

● 经贸会客厅

政企协同破解海外园区融资难题

主持人张凡：欢迎各位嘉宾参与本次“经贸会客厅”栏目的线上沙龙。在《中国贸易报》之前刊发的文章《莫要轻看发展海外园区的战略意义》中就提到，建设运营好海外园区是树立中国经济发展模式的样板，更是提升中国软实力影响力的重要手段；海外园区是目前中国推进“一带一路”建设的重要抓手，更是中企走出去的落脚点；海外园区的发展将为中国经济高质量发展贡献力量。由此看来，建设好海外园区意义十分重大。但对于海外园区的实施企业而言，却面临着比较尴尬的局面，建设海外园区还存在着融资难、招商难等问题。对此，我们邀请到了联合国国际贸易中心高级官员毛天羽，广西农垦对外经济技术合作有限公司董事长、中国·印尼经贸合作区有限公司董事长范志明，未来集团总裁尹以桥，印度中国工业园建设运营方——中微小（成都）投资管理集团有限公司董事长王可今等嘉宾来讨论海外园区如何破解融资难的话题。

范志明：首先感谢《中国贸易报》对中国·印尼经贸合作区的关注关心。历经十余年的建设运营，我们的合作区于2016年一举通过商务部、财政部的境外经贸合作区确认考核，正在成为“一带一路”建设背景下中国企业拓展东南亚市场、寻找国际产能合作项目落脚点。目前，我们正在尝试利用境外项目所在国的中资金融机构，如信保银行等盘活境外资产，以国内母公司担保方式解决资金问题，打破了传统内保外贷的融资方式。当前，境外中资金融机构对我们园区建设十分

支持，业务正在洽谈当中。

毛天羽：我认为，海外园区的成功与政府的支持密不可分。非洲的园区与中国的园区的最大区别就在于，中国园区主要是政府搭台，而非洲政府相对来说能力有限，只能提供土地和优惠政策，而且很多政策的落实还存在困难。同时由于主权债务影响，目前很多非洲政府都面临融资困难，这给园区建设带来一定的挑战。所以在海外园区建设这件事情上，中国政府还是应该加大支持力度。

例如，在埃塞俄比亚的东方工业园更多是依靠自身水泥厂的滚动利润逐渐发展起来的。作为在埃塞俄比亚的第一个工业园，东方工业园得到了埃塞俄比亚政府和中国人民的相应支持。比如说他们在验收合格后，应该是得到了商务部的境外园区补贴。现在，我对尹总目前考虑的小型专业化园区的发展模式比较看好。

尹以桥：我在非洲经营了20多年，一直以工程、贸易为主，建设工业园区也只是刚开始尝试。目前，我有几个观点还请各位指正。第一，海外园区要成功，投资主体在所在国有实力。银行和其他金融机构可以锦上添花，但雪中送炭的机会较少。这是由金融机构的诉求决定的，资金要安全，要合理回报。第二，政府支持是海外园区成功的必要条件。政府不支持，银行等金融机构也不会支持，入驻企业或有人驻意愿的企业便没有信心，所在国政府也会不重视，甚至时不时找麻烦。第三，宏观环境很重要，中国与所在国友好关系的可持续性、所在

国政治和安全状况、所在国经济增长性等都是海外园区能否成功的重大变数。

在这个认识的基础上，我们莫桑比克丝路工业园项目计划分三步走：第一步，股权融资，与志同道合的企业共同投资运营园区平台，同时在园区内直接投资两到三个生产项目，激活整个园区。第二步，寻求双边政府支持。莫桑比克工业基础相当低，我们以推动工业化、出口创汇、解决就业等为诉求，寻求获得园区特殊优惠政策。对于我们所在的湖北省，希望把园区打造成为湖北企业在非洲工业园示范园区。第三步，债权融资，整合园区资产，必要时整合合作伙伴国内资产，打包向中非产能合作资金、中非发展基金等机构融资。同时启动园区招商，用国内园区传统方式从拟入驻企业

