

宁波市贸促会举办宁波—中东欧地区商协会经贸合作交流研讨会

宁波推进“17+1”经贸合作示范区建设

近日,宁波—中东欧地区商协会经贸合作交流研讨会在宁波市贸促会召开。来自中东欧地区13个国家商协会共36名主要负责人、会员代表及政府高级官员通过线上方式齐聚宁波,共同交流探讨后疫情时代宁波与中东欧国家经贸合作发展新机遇。此次会议由中国贸促会培训中心、宁波市贸促会、宁波国际商会主办,中国—中东欧国家联合商会宁波联络办公室承办,宁波市中东欧经贸合作与文化交流促进会、宁波进口商品展示交易中心有限公司协办。会上,中国贸促会培训中心主任凌凤杰、保加利亚工商会秘书长威斯科·托多洛夫分别致辞发言。

凌凤杰表示,中国贸促会培训中心积极推进“17+1合作”机制工作,在特殊形势下创新举措,服务宁波外向型经济发展。疫情发生以来,宁波市以打造高能级对外开放平台为目标,积极采取务实举措助力企业纾困解难,高质量推进“一带一路”建设,这次研讨会即是一个重要例证。威斯科·托多洛夫对研讨会寄予深切期望,“我们高度重视与宁波市贸促会、宁波国际商会的合作,中国—中东欧国家农业合作促进会愿意在中国宁波设立办事处及中东欧商品展区。”宁波市贸促会会长徐光宪围绕宁波与中东欧国家经贸合作情况及合作机制进行了系统介绍并对

“17+1”经贸合作示范区建设实施方案作出解读。他表示,在全球携手抗击疫情的特殊时期,宁波与中东欧国家进出口总额虽然有所回落,但从整体来看,近几个月增速高于全国全省平均水平。今后,双方将继续朝着政策沟通、设施联通、贸易畅通、资金融通和民心相通方向阔步前行。宁波跨境电商在此次危机中表现抢眼,今年上半年在与中东欧国家进出口中,跨境电商零售进口货值增长超过五成。宁波市跨境电商协会秘书长在会议中做了专题授课,认为宁波跨境电商之所以取得上述成绩与其运用的商业模式分不开。比如,宁波首创的“保税区内

备货+个人纳税+邮递终端配送”监管服务方式,解决了跨境电商零售进口交易模式遇到的企业清关难、成本高、政府税收流失、消费者权益无法保障等难题。此外,由宁波首创的“跨境电商+海外仓”B2B2C出口模式已在全国多个城市启动试点。会上,中外嘉宾分别从进出口两方面开展了务实交流。进口方面,塞尔维亚华商会会长郭晓认为,中国与中东欧贸易逆差的主要原因在于中东欧优秀商品无法大量落地中国,这与运输、销售渠道、宣传模式等因素息息相关,华商会正在尝试探索多种解决方案,打造一整套中东欧商品营销策略。中国(宁波)

中东欧青年创业创新中心招商部经理曹睿认为,宁波与中东欧多年以来建立了坚实的经贸合作基础,广大中东欧青年朋友来宁波创业具有得天独厚的优势。出口方面,宁波鄞州电子商务协会秘书长吴向进介绍了中国、鄞州进出口商品交易会平台,入驻该平台千余家企业有意愿向加强和扩大中东欧地区国家进行贸易往来,亟待了解中东欧国家疫情下经济发展状况和需求。企业代表乐歌人体工学科技股份有限公司副总经理李剑辉分享了企业如何做到在疫情面前实现逆势增长的成功经验,并表达了开拓中东欧市场的愿望。(宁贸)

