外企与中国经济在2020年共同成长

■ 本报记者 王曼

2020年，全国非金融领域实际使用外资9999.8亿元人民币，同比增长6.2%，规模再创历史新高，实现了引资总量、增长幅度、全球占比三提升。在全球跨境投资遭遇寒流的当下，这份成绩单带来浓浓暖意，中国成为跨国投资的“稳定器”和“避风港”。

“在全球跨国直接投资大幅度下降的背景下，中国吸收利用外资能够实现增长，并且创造了历史新高，这是非常难得的业绩。”对外经济贸易大学国际经济研究院院长、教授桑百川在接受《中国贸易报》记者采访时表示，这表明外资持续看好中国经济发展前景，并认识到在中国致力于推进更高水平的对外开放过程中，只要愿意与中国加强投资和贸易合作，就会获得与中国经济共同成长的巨大机会。

桑百川分析说，这是多重因素综合作用的成果：在全球疫情蔓延的情况下，中国率先有效控制住疫情，中国市场成为国际资本避险的最佳选择；中国营商环境持续优化，标志性事件是正式实施《中华人民共和国外商投资法》《中华人民共和国外商投资法实施条例》，同时出台了一系列扩大外商投资市场准入的措施，包括进一步简化外商投资准入负面清单，从而提高了外商投资自由化便利化程度；中国大市场优势日益凸显，随着我国人均收入水平的提高，消费的升级，产业结构的调整，外商看到了中国消费市场巨大的需求潜力正在转化成为现实需求；在全球经济动荡的情况下，中国经济保持了增长的态势，使得外商投资者对在华投资经营有信心，因为只有在增长较快的经济体中，投资才能够获得更高的盈利。

从吸引外资结构上来看，服务业实际使用外资7767.7亿元人民币，增长13.9%，占比77.7%。高技术产业吸收外资增长11.4%，高技术服务业增长28.5%。

对此，中国国际经济交流中心首席研究员张燕生表示：“过去我国吸收利用外资70%以上是制造业，2020年服务业吸引外资占比近78%，从对制造业投资转向对服务业投资，这反映了外商对华投资的结构在不断优化、投资的领域在转型升级。高技术服务业更多是人才密集型、技术密集型、资源密集型行业，这些行业对准入前国民待遇加负面清单管理制度的投资环境非常敏感，所以从这个角度可以看出中国构建更高水平开放型经济新体制、培育新形势下国际合作竞争的新优势取得了显著的成效。”

张燕生说，这也反映出中国经济正在进入高质量发展的新阶段。例如制造业高质量发展实际就是制造业与生产性服务业的深度融合、与数字技术的深度融合，深度融合就会产生对国内服务业和国际生产性服务业的巨大需求，而全球的服务业若想在中国提供服务，则属于商业存在，须到中国进行服务业的跨国公司投资。

桑百川表示，中国在高技术产业、现代服务业领域转型升级过程中存在着巨大的发展空间，同时也孕育着大量的投资机会，在持续扩大市场准入的情况下，外商看到了中国大市场的优势和经济结构转型升级带来的大量商机。

展望2021年，我国吸收外资前景，“乐观，但也有挑战。”桑百川表示，乐观的原因来自于中国在建设更高水平开放型经济新体制的过程中，外商投资环境会持续优化，中国大市场的优势还在逐渐扩大，经济结构转型升级的趋势也会继续发展，这些基本盘决定了外商仍然会加紧在中国市场布局，所以吸收投资的基本面是稳定的。

对于吸收外资可能面临的挑战，桑百川说，主要是由于全球疫情仍然具有很大的不确定性，因此国际直接投资的流出额总体上会萎缩，很多企业在本国经营收益下降，因而对外投资也会作适当的调整，另外，中美经贸关系仍然存在着变数。

