重要影响。根据协定,生效后第一年,东盟将取消越南输往东盟85.6%商品的关税,并在后续7年期间取消近100%商品关税。

“这是越南在此前签署众多自贸协定中所做出的最高水准的承诺,对越南的纺织品、鞋类、农产品和水产品等传统优势产品的出口将产生巨大的正面效益。”杨耀源表示,越南目前出口大部分集中在德国、法国、英国、荷兰和意大利,这五国市场占到越南对整个东盟出口市场的2/3,自贸协定生效后,对越南进一步挖掘欧盟其他国家市场具有推动意义。

根据越南政府的估计,投资保护协定生效初期,约有42%在越投资的欧盟企业会加大投资力度。对此,杨耀源分析,越南对欧盟企业的吸引力较大,签署投资保护协定将带来欧盟企业新一轮投资浪潮,

加强越企与东盟大型集团的投资关系,并促使越企深入参与全球价值链。另外,引进高质量、高附加值、环境友好型投资项目,有助于提高越南经济发展质量,越南有望成为成东盟企业赴东盟地区从事贸易投资活动的中转站。

在与东盟签订自贸协定的国家中,就经济发展水平而言,越南并未位于前列。“越南与东盟签署协定是越南政府顺应全球化发展大潮流的重要体现,进一步开放的市场也给越南经济发展带来一定的挑战。”杨耀源表示,协定将倒逼越南建立更加自由由开放竞争的市场,但越南现阶段的市场经济成熟度还未达到自贸协定的要求,会给越南国营企业造成一定的冲击。

对此,“进一步开放市场,需要越南国内南北各经济开发区协同发展,实现国内大城市间资源要素充分流动和优化配置,实现国内市场与欧洲产业链和市场的深度融合和有效对接,打造东盟与东盟国家经贸关系的跳板,就必须加快形成具有区域竞争力的营商环境。”杨耀源表示,需要从三方面努力:一是坚持顶层设计,合理清晰地划定政府与市场关系;二是各级政府保持协调推进,加快政府简政放权,推动政府管理由事前审批向事中事后监管转变,努力创造为外资服务效率高、管理规范、营商环境;三是优化营商环境的落脚点在企业。越南企业经营者应该在管理活动中提升创新能力、科技水平等,打造新的核心竞争力。

杨耀源还提出,越南须继续在市场开放、劳工权益、环保、技术创新及国企改革等方面适时做出政策调整,在政府采购、高度保护知识产权、竞争政策等领域做出承诺,继续完善法律体系,以便在与东盟签订的协定框架下实现互利共赢,实现双边贸易投资合作健康持续发展的目标。

## 自贸协定使欧越各得其所

■ 本报记者 胡心媛

目前,东盟有24个成员国在越南投资,涉及工业、建筑等经济部门以及服务部门。东盟-越南自贸协定(EVFTA)将成为整个东盟地区与东盟达成自由贸易协定的积极力量,越南在此过程中扮演重要的桥梁角色。

国家行政学院国际战略研究院副教授赵柯告诉《中国贸易报》记者,随着越南和东盟自贸协定的签署,欧洲市场已经打开了东盟的两个“缺口”:一是新加坡,代表东盟最高发达水准的国家;一是越南,代表东盟最具发展潜力且处在上升阶段的国家。

自1986年革新开放以来,越南致力于改善国内经济,吸引外资,已成为新兴市场中的明星。高速发展的制造业是越南最强劲的经济引擎。凭借与诸多国家签订的自贸协定、充足的劳动力、各项对外资友好的优惠政策,越南吸引了全球企业的目光。

“近5年来,越南经济一直保持超过6%的增长。越南与东盟的自贸协议生效后,越南将向欧洲企业开放富有活力的市场。”赵柯说。

据悉,东盟-越南自贸协定在签署过程中克服了许多障碍。这项协定的谈判早在2012年即已启动,到2015年底,完

成谈判,但一系列障碍阻碍了双方正式签署。最终,越南落实了许多措施,表明对改善体制的坚定承诺,赢得了外界的信任。

越南工贸部部长陈俊英强调,消除关税壁垒,将为越南企业、行业和产品带来最高利益。据了解,越南对东盟的出口活动将受到该协定的巨大影响。预计今年出口将增长4%-6%,各经济产业将增加190亿美元,至2028年增加700亿美元。

陈俊英认为,越南在开放市场的同时,应注重对加工制造业、汽车、信息技术、农产品和加工食品等领域的竞争力。这是越南制定发展方向,与各合作伙伴拥有共同价值链的机会,有助于推动各经济产业的投资取得成效。

“但东盟-越南自贸协定也将给越南带来不小挑战。”赵柯表示,从2019年起,出口到东盟的企业需要自己办理原产地证才能享受普惠制(GSP)。这是东盟对包括越南在内的部分国家提出的要求。东盟已使用该体系机制40多年,其好处是有助于简化手续,节省企业的时间和成本,减少签证证书机关的工作量,减轻海关的负担等。