贸促传真

辽宁省贸促会
香港驻辽联络处

本报讯 日前,辽宁省贸促会党组书记、会长庞宝国在沈阳国际会展中心会见应邀出席辽宁省国际商会与境外商协会驻辽机构第二届年会的香港特别行政区驻辽联络处署理主任郭安洪一行。庞宝国表示,本届辽宁省国际商会与境外商协会驻辽机构年会,邀请了21家境外商协会驻辽机构、27家中央企业、全省14个市贸促会和6个行业贸促会等单位代表参会,目的就是打造面对面交流直接对接的务实合作平台。庞宝国讲到,辽宁与香港的合作多,辽宁省贸促会愿与香港特别行政区驻辽联络处携手同行,搭平台建桥梁,不断拓展两地间的合作领域,为促进国内大循环畅通、国内国际双循环新发展格局的形成作应有贡献。郭安洪感谢辽宁省贸促会邀请出席辽宁省国际商会与境外商协会驻辽机构第二届年会及相关活动,同时感谢辽宁省贸促会对香港特别行政区驻辽联络处举办活动的支持。她希望双方继续加强联系,共同推进两地间更多的交流与合作。

郭安洪感谢辽宁省贸促会邀请出席辽宁省国际商会与境外商协会驻辽机构第二届年会及相关活动,同时感谢辽宁省贸促会对香港特别行政区驻辽联络处举办活动的支持。她希望双方继续加强联系,共同推进两地间更多的交流与合作。

云南省贸促会
哥伦比亚驻华大使馆

本报讯 日前,云南省贸促会会长刘光溪会见哥伦比亚驻华大使路易斯·蒙萨尔韦一行,双方就拓展滇哥经贸投资领域合作交换意见。

路易斯表示,近年来,哥伦比亚与中国建立了友好的贸易往来关系,自中国进口贸易额达到近110亿美元,哥方希望在下一年能扩大猪肉、牛肉、羊毛制品等产品的出口,进一步促进两国的贸易往来,同时也希望能与云南加强经贸交流,建立长期合作机制。刘光溪介绍了云南和昆明市的资源和区位优势,以及云南省贸促会和国际商会主要工作概况。他指出,云南省贸促会目前正在努力推进“南下北上”市场拓展行动,在进一步巩固和促进对南亚、东南亚、环印度洋经济圈等传统产业贸易的同时,也在积极开拓北美、拉美等发达和较发达国家的“北上”市场,非常愿意为促进云南与哥伦比亚的经贸投资交流合作作出贸促贡献。

(本报综合报道)

(上接第1版)

“一带一路”服务贸易
合作前景广阔

周成虎说,根据世贸组织的界定,服务贸易包括商务服务、金融服务、旅游经济旅行相关服务、娱乐文化体育服务、运输服务、交易服务以及其他服务等12个大领域服务,对于人口众多的“一带一路”国家而言,这些领域的合作内容非常广泛,合作潜力巨大,发展前景壮观。周成虎倡议“一带一路”沿线国家和地区,顺应数据化、网络化、智能化发展趋势,加快数字领域双边和多边合作,共同推动服务贸易数字化和智能化进程,发展服务贸易新业态、新模式,加大知识产权保护,积极促进数字经济、共享经济的蓬勃发展,让“一带一路”沿线国家和地区不断发展,焕发新的生机和活力。

龙永图表示,“一带一路”沿线国家人口44亿,大力发展数字经济和数字贸易,将使“一带一路”沿线数字贸易国家和中国建立更紧密的关系。豪尔赫·切迪尔说,“一带一路”沿线国家各个城市加入到“一带一路”建设中来,南南合作也会不断推动“一带一路”发展。张慎峰表示,服务贸易作为国际贸易重要组成部分和各国经贸合作的重要领域,在促进各国、各地区转变经济发展方式,推动产业转型升级和可持续发展中发挥着重要作用。中国贸促会愿与“一带一路”共建国家商协会和有关国际组织一道,于变局中开新局,为中外服务贸易企业开展合作打造更好平台,创造更多便利,提供更优服务,共同营造开放、包容的合作环境,为促进服务贸易创新发展、高质量共建“一带一路”,推动世界经济包容性增长作出新的更大贡献。

