

宁波市召开布局“双循环”新格局、推进对外贸易创新发展培训会议

为外贸企业控制风险支招

今年以来,新冠肺炎疫情给国际贸易增加了巨大困难,年初宁波外贸企业普遍陷入订单萎缩甚至取消的困境。尽管第二季度开始,宁波市外贸出口整体恢复较快,自3月起,已连续8个月保持当月出口正增长,但随着秋冬季节来临,海外疫情形势又严峻起来,给国际贸易带来更多难题。近日,宁波市贸促会组织布局“双循环”新格局、推进对外贸易创新发展培训会议,邀请宁波电商研究院、浙江天册(宁波)律师事务所高级顾问王晓明、亿通管理咨询(珠海)有限公司董事长吴朝兰等分别作主题演讲。逾500位企业代表参会,行业涵盖汽配、跨境电商、机械、食品工业等多行业领域。

关注国际贸易风险

“从全球供应链的角度看,除我国基本恢复正常以外,只有日

本、韩国等少数国家防疫工作比较成功,全球贸易供应能力大幅度下降,这既是影响,也是机会。”王晓明表示,经济全球化遭遇逆流,经贸摩擦加剧,企业基于要素成本和贸易环境等方面的考虑,要及时调整产业布局 and 全球资源配置。

而这其中,企业需要遵循国内国际双循环的新发展理念。“在当前贸易保护主义上升、世界经济形势低迷、全球市场萎缩的外部环境下,应充分发挥国内超大规模市场优势,通过繁荣国内经济、畅通国内大循环为我国经济发展增添动力,带动世界经济复苏。”他提醒企业,这一时期,企业要提升产业链供应链现代化水平,大力推动科技创新,加快关键核心技术攻关,提升国内份额的占有率。

关注贸易风险的升级。虽然国家出台了一系列政策鼓励中小微企业走出去,但企业仍需主动适

应外贸的新趋势新变化。他表示,不少企业走出去过程中,公司治理、组织管理架构、政策制定、流程管理等方面存在不足,且由于对东道国的政治、经济、文化、宗教、法律不熟悉,导致与当地企业、社区、政府摩擦加大,这些都不利于企业走出去。

他提醒,企业境外投资时,需正确履行投资项目报批、境外公司注册报批、跨境担保登记、外汇资金登记等国内法定程序;要对东道国法律环境进行相应尽职调查,确保投资及后续经营活动开展符合当地外商投资的规定;符合出口国原产地要求。

做好汇率风控

11月15日,涵盖东盟10国以及中国、日本、韩国、新西兰和澳大利亚15个成员国的《区域全面经济伙伴关系协定》(RCEP)正式签

署,标志着全球规模最大的自由贸易区就此诞生。

对于外贸企业和跨境电商从业者而言,如何通过RCEP获取更大的市场机会是最为关心的问题。亿通管理咨询(珠海)有限公司董事长吴朝兰直言,RCEP带给广大出口企业的机会主要体现在两个方面,一个是关税和关税壁垒。RCEP签署后,区域内的关税壁垒将逐渐取消和消减,最大程度地扩张了国际间的商品贸易和商品流动,在区域内的买全球和卖全球更通畅和便利。另一个是东盟10国市场相对欧洲和美国更具潜力。“近几年,欧洲和美国传统市场生意愈加难做,拓展东盟市场、‘一带一路’市场是大势所趋,有了这样的贸易协定支撑,国内外贸企业可以在区域内市场发展拳脚。”

RCEP的实施将使进口商品

的交易成本大幅度下降,特别是跨境电商进口企业,可以让客户买到价格更低廉的优质海外商品。此外,技术输出、数据贸易成为新的亮点。“除了资金投入,金融数据出口,更高质量的出口模式才是未来的最大趋势。”吴朝兰说。

当前,人民币汇率不断升值,进出口贸易企业如何做好汇率风控呢?“计算每笔订单汇控的成本,根据所需成本推出汇率报价。”吴朝兰认为,近期汇率不断变化,企业应根据订单周期,调整价格频率,建议设置为1-3个月,结合未来汇率的走势分析,制定更有利于竞争的价格。此外,产品不同,利润不同,不同周期采取不同的报价策略。使用不同货币报价,硬通货与软通货相结合。“当然企业还要做到汇控,保障自身的合法利益。

(甬贸)

地方贸促动态

北京市贸促会与全球大都市商会共商疫后发展

本报讯 近日,2020全球大都市商会会长联席会议(简称“C-7”会议)召开。会议采取线上视频方式,由奥地利维也纳工商会轮值主持,北京市贸促会、法国巴黎大区工商会、德国柏林工商会、英国伦敦工商会、俄罗斯莫斯科工商会、巴西圣保罗工业联合会共7家商会会长及代表和专家参加会议。会议围绕“帮助企业应对新冠疫情影响”和“智慧城市战略”两个主题进行深入讨论。北京市贸促会主任张永明出席会议并发言,北京市大数据中心副主任、市经济和信息化局大数据应用与产业处处长唐建国参加会议。

