

绿色低碳成中英合作新重点

■ 本报记者 王曼

在近日由英国中国商会主办的“第四届中英经贸论坛暨《2021 英国中资企业发展报告》发布会”上，中英两国政商界及学界人士共同探讨中英绿色投资新思路，未来绿色将成为中英合作的新特点和关键领域。在大规模减排的共同目标下，两国在绿色发展、低碳经济及共同应对气候变化挑战的领域具有广阔合作空间。

中国驻英国大使郑泽光表示，中国目前正率先实现经济复苏，这将有助于全球产业链和供应链的稳定性和可靠性。中国的重大战略和政策将保持长期稳定，为全球投资者提供市场化、法治化、国际化的营商环境。中英两国应共同推动双边关系回到健康稳定发展轨道，探索医疗健康、绿色增长、数字经济、金融服务和创新等领域的合作机会，并为双边经贸合作提供良好环境，携手实现绿色发展，互利共赢，共同维护全球产业链和供应链的安全可靠。

英国国际贸易部和商业部国务大臣格林姆斯通勋爵(Lord Grimstone)表示，英国将一如既往地维护和加强开放、公平、透明的营商环境，以确保英国继续成为全球领先海外投资目的地。英国在进行国家安全投资审查时将遵循相称性、透明和法制原则，为投资者提供稳定且可预测的投资环境。他说：“中英两国在产业绿色转型方面具有广阔合作前景。中资企业将在海上风力发电、储能、电动汽车、电池和绿色金融领域的投资中发挥重要作用，相信这是两国建立强大绿色工业伙伴关系的良好机会。”

英国中国商会会长、中国银行伦敦分行行长方文建表示，尽管面临诸多挑战，中英之间的长期贸易

投资关系依然保持稳固，气候变化和绿色创新发展等成为中英合作的新重点。在英中资企业正积极参与英国净零议程，并将绿色发展作为企业商业战略制定的优先因素。中企将利用自己的先进技术、产品、经验和人才，用中国方案、中国智慧助推英国的净零转型。在英中资企业目前已成为英国可再生能源和储能领域绿色项目的主要参与者，为英国实现净零目标做出重要贡献。

《报告》显示，受到疫情和英国脱欧的持续影响，过去一年对许多英国工商界人士而言充满考验。对于在此环境下运营的中资企业来说，不断升级的地缘政治阻力进一步加剧挑战。尽管如此，在英中资企业仍然表现出强大韧性，对英国经济发展做出坚定承诺和持续贡献。超过80%的受访者对于未来两年营收和盈利能力的改善表示乐观。这种乐观源于自2021年一季度以来，中国仍成为英国最大的进口市场。

中国是去年全球唯一实现贸易和经济正增长的主要经济体，开展与中国的贸易和投资或将成为后疫情时期英国经济复苏的关键因素。

英国驻华贸易使节吴侨文(John Edwards)对《报告》中展现出的中企对英投资的积极情绪表示肯定，并强调英国不会在投资安全审查上对中国投资者区别对待。他认为，中英两国在绿色技术合作及产业链投资方面需求互补，合作潜力巨大。两国在氢能、漂浮式海上风电等新技术领域的研发合作也大有可为。尽管中英两国当前在一些政治问题上仍存在分歧，但两国政府和商界均展现出对深化经贸往来的强烈意愿，中英两国经贸合作前景可期。

方文建表示，中英两国应在政府、商协会和企业层面加强沟通，建立有效对话和常规合作机制，增进两国工商界在绿色发展领域的相互了解，发掘合作机会。中英经贸关

系基础牢固，中国对英投资增长空间巨大，中国的改革开放进程将为中英经贸合作提供众多机遇，进一步推动中英经贸关系发展。

《报告》指出，展望未来，绿色金融被视为一个关键领域，中资机构可以通过与英国同行的合作做出更大贡献。

中国金融学会绿色金融专业委员会主任、北京绿色金融与可持续发展研究院院长马骏对中英两国在绿色金融领域下一步合作提出了三点建议：一是促进中英两国绿色资本的跨境流动。英国的资金成本较低，中国可以引入英国资本投资于电动汽车等绿色产业，使两国受益；二是加强经验交流，使两国可以学习英国在环境信息披露、气候压力测试、技术风险等方面的先进经验；三是共同拓展在新兴市场的绿色金融机会，满足亚洲、非洲、拉美等地对绿色融资、绿色贷款及其他绿色金融产品的需求。



当地时间11月26日，在埃塞俄比亚首都亚的斯亚贝巴南郊，由中国铁建所属中国土木工程集团有限公司承建的非洲大陆设施完善的第一所全非疾控中心——中国援非盟非洲疾病预防控制中心总部(一期)项目拔地而起，迎来主体结构封顶。据了解，该项目建成后，将成为非洲大陆第一所拥有现代化办公和实验条件、设施完善的全非疾控中心，进一步提升非洲疾病预防、监测和疫情应急响应速度，增强非洲公共卫生防控体系和能力，切实造福非洲人民。

