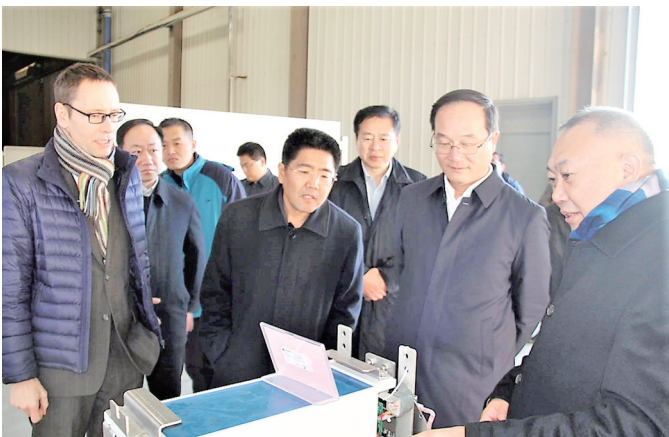


编者按:中国国际商会山东商会第六次会员代表大会近日在济南召开。本次大会选举产生了山东国际商会第六届领导机构,其中,14家企业当选为副会长单位,20家企业当选为轮值主席团成员单位,9家企业当选为监事长和监事单位,84家企业成为常务理事单位,258家企业成为理事单位。目前,山东国际商会共有4000余家会员企业。

大会期间,本报记者在现场采访了几家参会企业代表,请他们介绍本企业在开拓国际市场、参与“一带一路”建设中的做法与经验以及对当前改善营商环境的看法与期待。



济南二机床的技能工匠进行产品装配



庄士杰(左一)陪同济南市领导在该公司考察



力诺瑞特承建的印度IBM工业园太阳能空调项目



青岛沃尔德现代物流园

遇见中国市场 圆梦轨道产业

——专访山东施泰克轨道交通公司总经理庄士杰

“从山东施泰克轨道交通公司成立以来,山东省和济南市各级政府都十分关心企业发展情况,并给予我们很多支持,同时中国越来越好的营商环境给了欧洲企业在中国发展的信心。”来自荷兰的山东施泰克轨道交通公司总经理庄士杰用一口流利的中文向《中国贸易报》记者介绍道。

中荷三家企业强强联合

“山东人口多,但城市轨道交通进步不是很大,路况有待提升,需要尽快开拓更多的地铁线,当地的市场潜力很大,济南市是我们开拓市场的平台。”庄士杰表示,2017年5月,济南轨道交通集团与荷兰施泰克集团、山东天岳电子科技有限公司签订战略合作协议,成立了山东施泰克轨道交通有限公司。山东天岳公司的碳化硅产业链项目被列入国家“十三五”集成电路产业重大生产力布局规划,按照规划推进基于第三代半导体碳化硅的轨道牵引系统产业化;济南轨道交通集团承担建设济南市轨道交通网络、发展济南市轨道交通产业的使命;荷兰施泰克轨道交通公司历史悠久,基础雄厚,

利用先进技术开发中国市场的意愿非常强烈。“可以说,我们三家公司的合作是很有意思的,都有各自的优势,三方强强联合,致力于利用新一代半导体技术,提升中国轨道交通产业技术。”

当前,新旧动能转换是济南经济发展的指标之一,在轨道交通线网规划方面,济南市努力支撑先行区建设,秉承“建地铁就是建城市”的思路,作为泉城市民“地铁梦”的圆梦者,济南轨道交通集团积极为打造全市轨道交通产业贡献力量。为确保地铁建设质量,济南轨道交通集团希望与技术领先、生产规模大且有实力的外企合资合作,而荷兰施泰克公司的技术正好吻合这一需求。据介绍,荷兰施泰克公司开发的轨道交通功率模块平台系统被广泛应用于欧洲、北美、拉美、亚洲、非洲等众多地铁项目,在各类复杂工况下平稳运行,已得到长时间验证,客户反馈其性能安全、成熟可靠,故障率低,维护便捷、成本低。

“我们正与济南地铁紧密合作,利用最新技术建设和维护现代地铁网络。”庄士杰表示,以山东施泰克公司

为平台,整合荷兰乃至全球的先进技术、经验和资源,为推动山东做大做强轨道交通产业发展贡献力量。

山东施泰克轨道交通公司已成为中荷两国“一带一路”合作典型企业,受到两国政府高度关注和大力支持。

“我越来越喜欢中国”

