全球时装周被疫情按下"暂停键"

2021春夏上海时装周以"永续丁台"为主题如期开启

这次的上海时装周作为时尚业复苏的号角与纽带,为我们带来最新时尚资讯的同时也为我们呈现了后疫情时代别样的上海时装周。久违 的时尚盛宴,热闹更胜以往。精彩一一呈现……

/ 行业进入"报复性"复苏

正如此前多个时尚媒体所预 测的一般,此次上海时装周作为疫 情后久违的时尚活动,吸引了时尚 品牌及时尚从业者的高度关注。 时尚活动的长时间缺席,被上半年 疫情严重影响而积压的购买力与 期待,都在此次上海时装周上成功 "释放"!其中最显著的迹象便是 多品牌的销售出现了"报复性"复

苏。比如兼具设计态度与国际视 野的年轻设计力量 Tube Showroom,本季较上季订单量翻了近

DFO Showroom 的人馆客户 和销售额均增长了25%~30%,这 着实是个好消息!

Ontime Show 展会去重净到 访人数达到了创纪录的15239人, 部分火爆品牌甚至出现排队现象, 有的品牌甚至在前两天就完成了 上千万元的销售额!

深耕本土时装市场的时堂 Showroom, 时装周期间现场签到 人数超过8000,人次破万,比去年 同期小幅攀升,其中买手4035 名,占比超过50%。与之前的 2020秋冬展相比,大部分复展品 牌的销售情况均出现了2-3倍的

Not Showroom 销售业绩同 比增长了50%,大大超过了先前的 预期。 这些令人惊叹的销售数据 都让我们看到时尚产业正加速复 工复产复市,后疫情时代的品牌及 行业"变革"经过长时间的努力迎 来了绽放时刻。

夕 实体+线上,"新模式"成趋势

3月的上海云上时装周后,实 体和线上就呈现出了"1+1>2"的 效果趋势,即使在此次久违的时装 周上,也并没有放弃线上这个红海 战线而是选择了线上和线下的混 合模式。现场活动辅以线上直播 和数字展厅的模式,最大限度的将 时装周的精彩内容传达至全球。

无论是时装周还是品牌,在经 历过这次疫情的变因后,都意识到 互联网对于拓宽信息渠道和增长业 绩的重要性。其中直播可以说是最 被青睐的渠道,比如"淘宝第一主 播"薇娅这次也以"时尚品牌主理 人"的身份加入了时装周,光是累积 的观看就已超过200万,她参与直 播的ITIB品牌天猫旗舰店访客数 超过100万人次,当晚累积成交金 额近2亿元。

除了淘宝直播头部KOL的加 人,直播几乎已经成为品牌的常 态,无论是时装周上的直播还是 品牌单独的造势直播都能在短时 间内获得极高人气,就本季时装 周在新天地作品发布秀场的直播, LILY商务时装、ZHANGSHUAI 等品牌,当日观看人数就超过

特别是疫情后营销成本的缩 减,让设计师们更偏爱这种即可 降低成本又能将品牌在足不出户 的买家面前直观呈现的展现方 式。更甚者,如以色列时装品牌 Galia Lahav,其首席设计师 Sharon Sever 甚至直接将社交媒体上的 播出视为"核心业务",这也是许 多新兴设计师更倾向的推广方 式。而对比于以往的时装周,有 一点感受非常明显的便是时装周 与各平台的联动性似乎更强了, 除了此前的优酷、爱奇艺,备受当 下年轻人喜爱的小红书和Bilibili

平台也成为了时装周的"好伙 伴",此次通过与小红书合作,上 海时装周在其官方账号上发布了 新天地现场走秀的直播,将主秀 场品牌的活动与网友分享。小红 书作为品牌的"种草"基地,参加 时装周的KOL所发布的帖文也 连带拓宽了品牌的影响力,可见 线上渠道已成为辐射潜在观众群 的重要手段。

正如Tomorrow Consulting 首 席开发官Julie Gilhart 认为的:"实 体展和线上展在未来将是相互交 融和促进的。"

『 直播内容丰富,走秀不再是唯一

诚然直播这个展现形式算不上 新鲜,但相比于以往的时装周,这一 届的直播有何新看点? 其实光从 直播平台最终选在小红书就能看出 其对于本届时装周将走向大众的决 心。小红书作为女性占90%的"种