为更好应对挑战，稳定外资增长预期，桑百川提出几点建议。首先要抓住RCEP达成的契机，加快国内改革开放的步伐，推动RCEP的规则真正落地生效，从而有利于促进中国与RCEP其他成员之间开展更加紧密的投资合作；其次，应抓住中欧全面投资协定谈判完成的机会，按照协定相关内容对标完善国内的边境后规则，持续优化营商环境，为欧盟的投资者提供更好的投资环境和更多的投资机会，继续吸引欧盟的高端制造业、现代服务业加大对华投资，使外商投资继续发挥推动中国经济结构升级的积极作用；还应全面对标通行的先进国际经贸规则，促进公平竞争、提高外商投资自由化便利化程度。

展现世界 展示精彩
CIEC 中国国际展览中心集团公司
CHINA INTERNATIONAL EXHIBITION CENTER GROUP CORPORATION

哈萨克斯坦计划投资2.5万亿坚戈发展绿色技术

据哈萨克斯坦《斜体字报》近日报道，哈萨克斯坦生态、地质和自然资源部部长米尔扎加利耶夫出席新版《生态法典》说明会时表示，未来10年内，哈政府将对企业免征环境污染费，免征税费总额将达2.5万亿坚戈，企业可利用相关资金引入最新技术。他表示，哈全国共有50家大型企业对生态安全构成较大威胁，约占全国有害物排放总量的80%。其中大部分为采矿冶金企业。根据新版《生态法典》，将对这些企业进行检查，评估是否需要引入最新技术，并为企业编制最新技术手册。

乌克兰将建立股票资本市场

乌克兰记者网近日消息，乌克兰总理什梅加尔日前在政府会议上宣布，将在乌克兰建立股票资本市场，这将有助于乌克兰成为一个成功的国家。他强调，乌克兰迈向成功的关键步骤之一就是为资本市场或股票市场的运作创造有利条件。这是乌克兰所有成功邻国所拥有的，也是成功国家与不成功国家之间的区别。他还指出，引入股票资本市场是政府的优先事项之一。此前报道，由乌克兰国家银行和其他机构共同编制的《乌克兰至2025年金融业发展战略》已经发布。

阿尔及利亚地热资源潜力巨大

阿尔及利亚官方通讯社“阿通社”近日报道称，阿尔及利亚可再生能源和能源效率委员会（CEREFE）在其出版物中表示，阿尔及利亚在地热能源方面具有巨大潜力。可再生能源和能源效率委员会引用阿尔及利亚可再生能源图集中的数据，并在其官方社交媒体上发文指出，阿尔及利亚拥有240多个温泉，在地热能源方面具有巨大的潜力。可再生能源和能源效率委员会表示，该地图集中显示的地图为开发阿尔及利亚的地热资源提供了评估工具和决策帮助。这些地热能可用于发电，地热疗养场所采暖（旅馆、小屋），以及为农业温室的供热。 （本报编辑部编辑、整理）

中非共建一带一路风正一帆悬

本报讯 日前，中国驻非盟使团团长刘豫锡大使在《中国投资》发表了题为《中非共建“一带一路”风正一帆悬》的署名文章。文章称，2020年12月，国家发展改革委主任何立峰同非盟委员会主席法基共同签署了《中华人民共和国政府与非洲联盟关于共同推进“一带一路”建设的合作规划》。这是中国和区域性国际组织签署的第一份共建“一带一路”规划类合作文件，将推动“一带一路”倡议同非盟《2063年议程》深入对接，开启中非高质量共建“一带一路”的崭新篇章。

文章称，非洲是“一带一路”的自然和历史延伸，是“一带一路”国际合作不可或缺的重要组成部分。“一带一路”倡议同非盟《2063年议程》和非洲各国发展战略高度契合，中非共建“一带一路”给中非人民带来了实实在在的发展红利，也为中非全面战略合作伙伴关系注入了新的内涵。

刘豫锡在文章中说，中非共建“一带一路”政策沟通不断深入，中非共建“一带一路”设施联通硕果累累，中非共建“一带一路”贸易畅通持续发展，中非共建“一带一路”资金融通稳步提升，中非共建“一带一路”民心相通空前活跃。