据悉,本届论坛还发布了《中国服务贸易行业发展研究报告》核心内容,并举行了相关项目签约、启动仪式。

地方贸促动态

浙江省贸促会联合海关
帮企业解决进口通关检测难题

本报讯 9月4日,由浙江省贸促会/国际商会会长陈宗尧带队,浙江省贸促会与钱江海关组成联合调研组赴富冶集团开展精准服务,指导帮助企业解决原材料进口通关检测遇到的困难和问题。调研组一行参观了富冶集团的铜冶炼花园工厂,听取了企业生产经营情况的介绍,了解到企业作为全国铜冶炼的行业龙头企业,已连续多年入选中国民营企业五百强。陈宗尧对富冶集团取得的成绩给予了充分肯定。针对企业反映的铜矿砂进口到港后因检测不

便导致原料滞港的问题,调研组认真讨论,共同研究解决问题的途径和办法。陈宗尧详细了解其中存在的堵点难点,钱江海关对企业提出的具体问题逐一进行了解答,并表示会将有关问题带回去积极向上反映,争取有关部门的支持,尽最大努力为企业提供可行的解决方案。

陈宗尧表示,浙江省贸促会/国际商会将充分利用各方资源助力企业纾困解难,企业的需求在哪里,贸促服务就要跟进到哪里,把服务送到企业最需处。(浙贸)

大连市贸促会组织会员企业
赴六盘水市开展对接帮扶工作

本报讯 为贯彻落实《大连市东西部扶贫协作三年行动方案》和大连市委市政府相关会议精神,高标准完成大连市贸促会结对帮扶贵州省六盘水市钟山区大河镇携手奔小康工作,近日,大连市贸促会党组成员、副会长董振明率大连中外经济技术交流协会、大连广厦投资集团有限公司等4家会员企业赴六盘水市钟山区大河镇现场开展对接帮扶工作。

在与大河镇政府主要领导进行座谈交流后,工作组深入大河镇凉都国学馆、大箐村小康菜园、大地村茶叶产业基地进行了实地考察,商讨帮扶项目,并积极邀请大河镇企业参加“大连市东西部扶贫协作和对口支援消费扶贫特色产

品展销会”。考察期间,大连广厦投资集团有限公司负责人对物流、旅游民宿等项目表现出较强的投资意向,目前这两个项目正在进一步论证中。

为全力做好大连市10月17日国家扶贫日期间消费扶贫工作,大连市贸促会工作组与六盘水市商务局(贸促会)负责人进行了座谈交流,详细介绍了10月15日至19日“大连市东西部扶贫协作和对口支援消费扶贫特色产品展销会”线上线下展会情况。随行的企业家认真听取了六盘水市商务局对投资环境、优惠政策情况介绍,表示将对计划投资的项目作进一步考察,为助力脱贫作贡献。

(连贸)



河南省新乡市辉县市张村乡位于太行山南麓丘陵地带,土壤适宜种植红薯。近年来,当地大力发展红薯深加工产业,既做贴牌代工,又发展自主品牌,并通过电商渠道销售红薯深加工制成的酸辣粉、螺蛳粉等数十种速食产品,带动贫困户增收致富。图为工人在包装车间内操作机器进行密封作业。

新华社记者 韩朝阳 摄

广东省贸促会携手京东发力数字化平台

本报讯 近日,广东省贸促会与京东智联云在广州举行战略合作座谈会暨签约仪式,双方携手在数字展会、跨境电商、数字经济产业园等方面开展深度合作。广东省贸促会副会长崔爽、京东智联云公共业务广东区总经理董政代表双方签署合作协议。

座谈会上,广东省贸促会会长方利旭表示,当前数字经济、平台经济蓬勃发展,数字产业化、产业数字化已经成为经济发展的新动能和新趋势,全省贸促系统与京东智联云要发挥各自优势,省市联

动、政企合作,资源共享。双方将在以下三个领域开展合作:一是在广东省贸促会已推动建立的广东国际贸易数字博览馆基础上,引进京东大数据、人工智能、云计算等核心技术以及优质资源,推动建设综合展会服务平台;二是整合双方资源优势,共同推动广东省各市跨境电商综合试验区建设,从而推动全省跨境电商生态体系建设;三是结合地方产业基础,推动有关地市设立数字经济产业园,带动地方产业数字化转型。