草平台",当下年轻人的日常使用率 极高,时装周在小红书上进行直播, 间接拉近了两者之间的距离。

我们可以看到直播间大多配 了对时尚行业比较懂行的KOL来 做解说,给观众普及一些设计师的

履历、当季设计的理念、秀场设计 构思等背景材料,也会在走秀的过 程中,针对某些look的设计做些 材料运用、设计思路方面的讲解。 这就给予了普通大众了解专业时 尚的机会,也解答了他们一直以来

都有的疑问:"当我在看一场时装 走秀时,我在看什么?"。不管是出 于主动求变还是顺应市场话语,上 海时装周确实一步步走到了离大 众更近的位置,它想让你消费,也 想让你明白为了什么而消费。

4 独立场地举办时装周

本季时装周令人眼前一亮的是 除了Labelhood和新天地之外,有一 些设计师开启了新的大门,尝试探 索上海时装周传统方式以外新的 "火花"。

比如安特卫普皇家艺术学院毕 业的Didu在上海百乐门举办了一场 名为"Under The Skin 皮囊之下"的 时装秀,还与合作伙伴、买手店ENG 推出了联名系列和珠宝配饰系列。

Xander Zhou则与Nike合作在 秘密影院举办了场名为"Real Virtuality真实的虚拟性"的时装秀, 并在这个秀场还举办了一场"很亚

这些令人惊喜的尝试都说明上 海时装周在疫情的影响下,短暂的 停滞后爆发出了新的力量,品牌乘 风探索,力求将更多更新更先锋的 东西呈现给大众。 在这个特殊的 时期迎来的上海时装周,结合了天 时、地利和人和,造就了这一场在全 球范围内无法复制的"SHOW"和 不同以往的时尚氛围,这对海外品 牌经营中国市场来说也许是一场全 新的挑战,但对于本土品牌来说则 绝对是机遇,在线上线下、实体网络 的相互加持下,通过上海时装周我 们观察到整个时尚产业正在形成新 的品牌打造方式及销售模式,我们 不能预期上海时装周的地位是否能 快速上升到全球四大时装周之上, 但我们能预见到本土的时尚产业将 在此次疫情后得到高速发展,为我 们呈现出更多元化、更令人惊叹的 时尚设计和产品。

万本土品牌占据"江山", 重心转向国内市场

我们特别关注到,受疫情影 响,只有少数的国际品牌参与了本 次时装周,特别是在Showroom,即 使有展示,设计师也几乎都没有到 场。这种情况要是放在从前还有 点匪夷所思,毕竟曾经的上海时装 周需要这些国际品牌或设计师来 提升自己在全球时尚界的地位。 环境变化带来更多影响还体现在 购买上:往年由于上海时装周排期 在纽约、巴黎等国际时装周之后, 许多买手轮到上海时装周的时候 预算已经所剩无几。此次则不同 以往,买手手上预算充足,本土品 牌又集中亮相,这为部分品牌特别 是年轻品牌带来了宝贵的机会。

这对独立设计师们来说,绝对是个

上海时装周一直鼓励"立足本 上"的商业活动,疫情的到来加速了 这一趋势。可是我们很难预测未来 全球疫情过后,国际品牌再次疯涌 袭来之时,上海时装周又将会是怎 样的景象。所以,我们建议本土品 牌抓住这个稍纵即逝的机会,快速 做强做大,增强自己的竞争力。例 如在各个Showroom中,静态展和 销售同步进行成为了大部分时尚品 牌选择的方式,这在某种程度上将 销售生产和设计相互打通,"即看即 买"的方式也成为了此次销售量增 长的一大因素。

科技赋能时尚,创新改变未来

东方国际集团成功举办上海时装周·国际科技时尚论坛

10月15日,由上海时装周组 委会与东方国际(集团)有限公司 联合主办的第二届上海时装周·国 际科技时尚论坛在上海成功举 行。本次论坛以"后疫情时代的新 经济、新生活"为主题,聚焦商业模 式和生活科技的变革,探究在双循 环下的经济格局和技术趋势中,以 及后疫情时代人们对绿色出行、健 康出行的需求下,如何吸引全球创 新资源,适应内在需求和未来趋 势,在新格局中打造新优势。东方 国际集团党委书记、董事长童继 生,总裁朱勇等集团领导班子成 员,以及集团总部各部门与各级企 业领导出席了论坛。