张永明向与会各方介绍了北京市抗击疫情有关情况。北京市贸促会积极利用海外联络渠道,与各国友好商会在促进防疫物资进出口方面展开密切合作。同时积极帮助在京外国企业办理高管

和技术人员返回中国工作的签证、大力宣传北京市帮助企业应对疫情影响的相关措施,协助解决企业复工复产中遇到的困难和问题。

唐建国介绍了北京市的智慧城市战略与实践经验。北京市积极构建以市民需求为中心、高效运行的智能化城市管理和便利化公共服务体系,以及包含千兆带宽、大数据平台、政务云、区块链网络等在内的新一代信息基础设施。他着重介绍了“北京通”和“北京健康宝”等两个智慧城市管理项目,并与各国代表分享了运用大数据和智能信息采集技术开展城市管理和疫情防控的经验。

会议还就“C-7”会议成员商会之间开展信息合作的有关设想和问题交换了意见,一致同意在条件允许的情况下,在维也纳举办下一届会议。

(京贸)



安徽省淮北市相山经济开发区食品加工企业利用当地丰富的果蔬资源,积极发展出口果蔬罐头加工产业,开拓国际市场,延伸果蔬加工产业链。目前,当地生产苹果、桔子、黄桃、梨、蘑菇、芦笋等30多个品种的果蔬罐头,产品销往日本、法国、意大利、德国等国家。图为一家食品加工企业的工人在桔子罐头生产车间忙碌。

新华社发 万善朝 摄

辽宁省贸促会推进“两大平台”力促营商环境提升

本报讯 日前,辽宁省贸促会党组书记、会长庞宝国会见中国贸促会辽宁自贸区服务中心副主任范振国、投中企业服务有限公司董事长赵博和辽宁省亿盛企业服务有限公司董事长车忠宽,就进一步做好“投资辽宁”平台和辽宁省自贸区服务中心相关工作座谈交流。

庞宝国表示,截至目前,中国已与26个国家和地区相继签署了19个自贸协定,加快自贸协定推广实施已成为新形势下稳外贸、稳外资的切实行动。辽宁省贸促会将在辽宁省委、省政府的领导下,按照中国贸促会的统一要求,进一步发挥系统合力,共同建设好中国贸

促会辽宁省自贸区服务中心这个大平台。

庞宝国强调,“投资辽宁”平台建设对辽宁自贸区建设和沈抚示范区招商引资工作起到有效的促进作用,要本着“准定位、会借势、出亮点、上台阶”的工作理念,在现有良好工作基础上,继续做好相关工作。一是要把促进辽宁全方位对外开放作为出发点和着力点,为辽宁营商环境建设做贡献。二是要与中国贸促会“投资中国”平台积极对接,利用总会的资源和渠道宣传、服务辽宁。三是要利用平台现有渠道,积极促进辽宁商品“走出去”,可重点帮助辽宁省的农产品走出去,为促进国际国内双循环

发挥作用。四是要通过“投资辽宁”平台,使互联网的科技功能与辽宁省贸促会“85622”工作规划目标实现紧密结合。

“投资辽宁”平台是辽宁省贸促会与辽宁省国际商会副会长企业、辽宁省亿盛企业服务有限公司于2020年3月共同搭建的招商服务专业云平台。平台旨在通过在在线咨询、在线洽谈、虚拟考察、在线签约等方式帮助辽宁省地方政府及园区开展投资促进和招商引资工作,目前已与沈阳、大连、营口、沈抚示范区等多地政府签订产业招商委托协议,成为政府招商引资的重要助手。

(辽贸)

走向我们的小康生活

初冬,我们走进海南藏族自治州贵南县茫曲镇沙拉村。由于基础设施落后,土地闲置,沙拉村曾经是建档立卡卡的省级重点贫困村之一。

2018年,村集体经济“破零”工程全面展开,一场消除农村集体经济空壳村的战斗全面打响,“一穷二白”的沙拉村用仅有的1万元“起了步”。

恶劣的环境阻挡不了群众对美好生活的向往,艰苦的条件也阻挡不了沙拉村脱贫攻坚的步伐。“破零”怎么破?产业怎么选?工作怎么抓?带着这些问题,沙拉村以实施村级集体经济“破零”工程为契机,将全村442公顷耕地统一起来,由村“两委”主要成员负责,收入归集体所有。

“位于龙羊峡上游的沙拉村,原本有着独特的气候优势。种植业是我们的主业,也是最大的优势所

在。只是我们不能重复老三样,而是要瞄准市场,缺什么种什么。”新上任的沙拉村党支部书记何克峰一针见血地分析道。

党组织功能“强”起来,村级合作社“办”起来。这成为沙拉村工作的核心和突破口,2019年初,村“两委”班子发动群众以土地入股形式成立全体村民参股的村集体经济展作合作社。

村集体经济“破零”工程,是一项造福百姓的民心工程,也是一项无现成经验可遵循的创新工程。为了积极稳妥地推进这项工作,沙拉村“两委”班子苦干实干、争当耕种能手,开始“一分钱掰成两半花”。