崔爽在接受采访时表示,广东

省贸促会拥有28家海外粤商会和25家境外经贸代表处,当前正在努力打造网上展览平台——“广东国际贸易数字博览馆”,并积极推动境外广东转口工业园区、广东名优商品海外展销中心及海外仓的建设。京东作为国内电商龙头,拥有丰富的电商运营经验,强大的物流配送能力和遍布全球的海外仓资源。双方通过资源整合,强化合作,打造双赢、可持续发展的战略合作伙伴关系,助力广东外贸高质量发展。

(粤贸)

走向我们的小康生活

抱紧“绿水青山” 走稳“茶旅融合”

远眺,雾霭轻抱柔软的山脊;近瞧,齐腰的茶树苍翠欲滴。空山新雨,茶香醉人。

在蒋家坪村女媧凤凰茶业现代示范园,长沙游客王晓原一路走来拍照,“这是习近平总书记来过的地方,我必须得来看一看。”

今年4月,习近平总书记到陕西省安康市平利县蒋家坪村考察时指出:“人不负青山,青山定不负人。绿水青山既是自然财富,又是经济财富。”抱着绿水青山,因茶致富,蒋家坪村迎来山乡巨变,贫困发生率从2016年的47%下降至0.74%，“茶旅融合”也步入正轨。

产业升级,因茶致富步伐稳

“今年茶叶特好卖,往年300元一斤的干叶,400元都收,订单供不应求。”蒋家坪村女媧凤凰茶业有限公司负责人罗延会高兴地说,“五一”期间,蒋家坪村的春茶销售一空。

从过去的荒茶山,到如今的产业园,凤凰茶业经历了“凤凰涅槃”。上世纪70年代,村里就建了1400亩老茶园,由于管理不善,茶园产量低下,茶农靠肩膀担下山散卖的钱还不够路费,“种茶不如种粮,种粮还能吃饱肚子。”

“看着茶园撂荒,太心疼。”罗延会卸任蒋家坪村党支部书记后,主动请缨承包下本村老茶园,逐步分批改造。2014年,村党支部引进西安企业投资茶业有限公司,投资1000多万元,对茶园改造升级,并建成1000平方米的茶叶洁净化加

工厂和两条标准化生产线。

有了企业带动,蒋家坪村的茶产业加速发展。如今,凤凰茶业已成为带动蒋家坪村百姓增收的产业龙头,拥有高效茶园基地1400亩,辐射带动农户种茶2000亩,每年生产销售茶叶10余吨、产值800多万元。

这阵子雨水多,村民丁国全上茶园的次数却不减,“人家信任我,我可不敢马虎。”丁国全在生态茶园务工,采茶、制茶,管理样样在行。

丁国全一家5口,老母亲身体不好,妻子又是残疾人,两个孩子在上学,全家就指着她一人。“以前为照顾家里,只能守着几亩薄田,在附近打零工,日子过得紧巴巴。”

自打在茶园找了活,丁国全凭着踏实勤奋渐渐成长为制茶方面的行家。茶园效益逐年增,他的收入也一年比一年多,“一年能挣2万多元,去年我们家终于脱贫了。”

依托凤凰茶业公司,蒋家坪村通过“党支部+龙头企业+贫困户”的合作模式带动困难群众106户348人脱贫增收,人均年增收超过1000元。目前初步实现人均2亩茶的目标。

“绿水青山给了我们金饭碗,村里今年规划新建500多亩茶园,未来我们要把品牌打出去,让蒋家坪村的茶走向全国。”村党支部书记罗延平说。

道路拓宽,“茶旅融合”新起点

“如果没有这条去年新修的硬化路,我们不会迎来这么多游客朋友。”看着游人满山,罗延平按捺不

住心中的喜悦。4.5米宽的进村路,走得了运茶小卡车,也跑得了旅游大巴车。

蒋家坪村青山环抱,2016年以前,原通村水泥路只有3米宽,坡陡弯急,村内硬化路不到2公里,4个村民小组不通路。外出打工的村民想从镇上打车回村,司机摆手,“你们村那路,我可不敢走。”