(中土集团供图)

中智经贸积极拓展合作新模式

■ 本报记者 胡心媛

第六届智利周活动日前在北京启动，此次智利周活动采取了线上和线下相结合的方式举行，先后在京沪两地举办，涵盖了贸易、投资、经济发展、旅游、文化和食品等多个领域，旨在进一步加强两国在贸易和投资领域的合作，推动智中友好关系持续健康发展，实现两国文化的深层次交流。

近十年来，中国已经成为智利的主要商业伙伴，两国间的贸易往来展现出强劲的增长势头。即便在疫情之下，中智贸易仍继续保持增长势头。据中国海关统计，2020年双边贸易额440.9亿美元，中国对智利进口287.5亿美元，出口153.4亿美元，同比增长7.7%、9.6%、4.3%。目前，中国是智利全球第一大贸易伙伴、第一大出口目的地和第一大进口来源国，智利是中国在拉美第三大贸易伙伴和进口铜的最大供应国。

在2021年智利周期间，智利驻华大使路易斯·施密特介绍说，近年来中国在智利累计投资约130亿美元，约占智利外国直接投资总额的9%。中国参与了智利经济的很多重要领域，如能源、矿业、农产品工业和金融服务业。

在两国关系不断深化的过程中，智中两国积极拓展了更多经贸合作新模式，智利周便是方式之一。路易斯·施密特表示，在2015

年第一届智利周活动在中国成功举办后，这一活动就成为智利用来展示国家风貌与实力的舞台，为智中商贸合作打开了更为广阔的新天地。可以说，智利周不仅是智利政府向中国各界合作伙伴展示国家形象的官方推介活动，也是两国多年来友好关系的体现。

本届智利周的主题，涵盖了食品安全、可持续性与创新，同时也在寻求在绿色氢、新能源和电动汽车等领域的新机遇，这一系列主题旨在为智利打造全新的市场定位，塑造更为立体的国家形象。“中国在智利投资的持续增长证实了中国作为我们主要贸易伙伴的重要性。我们

双边货物贸易受益于投资的增加。同样，中国投资的这一趋势也遵循了全球价值链的现代化商业模式。总之，商品的生产与贸易与围绕这些商品的服务供应和投资发展直接相关。”路易斯·施密特认为，中国投资者在智利的很多领域都有投资机会，除了在基础设施领域和农产品加工领域之外，智利在可再生能源(尤其是太阳能)领域也是最具吸引力的国家之一。

智利在可再生能源领域，如水电、太阳能和风能方面潜力巨大。作为南美可再生能源投资与发展的领头羊，近几十年来，智利一直致力于挖掘绿色氢气的潜力，并积极开发绿

11月25日，贝恩公司发布《2021年中国高科技行业报告》。该报告显示，伴随云计算、大数据、人工智能等为代表的数字化技术不断迭代与应用，科技行业已经成为推动经济发展的重要力量和价值创造的推动引擎。

贝恩公司全球合伙人、大中华区高科技业务主席成鑫表示，纵观今年的高科技行业发展格局，三大方面值得关注。一是高科技已突破行业边界，推动各个行业发展。二是云服务领跑，混合云和多云解决方案备受青睐，云计算未来可期。三是世界百年变局和世纪疫情交织，高科技行业处于重构浪潮的中心。“值此关键之际，所有行业的企业都应当与时俱进，融入高科技的潮流，从而赢得新一轮增长。”

在成鑫看来，科技正全面深刻渗透到各个行业和领域，推动这些行业的复苏、转型和发展。“无论科技行业本身还是零售、消费品、金融、制造业、医疗等领域，都是由科技作为最主要的抓手，推动传统行业的复苏和转型。”

据他介绍，过去20年，科技型企业与传统型企业中采用科技领先战略的公司往往获得更大的市值增长。这使得在科技型企业将高科技水平视为成功的关键同时，也有越来越多的传统型企业开始认识到科技型驱动战略蕴含的巨大价值。

贝恩公司的研究显示，过去5年间，在各行业市值增长最快的20家企业中，科技型企业拔得头筹；对于其他行业，那些采用科技型驱动战略的企业同样表现突出。高科技行业的吸引力持续走高，推动股价价值和利润池随之攀升。