集团总裁朱勇在致辞中指出, 今年以来新冠疫情在全球蔓延,世 界经济受到重创,人民生活受到严 重影响,尽管中国已经取得抗击疫 情的重大胜利,经济正在强劲恢复, 然而全球疫情形势依然十分严峻, 疫情将在相当长的时期与人共处。 与此同时,疫情促使人类生活习惯 改变,催生科技时尚和商业模式的 深远变革。

本届科技与时尚论坛,旨在贯 彻习近平总书记对上海必须强化 全球资源配置、科技创新策源、高 端产业引领和开放枢纽门户四大 功能的要求,搭建汇聚全球视野、 全球人才和全球资源的跨国平台, 辐射和赋能中国企业科技时尚事 业的创新发展。

他强调,当今全球科技的合作 与竞争,主要集中在人工智能、机器 人技术、虚拟现实、5G、大数据、云 计算、量子科技以及生命科学等前 沿科技领域。面对这个全方位创新 的新时代,企业唯有顺应科技创新、 观念创新、经营创新和管理创新的 潮流和趋势,才能赢得生存与发展

"凡益之道,与时偕行"。当前 我国正在抓紧推动形成以国内大循 环为主体、国内国际双循环相互促 进的新发展格局。其中,汽车产业 是大宗消费的重要支柱,同时全社 会对汽车的科技时尚需求正在成为 推动行业发展的动力。作为全球领 先的汽车内饰配件制造商,东方国 际集团将继续强化技术创新,推动 汽车内饰向科技时尚和绿色环保方 向发展,引领全球汽车内饰行业新

朱勇表示,面对国际、国内大变 局,后疫情时代下人民的生活方式、 产品需求和市场行为正在迎来翻天 覆地的新变化。作为行业领军企 业,东方国际集团将进一步促进科 技流、信息流、资金流的交互畅通, 为各界同仁更好对接国内外两种资 源、两个市场提供战略平台和通 道。将继续秉承"集成全球资源,服 务美好生活"的使命和"爱国、经纬、 时尚、创新"的企业精神,与大家一 起携手前行,共同推动科技为人类、 为时尚做出更大的贡献。

中国纺织工业联合会副会长、 中国产业用纺织品行业协会会长 李陵申,上海社会科学院副院长, 研究员,经济学博士张兆安,同济 大学汽车学院教授、汽车安全技 术研究所所长朱西产, AURIA全 球执行副总裁杨秋明分别作主题

李陵申以《新技术创造新动力、 新生活》为主题,介绍技术纺织品的 发展情况、科技创新、应用拓展和未 来趋势,阐述"十四五"发展规划的 布局与趋势。

张兆安以《后疫情时代,中国经 济发展机遇和方向》为主题,从宏观 角度阐述疫情和贸易保护主义下全 球经济变化趋势,分析中国经济面 临的挑战和机遇,为企业战略发展 提供新方向与新思路。

朱西产以《无人驾驶汽车离 我们还有多远?》为主题,描述未 来汽车围绕"电动化、智能化、网 联化、共享化"特征的技术发展, 探讨 WAYMO 现象,展望"车-路-云"一体化的智能网联汽车中 国方案。

杨秋明以《变革转变出行模式》 为主题,从工业预测角度探讨现有 技术变革,及其对配套领域的深远 影响;探索如何立足消费者需求,迎 接全新的大众出行模式,在新机遇 中开发新的解决方案。

科技,推动每一次迭代,煽动 每一场革新,以无声而磅礴的力量 改变着时尚未来。本次论坛的成 功举办,是纺织、时尚、汽车产业 在跨界融合上的尝试与探讨,也 表达了传统产业携手新技术的愿 望与期盼。在创新引领巨大变革

的新经济时代下,只有顺应科技 创新、观念创新、经营创新和管理 创新的潮流和趋势,企业才能立于 不败之地。

科技赋能时尚,时尚改变未 来。集团将秉承"爱国、经纬、时尚、 创新"的企业精神和"集成全球资 源,服务美好生活"的使命,与各界 携手前行,让科技为人类、为时尚作 出更大的贡献。

撰文 陈建丽 摄影 方整源