按照“党委领导、政府搭台、市场拉动、政策扶持、创造条件、村为主体、村民唱戏”的总体思路,沙拉村开始从节省成本入手,协调农牧部门大力实施机械统一种植,一年

下来,节省成本12万元。

不仅如此,针对收成较好的青稞油菜,沙拉村主动申请省级化肥农药减量增效行动,不仅打上了“生态”标签,收入也提高了。2019年青稞产量达到9.15万吨,油菜产量达到3.35万吨,实现农业总产值346万元,年人均收入最高达到11600元,村集体经济收入达到空前的60万元。

“在夏天沿着沙拉村走一圈,漫山遍野的农田层层叠叠,有成片的红叶莴笋、随风晃动的青稞,金灿灿的油菜花,甚至饲草料种植玉米,航拍一看,就像‘威化饼干’一样,品种多元,色彩丰富。”何克峰说。

在驻村第一书记李贵忠的带领下,我们走进村民尹炳录老人的家中,尹炳录的老伴儿常年卧病在床,家里的劳动力只有尹炳录一人。自从从家里的土地入股到村里

贸促传真

营口市贸促会举办经贸摩擦预警和法律风险防范培训

本报讯 近日,为提升涉外法律服务水平,营口市贸促会举办2020年经贸摩擦预警和法律风险防范(线上)专题培训,帮助外贸企业提升应对和防范国际贸易投资风险能力。营口市90家进出口企业的原产地证手签员参加了线上培训。

此次培训重点围绕原产地实务操作、国际贸易案例、法律风险防范等方面进行讲解,指导外贸企业应对国际经贸摩擦、提高法律风险防范能力,为企业提升国际商事法律意识和合规经营提供智力支撑。

为助力营口进出口企业积极融入共建“一带一路”,促进全市对外开放高质量发展,营口市贸促会高度重视商事法律服务工作。通过优化“互联网+”服务模式,开展涉外商事法律咨询服务、商事证明“容缺”服务、绿色通道“直通车”服务等多种有效举措,助力企业开拓国际市场。

截至11月底,营口市贸促会共出具原产地证明书3183份,涉及出口金额16.7亿美元;出具不可抗力证明书12份,累计合同金额500余万美元;出具商事证明书438份;代办领事认证17份;提供法律服务咨询500余次;组织开展线上培训300余人次,帮助企业纾困,受到企业称赞。

(吴娜)

贸促朋友圈

武汉市贸促会乌克兰驻华大使馆

本报讯 日前,武汉市贸促会党组书记、会长孙远松与到访的乌克兰驻华大使谢尔盖·卡梅舍夫一行进行座谈交流。

孙远松表示,武汉区位优势优越、产业基础雄厚、创新活力迸发、科教资源集聚、生态环境优美。乌克兰是中国重要的战略伙伴国之一,在“一带一路”合作中扮演着重要角色。武汉与乌克兰友好交往源远流长,30年前武汉市就与基辅结为友好城市,前不久武汉至基辅货运班列的开通进一步拉近了武汉和乌克兰的时空距离。希望未来武汉与乌克兰在经贸、人才、科技等方面开展更紧密的合作。武汉市贸促会将在商务互访、经贸活动、企业对接等方面与乌方开展积极合作。

谢尔盖·卡梅舍夫表示,乌克兰农业科技发达,是中国最大的玉米和桂花油供应国。乌克兰与武汉素来交往密切,经贸往来频繁,愿继续深化经贸、农业、新能源科技等领域的交流合作。

(汉贸)

长春市贸促会助力农博会获得UFI认证

本报讯 百家争鸣,百会俱兴,长春农博会借着会展业东风迎来了新契机。11月,中国长春国际农业·食品博览(交易)会(以下简称“长春农博会”)荣获全球展览业协会UFI认证。这是长春市继2006年中国(长春)国际汽车博览会获UFI认证后的第二个展会。

长春市贸促会依据城市产业优势,着力提升品牌展会的专业化、国际化程度,增强会展经济对经济发展的拉动作用,提升城市的知名度和影响力。在督促引导长春农博会正式申请加入全球展览业协会UFI认证的过程中,长春市贸促会领导班子全力推进,各处室鼎力配合,同时指定专人负责协调

对接,全面开展农博会国际展厅招商工作。对接、发函、洽谈、会晤……经过不懈努力,越南商团、俄罗斯商团、印尼商团等国际展商纷纷参展,为农博会申请UFI认证准入条件奠定了基础。历时三年,长春农博会终于获得UFI认证。

“十三五”期间,长春会展业在市委市政府和各方努力下取得突飞猛进的发展,各类会展活动总量较“十二五”期间增长51.8%,每年举办展会数量都超过百场。在中国会展经济研究会发布的2019年中国城市会展业竞争力指数报告中,长春市连续三年领跑东北,同时荣膺2020年中国最具竞争力会展城市。

(伊方亮)