具体来看，云计算、人工智能是当下较为流行的高科技投资赛道。上述报告显示，过去10年以来，投向这两大细分领域的风险投资总额在整个高科技行业获得的总风投总额中占比超过三分之一。以Alphabet、亚马逊、苹果、Facebook、微软、阿里巴巴、腾讯为代表的全球领先的云服务提供商在高科技行业中占据了主导地位。通过兼并和收购，上述超大规模高科技公司得以降低服务价格、开辟创新的体验渠道、全方位升级产品，提升消费者体验。此外，这些交易还能促使企业创新，并且降低市场集中度，从而吸引更多的风投资金。

放眼全球，为了强化本国高科技供应链的独立性，多个国家正纷纷加码研发投入。该报告显示，2020年，中国的研发投入超过了3500亿美元，且计划在未来数年斥资14000亿美元发展人工智能、半导体和5G网络等底层技术。今年5月，韩国宣布投资4500亿美元，并计划到2030年跻身世界最大的芯片制造基地。对此，贝恩公司认为，未来，全球高科技行业仍将保持相互依存的关系，广大企业应当调整短期和中长期战略，以不断适应外部环境的变化。

除了经济、技术方面的趋势之外，也有一些非市场的因素凸显。成鑫表示，经过几十年的经济全球化的发展，世界已经形成了相互依存的体系。其中既包括供应链，也包括市场和客户。“但是，我们也清楚看到，当前部分国家逆全球化思潮和贸易保护主义有所抬头，而科技行业位于整个浪潮的中心位置。这个现象为企业高管、各国政府的政策制定者等提出了新的挑战。”

贝恩公司全球合伙人朱永磊表示：“面对充满不确定性的市场，那些积极拥抱并且善于运用高科技的企业将有机会构筑差异化的竞争优势，从而全面提升价值。我们建议，高管们可以从运营创新、外部合作、人才培养等方面着手，以高科技赋能企业，以更加开放和灵活的态度应对挑战，降低风险，逆势增长。”

“过去的10年，科技已经成为全球经济发展的重要基石。如今，各个要素逐步完善、更加到位。以科技驱动的创新浪潮正以前所未有的态势席卷而来。希望企业可以从战略的高度制定策略，在新一轮发展中能够把握机遇、致胜未来。”成鑫说。

中老铁路国内段4G网络覆盖率达到100%

本报讯 据中新网消息 11月26日，乘客们乘坐中老铁路试运营的“复兴号”动车组往返昆明火车站和中老边境的磨憨站，亲身体验列车网络服务。目前，中老铁路国内段4G网络覆盖率达到100%。

中老铁路全长1000多公里，是“一带一路”中老友谊标志性工程。当前，中老铁路通车在即，列车上的网络服务运行情况和乘客体验备受关注。

据了解，中国移动云南公司在中老铁路建设266个基站、3000个RRU(射频处理单元)，连片形成中老专网，并于11月20号顺利完成开通，目前4G网络覆盖率达到100%。

“该项目是云南移动在云南省内建设完成的规模最大、覆盖隧道公里最长的室内分布系统项目。”中国移动云南公司规划建设部副总经理杨耕云介绍，中老铁路采用了云南移动首创的“隧道双流漏缆+场坪天线”覆盖方案，在沿线隧道占比多达77.73%的中老高铁国内段，有效保证了隧道内至隧道外场景切换时网络的“无缝衔接”，保证了乘客通话、上网等活动的流畅性。

记者了解到，要实现中老铁路隧道内外的网络通信“无缝衔接”，需要突破重重难关。

“高铁动车场景复杂，高速通信面临穿损大、频偏大、切换频繁等问题。”云南移动网络部无线优化中心周焱介绍，为满足网络连续覆盖，铁路沿线每500米左右需要建设一个通信基站，80%以上的通信基站位于原始雨林“无电区”，加之铁路沿线地质条件复杂、施工难度大、站点分布散、交通条件差、自然环境苦，建设过程难上加难。

当日，通过云南移动技术人员乘火车实测，重点区域下载速率达到460Mbps，上传速率达到60Mbps。在列车上实测时，下载一部大小为2.8G的视频仅用了十几秒。

来自老挝的留学生闻鹏宇在体验试运营的过程当中，使用网络进行视频直播，流畅地将中老铁路上的所见所闻分享给远在老挝的观众们。

杨耕云表示，中老铁路正式通车后，乘客们可以实现全程看电影、刷短视频、列车点餐、在途预定酒店还有与亲朋好友进行视频通话等活动。

(罗婕 薛颖雯)

再见，Dumsor! 你好，合作共赢!