近年来,东盟在与美国的贸易谈判受

阻之后,加速与其他主要经济体的自贸谈判并取得显著成果。在亚洲,东盟与韩国、日本和新加坡分别签署自贸协定,也在与印尼、马来西亚、菲律宾和泰国进行自贸协定谈判。东盟是越南最重要的投资方之一,东盟与越南每年商品和服务交换金额为540亿欧元。然而,双方贸易不平衡,东盟一方逆差严重,自贸协定也力图改变这个对欧洲不利的失衡状况。

在赵柯看来,自贸协定是东盟与越南之间最具雄心的协议之一。在当前持续演变的中美贸易战局势中,双方自贸协定的签署让人浮想联翩。

据悉,越南与东盟之间的进出口结构的互补性较强,市场直接竞争者机率不大。多位专家认为,越南有优势产品的出口活动将迎来新机遇。

“越南与东盟的自贸协定生效后,越南的政策红利会更加显著,在国际市场竞争中捷足先登。”商务部研究院国际市场研究所副所长白明在接受本报记者采访时说,与东盟签订自贸协定,会给越南带来许多机遇,此前因面临较高的关税壁垒而尚未向东盟市场出口的产品,将以具有竞争优势的价格进入东盟市场。

## 发展失衡 欧洲一体化进程受到考验

■ 本报记者 张海粟

随着英国“脱欧”、难民问题等风波不断,欧洲一体化的未来走向再次被推至风口浪尖。

“今天的欧盟正处于经济不平衡和债务危机阴影之下。”法国索邦大学教授、现当代史学院院长多米尼克·巴尔诺在近日举行的“欧洲联盟——历史的形塑与现实的挑战”讲座上这样说。

“欧盟决定成立单一市场的初衷,是希望28个成员国之间实现在资本、劳动力、商品等领域的自由流通,但就目前来看,这样的单一市场制度并不是绝对的公平。”巴尔诺说,就南北来说,欧洲北部的国家较为富裕,如英国、挪威,而南部的国家长期受困于就业问题,经济发展

相对落后。从东西方向来看,工业革命为西欧积累了大量财富,之后受惠于“马歇尔计划”,西欧国家的发展更进一步,而东欧国家则发展缓慢。欧盟区内德国、法国等西欧国家长期对其他国家进行补贴,而拉脱尼亚、爱沙尼亚等东欧国家经济发展水平较低,保加利亚等国家人均收入很低,GDP长期居欧洲国家末位,需要西欧国家补贴。

德国智库贝塔斯曼基金会日前公布的一份报告也显示,欧盟的经济和社会不平等等问题日益突出。“非常重要的一点是,除德国外,欧洲国家尤其南方国家基本都在遭遇GDP大幅下滑甚至已经为负值的局面。”巴尔诺表示,从某

种角度上说,德国已成为欧洲的中坚力量,甚至有外媒称德国为“欧洲默然的领袖”。巴尔诺还认为,尽管欧盟实施单一市场后为欧洲各国的企业提供了更加庞大而便利的本地市场,目前欧盟占世界GDP比重也高达20%,但国家、地区之间的经济发展失衡已然制约了要素的自由流动。

随着地区经济形势不断恶化,欧盟内部也产生了严重的分裂倾向,如英国的苏格兰、西班牙的加泰罗尼亚等富裕地区谋求独立自治,以避免用自己的财政资源来补贴其他国家。巴尔诺就此提到欧盟永久性救助基金——欧洲稳定机制(ESM)。ESM由欧元区各成员国

按比例出资,主要任务是为成员国在严格的条件下提供金融救助,并保持救助国国债的可持续性,同时提高救助国从金融市场自筹资本的能力,以确保欧元区的稳定。其中,欧盟各成员国对于ESM的贡献不同,三个重要出资国德国、法国、意大利的贡献率分别为27.1%、20.4%和17.9%,而英国在作为成员国并未对ESM买单。

“许多欧洲国家指责英国并未对ESM作出过任何贡献,因此有不少欧洲人认为英国‘脱欧’是正确的。”巴尔诺提到,从长远来看,ESM为欧元区成员国长期稳定发展提供了保险,但实际情况是资源将更多地被富裕国家掌握,而债务

国的债务困难持续存在,难以通过内生动力来实现可持续的经济循环,并不能从根本上解决欧洲债务问题。此外,一旦发生经济危机,资源补贴国的资金短缺会变得非常明显,到时可能会优先考虑本国利益,被迫选择离开欧盟体制。

尽管巴尔诺认为,对于欧盟的未来还是应持积极态度,但他也提醒道,英国“脱欧”虽然暂时告一段落,但英国首相预备役人选对于“脱欧”的追求从没停下,欧盟可能很快会失去其12颗星星中的一颗。同时,中东、非洲移民流将大大激化欧洲文明与伊斯兰文明的冲突,欧洲社会的一体化发展进程可能已经完全被逆转。