行路难,困人手脚,也因住了深山好茶外销的步伐。“机械上不了山,卖茶靠摩托车一筐筐往山下运。下点小雨,土路变泥河,人走不了,更别提运茶……”罗延会回忆。

交通扶贫好政策,为蒋家坪村带来希望。2017年到2019年,在各方面帮扶下,全村累计新修道路26.2公里,硬化16.6公里,群众出行条件和产业发展基础得到很大改善。

路一通,茶商主动寻上门,也让村民们看到发展生态旅游的机遇。如今从安康市到村上只消半小时车程,去年,为帮助蒋家坪村发展“茶旅融合”,平利县拨付专款,将通村土路改造为4.5米宽的硬化路,游客越来越多。不少村民买了简易货架架路边,土豆、野菜、茶叶、剁椒酱……货架上琳琅满目的山货吸引着游人眼球,村民们感叹:“山货家门口就变现,以前谁敢想?”

曾经的穷山沟,搭上了“茶旅融合”的快车。今年以来,蒋家坪村客流量达到游客2.8万人次。

目前蒋家坪村有8户村民开办农家乐,家家红火。办农家乐的农

户赚了钱,其他村民的土特产也有了销路。村里争取了10万元帮扶资金,鼓励村民一道脱贫致富:养鸡50只以上,每只奖补20元;每养一头猪,奖补300元。贫困户陈敬海家的1000只土鸡早早被预订一空;村民罗显清的50头猪也卖了个好价钱,拿到奖补更是让他喜上眉梢。

“为更好地服务游客,村里拓宽了车道,加强了公路管护,购置了游览车,还新修了停车场和厕所。”罗延平告诉记者,“我们还制定了村规民约,让相关从业者诚信经营,一同把蒋家坪村的牌子擦得更亮!”

青年回乡,强了茶业兴了山村

今年5月,“90后”沈小燕辞去县城的工作回到蒋家坪村,“别人都说可惜,我却觉得这决心都下晚了。”

上大学时,沈小燕就把父母炒制的茶叶搬到网上卖,微信朋友圈满是自家门口的茶山风光。工作后,回乡发展的念头渐渐在脑海徘徊,“家乡天天有新变化,不用出门闯事业,在家也能一展拳脚。”

“产业发展步伐加快,很多新事物我们老一辈玩不转,”罗延平说,“鼓励年轻人回乡,为他们创造更多机会,也是为村子埋下希望的种子。”沈小燕大学毕业后第二年,罗延平便动员她入党。

“这些土特产都是农户们自己种自己做的,天然无添加,赶快下单啦!”带货主播,是沈小燕的新职业。现在她在直播小城微生活服务有限公司学习电商运营销售,“在互

联网时代,村里的茶叶等农产品要与全国的商品竞争,直播带货是一项必备技能。我想让更多人尝到蒋家坪村的茶香。”

另一位“90后”罗杰一直在广东打工,今年决定留在家乡发展,“咱村人气这么高,各种利好政策不断,留在家乡有大城市没有的机遇。”

年轻人的回归,为村子带来活力。与父辈扩大茶叶销量、发展茶园观光思路不一样,罗杰把目光投在网络上。

这两天,他正为蒋家坪村农特产品展销厅的规划设计忙前忙后,“这是我们与平利县供销社联系申请筹建的,既可以作为当地土特产品的展示厅,又可以作为线上交易的供货点,将成为蒋家坪村‘茶旅融合’的一个载体。”

罗杰还在短视频平台注册了账号,将蒋家坪村的茶园风光制作成短视频在网上传播,“等吸引了一定粉丝,就可以推广咱村的山货啦!好风景很‘吸粉’,让大伙知道我们的产品养在这样的青山绿水间,销路肯定不愁。”

有的年轻人已经在村委班子里发光发热。34岁的汪显梅是个外来媳妇,因为人勤快能干,被吸纳入党,当了村妇联主任。她在进村路口开了农家乐,热心帮销贫困户的土特产。

“我相信会有越来越多的年轻人回来,小小蒋家坪村是个大舞台,我们老一辈架好戏台,让他们好好唱一唱!”罗延平说。(人民日报记者 龚仕建 原韬雄 周舒艺 马原)