随着雨季的一声惊雷，在母亲怀中熟睡的夸米突然惊醒并大哭了起来，微弱的光灯时隐时现，“Dumsor来了”，随之而来的是周围一片漆黑。这已经数不清是这个月第几次发生停电了。“Dumsor”是加纳本地土语“突然停电”的意思。

10年前，“Dumsor”经常发生，严重影响加纳居民的工作生活。随着深能安所固电力(加纳)有限公司发电机组相继建成投入运行以及加纳电力系统的进一步完善，加纳电力供应得到了有效保证，在充足电力的供应下，加纳人民的生活水平和经济水平得到了逐步提高，令夸米恐惧的“Dumsor”也不再困扰人们的正常生活。

深能安所固电力(加纳)有限公司由深圳能源集团股份有限公司与中非发展基金于2007年共同投资建设，是中国企业走出去扎根非洲并实现长期可持续发展的重点项目。公司位于西非加纳共和国大阿

克拉省博恩市，濒临几内亚湾北侧，占地20万平方米，与首都阿克拉相距约29公里。项目分两期建设总容量为56万千瓦燃气蒸汽联合循环发电机组，一期工程装机容量20万千瓦于2010年建成投产；二期工程装机容量36万千瓦于2017年投入运行。

该项目是中资企业在非洲投资的第一个燃气发电项目，也是加纳第一个独立发电企业项目。作为目前加纳最大的火力发电厂，每年发电量可达30亿千瓦时，可满足加纳15%的用电需求。公司高效环保可靠的电力供应和具有竞争力的电价，为加纳的经济发展起飞提供了强有力的保障，曾荣获加纳能源部、西非工商会等部门和机构多项重要奖项。最重要的是，公司扎根加纳，无私传授，为加纳培养了一批电力专业人才。

员工本地化是公司长期坚持的发展战略。加纳高校没有设置与发

电直接相关的专业，因此本项目在初期推进本地化进程中遇到诸多困难和挑战。如何让本地员工的培训和管理系统化、条例化、精细化和长期化，是公司一直思考的课题。

面对挑战，公司引进加纳发电系统第一套仿真机操作培训系统、组织人员将所有的技术资料整理成英文版、建立各专业的培训课程体系、组织编写培训课件、开展内部讲习课、签订师徒合同，进行一对一培训等，培养一批优秀的本地技术骨干，再以老带新，带动其他本地员工整体提高。公司一批有经验、优秀的本地员工受到加纳当地电力行业的青睐，不少员工离开公司后在其他公司担任技术骨干和管理人员，进一步深化公司在加纳电力行业的影响力。

艾力是公司商务市场部助理，他2006年毕业于加纳海岸角大学，是公司第一批本地员工。10年来，他见证了中国在非洲投资运营的第一座天然气电厂的发展历程，而他本人也从一名基层员工成长为企业管理人员。刚毕业时，他存款少，只能和妻子在特码租一间小房子，经过这些年的发展，现在在

阿夏玛地区购买了土地，盖了属于自己的两层大房子，大大改善了自己的生活水平。他的成长故事受到中央电视台《我与“一带一路”》节目专题报道。

公司有很多像艾力这样的优秀本地员工，与公司共同发展成长，助力企业扎根加纳，自身也成为独当一面的专业人才。

义利兼顾，合作共赢。公司在生产经营的过程中与当地百姓共同发展，加强与当地社区的合作，实现民心相通，积极承担社区的社会责任，提供力所能及的帮助：包括为社区百姓提供就业岗位、改善社区基础设施条件、助学、支持慈善事业、援建道路、捐赠抗疫基金和物资等，树立企业良好形象。

例如，公司为当地援建了一条4公里的高标准混凝土道路。从此，不再有扬尘和泥泞，不再有恶臭和蚊虫，沿路从无到有布满了理发店、超市等新的店铺。以前这条路上的行人和车辆寥寥无几，现在反而取代以前的主干道变成了全镇最繁忙的“新主干道”。

道路通，人心通。这条援建道路体现了互惠共赢的商业规则，更

体现了深厚的中加友谊。根据时任中国驻加纳大使王大廷的提议，加纳副总统巴武米亚授意，将这条路命名为“China-Ghana Friendship Road(中加友谊路)”。

就这样，公司在与加纳政府、社会精英、社区民众和中国企业的合作互惠中，实现了自身可持续发展。当前，加纳以及西非的经济正处于快速发展的阶段，加纳以及西非的电力市场有非常巨大的发展空间。公司在总结现有项目设计、建设、运营成功经验的基础上，积极研究推进垃圾发电以及风电、太阳能等可再生能源发电领域的深入合作。未来，公司将充分利用西非电力联盟将西非各国电网互联互通的优势，寻求在西非及非洲各国建设新的能源项目。

唯有追求和谐共赢才能实现企业在海外的可持续发展，只有合作共赢才能扎根海外办大事、办长久之事。深能安所固电力公司项目为中国企业投资非洲探索了新思路，也为中国装备制造业走出去提供了新方向。

(深能安所固电力(加纳)有限公司供稿)

科技驱动的创新浪潮正席卷而来

■ 本报记者 刘禹松