“正如我们所看到的,中国市场拥有无限机遇,我很看好中国市场,也乐意向更多来华投资的欧洲企业介绍在中国的发展机遇,帮助他们客观了解中国的发展状况。中国的很多领域现在已经很开放了,为更好吸引外企,还在不断优化营商环境,给外资企业提供很多帮助。例如,帮助外资企业找到国内合作伙伴和客户,帮助开拓市场等。”庄士杰说,他们公司从厂地选址到成立开业,当地政府部门给予了很多帮助,办理签证和劳动许可,当地贸促会也提供了法律方面的专业服务。

山东施泰克轨道交通公司位于济南市槐荫区。据了解,2017年以来,槐荫区重点打造良好的营商环境,高

度重视外资引进工作,立足新旧动能转换,打造亲商、重商、厚商的营商环境,营造招商引资工作的新局面。该公司是济南市在战略新兴产业方向对外招商引资重要成果,是发展济南轨道交通产业的重要支撑。庄士杰本人也成为槐荫区“招商大使”。

2003年,庄士杰来到香港特区,源源不断的发展机会让他在中国扎下根来。他已在中国生活了15年,成为“中国通”。庄士杰说:“在中国生活这么多年,我越来越喜欢这个古老的国家,这里就是我的家,打算在中国退休。”

庄士杰说,刚来中国时,因为语言障碍,没法和当地人尤其是合作伙伴进行有效交流,他就主动学习汉语,现在能说流利的中文,这也是他成为企业领导人的一个很大优势。从另一个角度看,中国在改善营商环境时需要更加注重国际化,培育更多高端复合型人才。

庄士杰向记者介绍说,他已经拿到了中国“绿卡”。“这代表中国对我的认可和信任,也给我的工作和生活带来了极大便利。”

产学研合作 精准对接市场需求

——专访山东力诺瑞特新能源有限公司董事长朱林军

打造中国智慧新能源热水热能领跑品牌,发力智能制造,成为新旧动能转换重点示范项目,为打赢蓝天保卫战作出突出贡献……这些都是山东力诺瑞特新能源有限公司(以下简称力诺瑞特)的代名词,也是它成为行业标杆的有力证明。力诺瑞特创立于2001年,是中国力诺集团与德国Paradigma公司共同投资成立的中德合资企业。

作为中国清洁能源行业领跑者,力诺瑞特早在2017年率先建成具备国际领先水准的太阳能智慧互联工厂,2018年倾力打造的智慧互联热泵工厂实现全面投产,力诺瑞特低温空气源热泵供暖效率是空调供暖的3倍,节约了能源,实现了清洁取暖。

当今,绿色、环保已是国际社会的发展共识。力诺瑞特2005年就开始了国际市场的精耕细作。万事开头难,力诺瑞特董事长朱林军在接受《中国贸易报》记者采访时回忆道,2005年至2010年,公司在向海外输出产品时,交了不少“学费”,时常出现产品输出后

又被退回重改、再输出再改的情况。

为改变这种状况,力诺瑞特根据市场需求及其产品运行反馈,对产品、系统设计和和服务进行优化升级,并根据市场需求采取差异化战略。朱林军告诉记者,力诺瑞特产品在进入国外市场前,除了做好市场调研,公司还会参加当地的展会,尤其是参加太阳能专业性的展会,了解当地人对产品是否有认同感。确定市场后,公司再通过在当地招收代理商来推广产品,以便更快地适应市场需求。

据介绍,力诺瑞特2015年在约旦参加中东太阳能展会时,公司产品还不被当地消费者认可。仅过了一年,就有客户主动要求做力诺瑞特的产品代理,后成为力诺瑞特在当地的独家代理。对此,朱林军表示,消费者对产品从认知到认可是有过程的。公司参加展会后,迅速在约旦不同地方安装太阳能热水器进行体验推广,加强广告宣传,由于约旦的太阳能资源很丰富,产品很快在那里打开了局面。为优化售后服务,力诺瑞特选派

精干技术人员分赴约旦各地,对经销商、客户等开展大量实用技术培训。

为精准对接市场需求,力诺瑞特在产品差异化方面积累了不少经验。朱林军介绍,在欧洲市场,产品出口主要面向大型工程用水为主;在东南亚地区,该公司积极开拓家用太阳能热水器市场渠道;在拉美地区,力诺瑞特家用紧凑型太阳能产品十分畅销,因为该地区电费昂贵,通电不稳定,力诺瑞特凭借高质低价的太阳能热水器产品,成为当地居民首选。