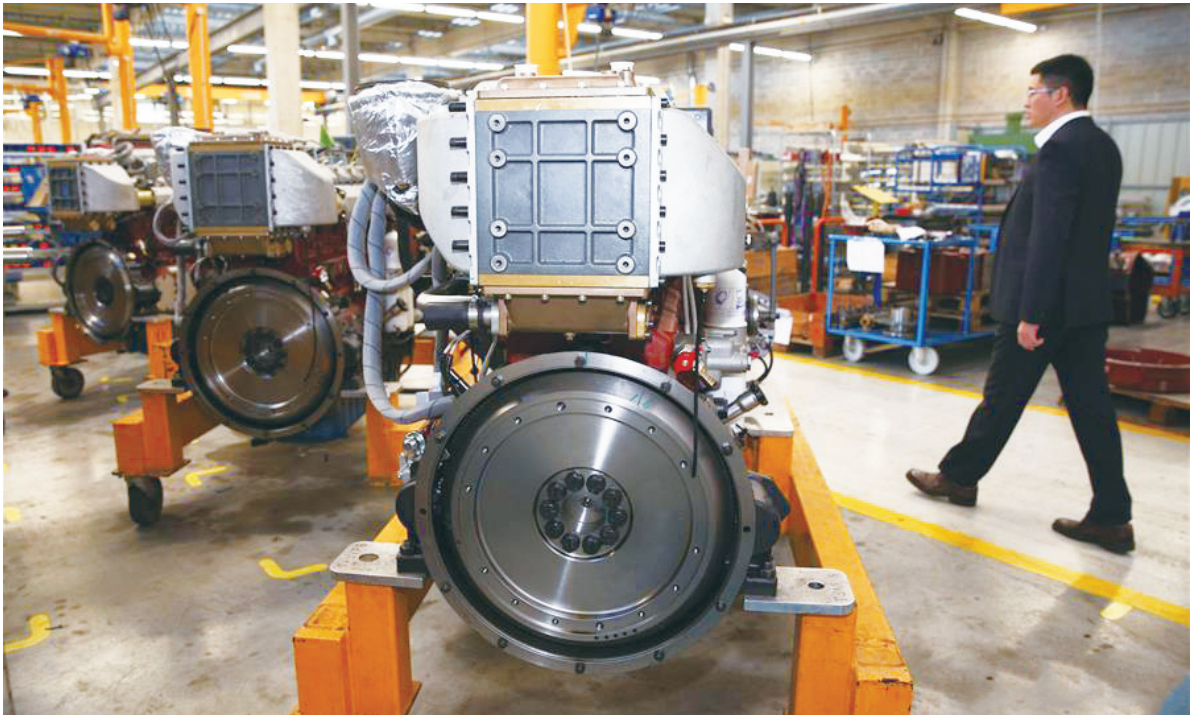
处筹集部分资金。

王可今：我有两个建议。一是中国政府对企业走出去的引导有待继续加强。目前，在印度的日资企业比中资企业更容易在印度落地，投资也能够获得更好的回报，这很大程度上是得益于日本政府引导下的有序扩张政策。成立于1961年由日本政府出资承担援外事务的日本海外协力基金，主要对日本海外企业进行贷款或直接投资。海外协力基金的利息低、期限长、条件优惠，利率原则上是0.5%，特殊情况可再低些，期限一般不超过20年，特殊情况也可在20年以上。在该基金的支持下，目前，日本已经在印度建有10多个工业园，使日本企业进入印度非常便利，也取得了很高的市场份额。而中国企业，特别是民企，缺乏全球化运作

的能力，基本没有享受到印度的政策红利，仅仅享受到了人口红利。中资企业现在还是处于各自为战的状态，缺少统一的平台得到扶持和赋能。

二是海外中资银行的运行机制需要适应中企海外发展的需要。目前中资企业内保外贷很难操作，银行的支持力度还不够；企业在境外的资产，比如土地等，在印度的中资银行也不接受以此抵押或质押等。