## 日韩积怨引发贸易争端

■ 本报记者 胡心媛



日前,日本经济产业省宣布了数项针对韩国的贸易限制措施:一方面,日本将对智能手机及电视机的半导体等制造过程中需要的三

种材料加强对韩国的出口管制;另一方面,就是将韩国从“出口贸易管制白名单”中剔除开展公众意见征求。

据了解,被列入出口管制的这三种材料分别为用于半导体清洗的氟化氢、用于智能手机显示屏等的氟化聚酰亚胺以及涂覆在半导体基板上的感光剂“光刻胶”。此前,上述材料出口韩国享受手续简化等优待措施,但从7月4日起,每次出口都必须向日本政府申请,审查时间通常为90天左右。

日本方面提出的新限制对韩国相关制造商的打击不可谓不大,原因是日本在这些原材料供应端几乎是“一大独家”。《日本产经新闻》称,前两种原材料,全球九成的生产来自日本,第三种也达到了七成。

除了上述材料遭新限制,未来受限产品范围还可能进一步扩大。日本《外汇及外国贸易法》规定,在“出口贸易管制白名单”上的国家均为安保层面的友好国家,享受一定的出口管制优惠。对于是否将韩国从“出口贸易管制白名单”中剔除,

日本已启动公众意见征求程序。

高举的贸易“大棒”背后是两国的历史积怨。至于为何推出限制条件,日本经济产业省给出的原因是:日韩的信任关系包括出口管制规则在内已遭到了严重的破坏,日方不得不作出改变。

中央财经大学财经研究院院长、中国贸促会专家委员会委员张晓涛在接受《中国贸易报》记者采访时表示,当前贸易已成为促进双边政治、经济问题达成的一个重要手段,贸易制裁成为一个外交工具——去年日韩在劳工征用方面产生赔偿诉讼,日本这次措施有可能是报复。

在中国人民大学经济研究所所长陈建看来,日本此举可能还有其他原因:一方面,日韩关系近年来发展本就不顺遂。日本媒体今年早些时候曾评论“日韩关系正陷入泥沼”,G20大阪峰会期间双方也未实

现首脑会谈;另一方面,日本目前经济相对低迷,且在贸易问题上受到美国持续施压,限制对韩国出口半导体材料也有打击竞争对手,扶持国内相关产业、分散压力的意图。

陈建表示,作为外向型经济体,自由贸易对日本至关重要,全面转向保护主义不符合其利益。日本“只是在效仿美国”,以经济手段施压,逼迫对方就范。

韩国贸易协会最新的报告指出,日本企业也相依赖韩国半导体企业,若双方拉锯时间延长,两国都将承受巨大损失。

在张晓涛看来,由于这次措施不是全面禁止出口,只是强化程序,必须每单单独申请许可,而此前可以获得成批出口的许可,因此对韩国业界有一定影响,但暂时不会有太大损失,后期影响要看韩日关系的发展以及双方关注的其他问题谈判与达成情况。

### ◆ 海外传真

#### 约旦初创企业将免征资本税

**本报讯** 《约旦时报》报道,近日,约旦首相奥马尔·拉扎兹代表侯赛因王储出席由约旦主办的世界银行“数字马什雷克论坛”开幕式时宣布,从今年开始,约旦初创企业将免征资本税。

对初创企业的新豁免是约旦政府对信息和通信技术部门所实施的激励措施的一个补充,包括免征信息和通信技术服务税、免征出口产品收入所得税、对与信息和通信技术有关的产品不征收关税,对在约旦开展的相关信息与通讯业务征收5%的所得税。约旦政府还计划今年引进40家科技孵化器。

过去两年,约旦在全球科技竞争力指数排名中上升了20位,创业指数上升了24位。拉扎兹强调消除数字鸿沟的重要性,约旦将致力于加强数字经济。

(中国贸促会驻海湾代表处)

#### 韩国车企上半年销量减少

**本报讯** 据韩国各大整车厂商7月1日公布的销售数据,现代、起亚、韩国通用、双龙、雷诺三星上半年的总销量为386.5827万辆,同比减少5%。其中,本土销售75.5037万辆,减少0.3%;出口311.079万辆,减少6.0%。

具体来看,现代汽车受新车面市的推动,本土销量增加8.4%,但海外销量减少7.6%,整体销量减少5.1%。起亚汽车整体销量减少2.4%,海外销量和本土销量分别减少0.8%和9.3%。现代和起亚在韩国本土市场的占有率分别为50.9%和32.2%。

雷诺三星的销量大减31.9%,本土销量和出口分别减少10.8%和42.0%。韩国通用销量减少6.2%,本土销量和出口分别减少16.2%和4.1%。另外,双龙汽车本土销量增加8.6%,以7.4%的市场占有率排第三,出口则减少20.7%,整体销量增加1.9%。

(中国贸促会驻韩国代表处)