据了解,由力诺瑞特承建的印度IBM办公大楼空调系统改造项目建成5年来,运行稳定良好,节能效果达到50%。印度的气候非常炎热,而且印度能源匮乏,特别是电力领域,对制冷需求很大,而力诺瑞特太阳能CPC产品在环境越热时得到的制冷量越多,因此在当地太阳能作为空调的运用上堪称一个“完美的选择”。该项目在帮助IBM节能减排的同时,满足了企业在电能匮乏下实现新能源的有效转化,成为当地标杆项目并得到推广。

力诺瑞特秉承“制造智能化、市场全球化、价值最大化”理念,紧抓“一带一路”倡议机遇,目前公司产品出口到30多个国家和地区,销售网络遍布印度、韩国、日本、德国、意大利、古巴、墨西哥、南非等国,在德国、美国、印度、澳大利亚4个国家设立了海外分公司,并在古巴、韩国建立了2个海外生产基地。

谈到这些年在海外市场的发展经验,朱林军认为,走产学研合作之路是企业获得最新技术、快速打开市场的重要途径。据悉,力诺瑞特与清华大学合作成立了能源光子研究所,与德国斯图加特大学合作建立符合欧洲标准的ENISO太阳能检测中心,与上海交通大学共同成立上海交大-力诺瑞特新能源研究院,并与世界500强企业德国西门子在智能制造领域开展战略合作,这些组成了力诺瑞特的智力生态圈。“很多国家由于市场小,诸多高新技术都在实验室里,通过产学研合作,可以快速转化新的研发成果,满足产业化需求。”朱林军说。

济南二机床:创新自强 推动中国装备走向世界

中国第一台大型龙门刨床、中国第一台大型闭式机械压力机、中国第一条全自动冲压生产线、中国第一台机械主轴式五轴联动数控龙门镗铣床、中国第一条大型智能化全自动冲压生产线、中国第一条大型全伺服冲压生产线……这一个又一个首台套重大装备的创造者,就是植根于齐鲁大地的济南二机床集团有限公司(下称“济南二机床”)。

“尽管我们是国企,但在激烈的市场竞争中也要坚持以市场为导向,以效益为中心,以机制做保证的工作方针,瞄准市场需求,加快自主研发,聚焦创新,现在的业绩主要得益于我们始终坚持创新。”济南二机床销售公司副总经理辛宗宝在接受《中国贸易报》记者采访时表示,济南二机床每年技术研发投入占销售收入的6%以上,发挥国家级企业技术中心优势,推进国家重点实验室建设,先后攻克了330多项关键技术,承担国家科技重大专项13项,其中11项已通过国家验收;

获得国家专利176项,制定国家与行业标准23项;荣获国家科技进步二等奖2项,推进核心技术与国际先进水平保持同步。

济南二机床始建于1937年,是国有独资公司,也是全国机床行业曾经的“十八罗汉”厂之一,还是国内机床行业重点骨干企业、国家高新技术企业和山东省高端装备制造示范企业。主导产品有数控冲压机床、数控金切机床、自动化设备、铸造机械、数控切削设备等,广泛服务于汽车、航空航天、能源、轨道交通、船舶等国家重点行业领域,同时产品远销60多个国家和地区。济南二机床以优质的产品和服务赢得市场,主导产品大型冲压生产线装备了国内几乎所有的汽车制造集团,国内市场占有率达80%,连续11年入选“中国机械工业百强”,跨入“世界三大冲压装备制造制造商”行列。

济南二机床用实力与担当让中国制造在世界舞台绽放,让“JIER”成为

国际高端装备市场上响当当的品牌。济南二机床积极参与国际竞争,依托自主知识产权的高端技术,不断提升项目管理水平,向国内外用户提供总承包交钥匙工程。济南二机床2017年为美国福特汽车提供的第9条大型高速冲压生产线顺利通过最终验收,各项技术和质量性能完全达到标准要求。自2011年以来,济南二机床连续赢得福特汽车、美国本土4个工厂9条冲压线,共计44台中压设备订单,囊括了福特美国本土工厂的全部新增冲压设备,得到了用户的充分肯定和高度评价,促使百年福特不再迷信“德国制造”,济南二机床以专业的水平和持续提升的技术实力为“中国制造”争得荣誉。

2018年以来,济南二机床又斩获日产北美、日产九州项目,首次赢得日系汽车国外订单;夺得法国标致雪铁龙大型冲压线订单,实现欧洲市场突破,为进一步拓展欧洲市场打下基础。级进模冲压生产线出口到阿根廷,

实现南美市场新突破。济南二机床在参与“一带一路”建设中,携手国内企业走出去,赢得土耳其、印度、罗马尼亚、印度尼西亚、马来西亚、巴基斯坦等市场订单,目前在13个国家和地区同步实施24个海外项目。