文章认为，中非合作进入新发展阶段。当前，世纪疫情和百年变局交织共振，中非面临着打赢疫情阻击战、经济攻坚战、民生保卫战的艰巨任务。与此同时，中非都将进入新的发展阶段。2021年是中国“十四五”规划的开局之年，中国构建国内国际双循环的新发展格局，将为非洲发展带来更多“中国机遇”。今年也是非洲大陆自贸区正式启动之年，将形成一个覆盖超12亿人口、GDP合计2.5万亿美元的大市场。非洲经济一体化和区域经济融合，会给中非经贸合作扩展更大发展空间。

文章说，中非不仅在政治上高度互信，是坚定的同盟军，在经济发展上也优势互补，互为战略伙伴。中非双方应以高质量共建“一带一路”为抓手，推动中非合作再接再厉、提质升级。中国将同非盟和非洲各国一道，朝着习近平主席为“一带一路”国际合作指明的方向，把“一带一路”打造成团结应对挑战的合作之路，维护人民健康安全的健康之路，促进经济社会恢复的复苏之路，释放发展潜力的增长之路。中国愿同非洲继续深入对接发展战略，鼓励中国企业加大对非投资，积极实施惠及民生的合作项目，在自贸区合作、数字经济、减贫、产业链供应链联通、应对气候变化等领域深挖合作潜力，不断培育新的合作动能。

文章表示，今年，中非合作论坛也将举办新一届论坛会议，把中非全面战略合作伙伴关系推向更高水平。“潮平两岸阔，风正一帆悬”，中非高质量共建“一带一路”必将顺势而上、乘风破浪，推动中非关系迈向更加美好的未来。

（毛雯）

近日，一架来自柬埔寨澜湄航空的空客A320飞机在海口美兰机场海航基地完成了高级别定检工作。本次维修业务由海航技术旗下专业定检公司大新华飞维负责，这是《海南自由贸易港建设总体方案》发布以来，海南自贸港首单境外飞机进境保税维修业务。据悉，本次定检服务用的航材、进口的机身改装器材包、发动机油滤等享受“零关税”原辅料政策。

新华社记者 张丽芸 摄

日本松下电器中国东北亚公司总裁本间哲朗：

“中国市场有着巨大吸引力”

■ 刘军国

“面对疫情挑战，我们能快速实现复工复产，除了员工的努力之外，最重要的还是中国政府采取的有效防控措施，以及向企业提供的各种帮助支持。”日本松下电器中国东北亚公司总裁本间哲朗近日在接受记者采访时表示。

2020年，松下电器不断加大在华投资，与中方合作的多个项目相继开花结果。中国东北亚公司预计是松下电器在全球各公司中唯一实现正增长的公司。“对松下电器来说，中国市场有着巨大吸引力。”本间哲朗表示，松下高层普遍认为，中国不仅是制造大国，而且是消费大国、创新大国，投资环境十分稳定。“中国有强大的国内市场需求，产业链完整，对新技术接纳能力强，经济发展具有巨大的优势和潜力。松下电器将继续把中国作为全球重要市场进行开拓。”

本间哲朗介绍说，去年开始，在疫情防控背景下，松下电器全球各分公司一改由总部进行具体指导的工作模式，开始发挥更多自主性。以松下电器中国东北亚公司为例，去年几乎所有产品都直接在中国市场研发、改良。“本土化研发生产可以更好地满足当地消费者需求，还能辐射周边，赢得区域国家消费者的青睐，这将成为我们的新优势。”本间哲朗表示，松下电器中国东北亚公司还将邀请东南亚和南亚国家的年轻职员来中国市场学习，带动各方携手研发更多畅销产品。

“在华工作时间越长，越能感受到中国年轻一代的活力和创造力。”本间哲朗认为，中国积极营造鼓励创新的环境，年轻人能得到更多锻炼和成长，这是未来发展的希望。

义乌市双童日用品有限公司董事长楼仲平：

参与标准制定是企业的重要投资

■ 本报记者 张凡

一根吸管的利润是多少钱？纯利润约为0.0008元。那么，一家吸管企业，从家庭作坊成长为产值上亿元的全球行业领导者，秘籍是什么？义乌市双童日用品有限公司给出的答案不是低价竞争，也不是规模效应，而是掌握制定标准的话语权。一路走来，双童先后投入上千万元人民币，主导起草了吸管行业的行业标准、国家标准以及ISO国际标准。