张凡：谢谢各位的精彩观点。经过讨论，我们逐渐认识到，海外园区融资难并非一种“疾病”，而是“某种疾病所表现出的症状”，这需要从加大我国政府在宏观层面支持、企业提高自身的发展实力、引导金融机构服务要跟上等多个方面着手解决。



法国博世安国际发动机公司是法国最大的船用发动机及动力系统供应商。2009年2月，该公司被中国潍柴集团收购。目前，该公司正准备参加第二届中国国际进口博览会，旨在抓住中国向世界开放市场的机遇、利用潍柴集团的影响力和资源积极拓宽中国高端船舶动力市场，力求实现在中国及全球市场的高质量发展。

新华社记者 高静 摄

海外煤电投资风险之中藏机遇

■ 本报记者 谢雷鸣

近年来，许多中国企业深入拓展海外煤电市场，逐渐从工程总承包商转变为股权投资者，与此同时，在海外市场投资的长期风险也逐步出现。近日，在北京举办的“探讨中国海外煤电投资的风险和未来”活动中，清华大学金融与发展研究中心客座研究员佟江桥表示，相关企业要对投资风险有足够的重视，采取多种手段化解风险。

据佟江桥介绍，就中国电力海外投资地域分布来说，中国企业参与股权投资的火电项目主要集中在南亚和东南亚国家，比如巴基斯坦、印度尼西亚、越南、孟加拉国等，还有一些通过收购带来的火电项目，主要是华能收购的澳大利亚的OZGEN、全球电力公司（InterGen）和新加坡的大士能源。投资的已运营风电项目主要位于澳大利亚、南非、巴基斯坦、哈萨克斯坦、越南、阿根廷和巴尔干地区的国家，光伏项目海外投资相对分散，在拉美、东南亚、北非和中东均有分布。

就中国海外煤电投资近年趋势而言，投资地域开始从东南亚、南亚扩展到欧洲和西亚（波黑和土耳其）；投资主体拓展，从传统发电企业到工程承包商和设备公司，比如上海电气投资巴基斯坦，中国能建投资越南，中国电建投资巴基斯坦和孟加拉国；第三方合作的形式也出现，比如中国电建与英国上市公司环球煤炭资源公司共同拓展孟加拉国市场；融资来源基本依赖国内金融机构，等等。

佟江桥说，主要融资方式有公司融资和项目融资。

在公司融资模式下，金融机构的借款由借款方的股东（或第三方）提供担保和资产抵押，融资机构主要根据借款方和担保方的信用来为项目发放贷款，而非项目本身的收益和资产。如果融资机构是中国的银行，通常也购买中信保保险，承保贷款的本金和利息部分的还款风险。

项目融资主要靠项目运营产生的现金流作为还款来源，以项目公司的资产作为还款的担保，并运用各种协议把不同节点的风险在业主、承包商、运维商等相关方之间实现分担。项目融资更多地

在经济发展水平较高、电力市场机制较成熟的国家得以应用。在主权评级较低、风险保障机制欠完善的“一带一路”国家，无追索项目融资的应用并不普遍。

海外电力市场有哪些趋势以及存在怎样的风险？佟江桥说，一是低碳化。巴黎协议目标下各国制定了碳减排计划，造成的风险有二：取消或者被压制发电小时数，融资成本上升、机组提前关停等；二是新能源成本下降。以印度为例，根据市场咨询机构伍德麦肯兹（WoodMackenzie）的报告，太阳能光伏平准化发电成本（LCOE）在2018年已降至38美元/兆瓦时，较燃煤发电低14%，风险是项目取消，电价下调等；三是市场化改革。从单一买家到大用户直供，再到逐渐由用户选择发电商，“照付不议”结合市场竞价，分布式能源的比重得以上升，造成电价、利用小时不确定的风险。此外还有额外的环保和碳成本、燃料成本、汇率波动风险等。

佟江桥也给出了一些建议，比如，在全世界能源低碳化的趋势下，很多“一带一路”国家的能源战略都纷纷转向低碳可再生能源，相当数量的“一带一路”国家具备优良的光照辐射和风力资源条件，应该大力增加可再生能源的投资，对已进行的火电投资要做环境和气候压力测试，增加对输电网的投资，增加对分布式能源的投资等。