据悉,济南二机床是山东国际商会的会员企业,也曾多次参与山东国际商会组织的各项活动。对此,辛宗宝建议,商会是企业诉求的代言人,在服务企业中还可以把工作做细做实,比如,组织成立行业企业联谊会、微信群,同行企业人士可以共同分享企业走出去的经验与教训,获得更多本行业的第一手最新信息;组织更多有实力的企业一起考察调研,寻求更多对外合作交流的机会。

随着新一代信息技术和工业革命的迅猛发展,下一步,济南二机床将充分利用智能制造、工业互联网等先进技术,加快转型升级,推动中国制造和服务迈向中高端,打造引领发展的创新典范。

在一带一路上 拓展多元市场

——专访沃尔德集团有限公司董事长林肇

“正如习近平总书记提到的,民营企业已经成为我国经济发展中非常雄厚的、不可忽视的力量,贡献了50%以上的税收,60%以上的GDP,70%以上的技术创新,80%以上的就业岗位,90%以上的市场主体。因此,企业家更要有不畏艰难、迎难而上的精神,当市场发展环境不好时,优秀的企业家不是去抱怨,而是要有敏锐、不屈不挠、勇往直前的品质,带领企业逆势发展、超前发展、脱颖而出,这才是企业家应有的心态。”

沃尔德集团有限公司董事长林肇在接受《中国贸易报》记者采访时,对于企业发展中直面挑战、不惧困难、敢于“亮剑”的精神,感触良多。沃尔德集团如同一棵大树,在他的带领下,茁壮成长、枝繁叶茂。据介绍,沃尔德集团是布局全国、多元化发展的集团公司,涉足建筑、金融、文化、拍卖、物流、农产品等六大产业板块。在参与国际化方面,沃尔德集团也是开枝散叶,硕果累累,既有发展成熟的传统产业,也有新兴产业。隶属于沃尔德集团的青岛沃尔德物流集团创建于2003年,是经中国海关认证的A类物流企业、全国诚信经营双优示范单位、全国AAA级信用企业。该公司依托外贸亿吨世界枢纽港——青岛港的区位优势,有效应用进出口物流和转口物流两种物流模式,连接国内国外市场两端,形成稳定的货源区域优势。

该集团积极参与“一带一路”建设,进一步拓展业务纵深度和辐射面,打开面向日韩、辐射东南亚、连接中亚欧的广阔市场,为公司发展多式联运,开拓国际市场赢得重要机遇。据悉,沃尔德集团的国际物流业务遍及美国、巴西、澳大利亚、韩国、日本、印度、印尼、泰国、巴基斯坦、沙特、苏丹、津巴布韦、贝宁等国,物流商品涉及棉花、棉纱、橡胶、聚乙烯颗粒等。近3年来,沃尔德集团累计实现国际物流、进口保税交割等外贸进出口货值总额达10.2亿美元,完成进出口物流货物和进口保税商品交割等总量达93万余吨。

生物医药是沃尔德集团近年开拓的新领域。山东沃尔德生物技术有限公司成立于2013年6月,为国家级高新技术企业。林肇介绍到,在山东省政府大力支持中日合作的背景下,公司从日本引进了高精尖技术和高层次人才,在国内将技术转化,实现产业化。同时在专家的支持下,培养了国内的研发和管理人员,并与日本的众多知名企业建立了合作关系。

林肇特别提到,目前公司已经研发出两种核心技术:一是利用分解酶活性抑制血糖上升的技术,二是非接触/非视觉生命体征检测系统。前者研发出的产品主要适用于糖尿病患者以及痛风、便秘、肥胖等人群;后者研发出的多普勒技术可以实现5米内不用接触和摄像探测即可检测人的呼吸、脉搏、体动等生命体征数据,多普勒技术实现了人体生命体征的检测由接触式变成非接触式的变革。

“作为高新技术研发企业,公司将积极为山东省新旧动能转换重大工程的实施贡献力量,为加快产业结构调整升级,抢占科技和产业发展的制高点提供有力的支撑。”林肇表示。

在近日召开的中国国际商会山东商会第六次会员代表大会上,林肇当选为第六届山东国际商会副会长,沃尔德集团成为第六届山东国际商会副会长单位。对此,林肇表示,将依托商会广泛的国际联络渠道优势,加强国际交流,捕捉市场信息,了解各个国家的投资政策,帮助企业提高国际竞争力,更好地推动企业高质量发展。