这个看似有点“降维打击”意思的举措，却源于该公司董事长楼仲平对一次偶然事件的思考。

1997年以前，整个国内吸管行业没有产品标准可言，所有吸管产品都是无标生产。当时，楼仲平的日本友人桑原道昭先生介绍了陆家嘴八佰伴超市社长到双童采购吸管，却发现双童根本做不了超市的产品。

“所有进入主流超市的产品都需要在包装上有条形码。如果要申请产品条形码，企业必须要制定相关产品的企业标准。”楼仲平意识到，若没有企业标准就无法进入到主流高端市场，于是他就下决心开始制定企业的产品标准。终于，在1997年10月，由双童前身义乌市稠州塑胶吸管厂起草的《聚丙烯饮用吸管》企业标准顺利通过审核，于1998年4月正式发布，成为吸管行业最早的产品标准。从此，双童打开了产品在商超场所的销售渠道，实现了传统家庭作坊式企业向正规工厂的转型。

尝到甜头的楼仲平一发不可收拾，带领双童主导制定了《聚丙烯饮用吸管》和《一次性塑料饮用杯》行业标准、《聚丙烯饮用吸管》国家标准、《聚丙烯饮用吸管规范》国际标准……与之相对应，双童在上海商超立足后，又逐步在全国站稳脚跟，也打开了国际市场。

楼仲平清楚地记得，双童在2012年主导制定国际标准时，参与该次标准制定的主席国之一的泰国代表提出了异议，否认了中国代表双童公司提出的采用属地原则，建议更多地借鉴日本吸管产品标准，并片面地认为日本国的标准更先进、更科学。

由于日本吸管产品标准是三十多年前发布的，客观上存在标准的滞后性，已不适应企业的发展需求。而此次中国的标准方案是以2008年双童主导制定的GB/T 24693-2009《聚丙烯饮用吸管》国家标准为基础起草的，相较于日本标准，具有更强的时效性，并且在一些技术指标上比日本标准更严谨、更先进。

“如果听任泰方代表主张，参考日本标准，容易形成对中国吸管行业发展的贸易壁垒。为此，我们一方面给对方摆事实讲道理，另一方面邀请泰方到双童实地参观交流。”楼仲平说，经过一番波折，双童最终说服了泰方采用中国标准的属地原则，将国际标准的主动权和规则制定权紧紧地捏在中国企业手上。

楼仲平说，从长远来看，参与制定标准，对企业而言，是一项战略性举措，给企业带来的回报相当高。

一是企业形成了标准化体系。标准战略在实施的过程当中，企业逐步引入了ISO9001、ISO14001等质量管理体系，促进企业管理更加规范。企业各部门、各岗位、各环节都开始制定明确的工作流程和作业规范，逐步形成了流程规范、分工清晰、产出高效的标准化管理体系，使企业生产管理工作步入到科学、系统和规范的标准化管理。

二是因为制定标准，双童开始注重团队的培养和人才的挖掘，培育出一大批以双童总经理李二桥为代表的应用型人才。这批人才不仅经历了从基层岗位开始一步步成长提升的过程，更是从零开始学习标准知识，形成了一支懂管理、能实践、还能写标准的优秀团队，从而持续推动企业的高质量发展。

三是通过制定标准，双童与行业内企业的关系从竞争转为竞合。楼仲平介绍说：“国际、国内标准要有普遍性和代表性，因此，制定标准需要召集国内外有影响力的企业开会讨论。在这过程中，我们与同行有了更多的交流，使整个行业的发展环境得到了很大的改善，企业自身也成为行业标杆。”

“现在来看，完全的价格竞争是没有意义的，企业若想在行业内保持竞争力的话，有两条路可走，一条是标准，一条是品牌，这两条路是相辅相成的。”楼仲平说，制定标准这项工作推动企业理念发生了改变，“我们可以站在更高的角度来看待企业发展，行业市场发展和全球市场发展。企业若不主动参与国际标准制定，将可能永远处于全球价值链的最低端。”