全球创新版图刷新 中国排名亮眼

本报讯 西班牙皇家埃尔卡诺研究所网站近日发表文章称，根据不久前发布的《2019年全球创新指数》报告，创新活动在全球范围内依然保持着健康活力。但是，各个地理区域之间的创新活力差异很大。亚洲和非洲表现出巨大的活力，而西班牙和拉丁美洲出现停滞甚至倒退。

“全球创新指数”由3家著名机构——世界知识产权组织、美国康奈尔大学和英士国际商学院编制，依据数十个指标对全球130个经济体进行了排名。这些指标包括大学与企业之间的协作程度、专利申请数量、高科技进出口、软件支出、教育支出等等。

今年的“全球创新指数”显示，全

球对研发的投入增长依然较快，其增速已经超过了全球经济的增速。从1996年到2016年，全球的研发投入翻了一番。在2017年，全球各经济体的政府对研发的投入总额比上一年增长了5%，各经济体的企业对研发的投入总额增长了6.7%。

在未来创新活动所面临的威胁中，最大的威胁之一是贸易保护主义，特别是在技术密集型行业。这次排名，瑞士、瑞典和美国位居“全球创新指数”排名榜的前三位。从总的排名情况来看，发达国家依然在创新活动领域占据主导地位。在排名前15位的经济体中，有8个来自欧洲，有5个来自亚洲。

从地理区域来看，全球创新趋势有以下一些值得强调的方面：一

是中国排名第14位（由2018年的第17位上升3位），领先日本一位，是排名最高的新兴经济体；二是亚洲经济体的排名普遍较高，特别是新兴经济体。在中国之后，排名第二高的亚洲新兴经济体是马来西亚（第35位），其次是越南（第42位）和泰国（第43位）；三是亚洲发达经济体的排名也很靠前，新加坡（第8位）、韩国（第11位）、中国香港（第13位）、日本（第15位）；四是非洲在与其发展水平相称的创新方面大放异彩。“全球创新指数”研究评定的18个“成功经济体”（在与其发展水平相称的创新方面取得突出成就的经济体）中，有6个来自撒哈拉以南非洲（肯尼亚、卢旺达、马拉维、莫桑比克、布隆迪和南非）。

遗憾的是，在各种竞争力研究中，拉美经济体的排名普遍较低。与往常一样，排名最高的拉美经济体是智利，排在第51位，其后是哥斯达黎加（第55位）和墨西哥（第56位）。阿根廷（第73位）的低排名引起了人们的关注，仅在拉美经济体中排名第七。

文章称，该研究还分析了创新城市群的作用，并给出了全球最重要的100个创新城市群的排名。美国（26个）依然是拥有最多创新城市群的经济体，其次是中国（18个）。亚洲创新城市群的排名明显提升，特别是中国的创新城市群。与2018年相比，广州城市群的排名上升11位至第21位，杭州城市群的排名也上升11位至第30位。（毛雯）

“软硬”结合助营商环境更上层楼

■ 韩建兵

近年来，我国营商环境持续改善，并得到了包括跨国公司、国际组织在内的各界的认可。根据世界银行最新发布的《2020营商环境报告》显示，中国营商环境在全球190个经济体中排名第31位，较去年来的第46位大幅提升。从深化供给侧结构性改革，推进高质量发展的战略定位出发，近期国务院出台《优化营商环境条例》，从市场主体保护、市场环境、政务服务、监督执法和法治保障等方面提出更明确要求，条例的颁布实施意义重大，为各地推进改善营商环境提供了依据和方向指引。从推进国家对外开放，扩大对外招商引资来说，制度化、规范化政策的出台，可以起到稳定市场预期、提振外商投资的积极作用。

我们看到，地方政府在简政放权、“放管服”改革和优化服务等方面取得了长足进步，比如，各地设立的一站式服务大厅，极大方便了市场主体，压缩了办事时间。但对标国际标准，优化我国营商环境时，不仅要落实“硬指标”，还应在提升“软环境”上下功夫。

以美国为例，美国消费者新闻与商业频道（CNBC）连续13年发布营商环境报告《Top States for Business》，调查使用10个领域的64项指标对50个州进行评分，满分为2500分。这10个领域包括：劳动力（450分）、经济（375分）、基础设施（350分）、经商成本（350分）、生活质量（325分）、技术与创新（175分）、教育（175分）、商业友好度（175分）、资本获得便利度（75分）、生活成本（50分）。根据2019年最新排名，前五位的分别为弗吉尼亚、得克萨斯、北卡罗来纳、犹他和华盛顿州。评分依据联邦政府相关数据库或者各州相关经济报告。这份报告对“软环境”十分重视，例如教育环境。

教育与商业活动密不可分，不仅因为教育资源雄厚可以为商业活动提供智力支持，它还可以为企业员工子女提供受教育环境，高校不仅可以为企业招募人才提供支持，同时也是企业开展产学研结合的有力依托。该评价体系在细化该领域标准时，不仅考虑本州高校

的数量，还会包含从幼儿园到高中的整体情况，包括班级规模、政府资金投入和学校的科技软硬件环境。甚至居民终身受教育的机会也被纳入指标考量。这些看似跟营商环境相去甚远，却着实是本地商业活动软环境中不可或缺的重要组成部分。

英国知名智库列格坦研究所（Legatum Institute）发布的全球繁荣指数对标改善营商环境也有借鉴意义。2019年，美国各州繁荣指数排名前五位的分别为马萨诸塞、康涅狄格、明尼苏达、新罕布什尔和华盛顿州。该评价体系围绕11个领域进行评估——商业环境、市场准入和基础设施、经济发展质量、社会安全、个人自由度、政府治理水平、人力资本、居住条件、教育水平、医疗健康 and 自然环境。值得指出的是，以上述指标衡量美国各州几乎都有排名低于20位的领域，表明各州都或多或少面临发展短板，各州也会围绕自身突出问题加以解决，以期不断提升本地竞争力。

由此可见，对标国际标准，提

● 投资环境

经合组织公布新的跨国公司征税改革方案

英国《金融时报》近日消息，经合组织公布了新的跨国公司征税改革方案，旨在对现有全球税收体系进行彻底改革，解决大型跨国公司，特别是科技业巨头普遍存在的避税问题。根据这份方案，跨国公司开展业务及销售产品所在地的政府有权对该公司在当地所赚取的利润征税。这样，除了爱尔兰这样的避税天堂可能受到打击外，无论是美国、中国、德国等大型经济体，还是发展中经济体，都能从这一改革中获益。经合组织预计，该方案有望获得全球主要经济体支持，在2020年的G20会议上达成一致。经合组织也希望有关国家不要单方面采取行动征收数字税，以免进一步加剧全球贸易紧张局势。

哈萨克斯坦持续改善营商环境

哈通社努尔苏丹近日消息，哈萨克斯坦总理马明表示，今年前9个月，哈经济增长4.3%。为寻找新的经济增长点，应大幅提高国家经济的资本密集度水平。当前，哈已建立加工业产业集群，到2025年前投资项目规模将达41万亿坚戈。哈政府提出到2025年的投资目标，计划将固定资产投资在GDP中的占比提升至30%，外国直接投资增至340亿美元/年。据了解，当前，哈萨克斯坦在加工制造、燃料动力、农工综合体、旅游、运输物流等领域的引资潜力巨大。为进一步改善营商环境，哈政府正在进一步简化开立银行账户和企业注册程序，并将以立法形式确定“企业家善意推定原则”。此外，还考虑为企业和公民履行新增义务设置过渡期，帮助其适应法律新要求。（本报编辑部编译、整理）

中国国际贸易促进委员会专利商标事务所
CCPIT PATENT AND TRADEMARK LAW OFFICE

守护智慧 创造价值
知识产权全领域服务
www.ccpit-patent.com.cn | mail@ccpit-patent.com.cn