

签署人民币清算安排合作备忘录、双边本币互换协议

让人民币国际化之路水到渠成

■ 本报记者 刘禹松 实习记者 马晓玥

中国人民银行近日与欧洲中央银行续签了双边本币互换协议,互换规模保持不变,为3500亿元人民币/450亿欧元,协议有效期三年。九月底,中国人民银行与哈萨克斯坦国家银行、老挝银行分别签署了在两国建立人民币清算安排的合作备忘录。中国人民银行表示,中欧双边本币互换协议再次续签,有助于进一步深化双方金融合作,促进双边贸易和投资便利化,维护金融市场稳定。人民币清算安排的建立,将有利于中哈两国企业和金融机构使用人民币进行跨境交易,进一步促进双边贸易、投资便利化。

9月23日,中国人民银行发布的《2022年人民币国际化报告》显示,2021年以来,人民币跨境收付金额在上年高基数的基础上延续增长态势。2021年,银行代客人民币跨境收付金额合计为36.6万亿元,同比增长29.0%,收付金额创历史新高。人民币跨境收支总体平衡,全年累计净流入4044.7亿元。

据国家发改委政研室主任、新闻发言人金贤东介绍,截至今年7月底,我国累计与20多个共建“一带一路”国家建立了双边本币互换安排,在十多个共建“一带一路”国

家建立了人民币清算安排,人民币跨境支付系统(CIPS)业务量、影响力稳步提升。

中国人民大学重阳金融研究院合作研究部主任刘英在接受《中国贸易报》记者采访时表示,人民银行选择在这个时间签署人民币清算安排合作备忘录,存在多个方面的背景和原因。首先,中国作为全球货物贸易第一大国、服务贸易第二大国,国际上对人民币的需求量大幅增长,此次签署有助于推动人民币的跨境清算结算。其次,今年美联储已经连续三次加息75个基点,导致全球美元流动性收紧,全球还有大量的国际贸易与跨境投资需求,此次签署有助于推动全球贸易投资的自由化和便利化,增强人民币的国际货币职能。此外,近年来,中哈、中老贸易投资合作不断加强,政策对接不断深化,这是此次人民币合作备忘录签署的另一重要背景。

中钢经济研究院首席研究员胡麒麟认为,中欧本币互换协议的签署,有助于提供短期的流动性,稳定汇率,降低成本,推动人民币的国际化。“有了本币互换协议的机制,不用去绕第三方,不愁拿不到结算货币,可以直接结算,它对贸易便利和

短期流动性有很大意义。汇率预期稳定,有利于企业做出投资贸易的决策,也有利于微观主体盈利,防止汇率变动风险带来的损失。同时,货币互换可以省掉汇兑费用。另外,在签订货币互换协议的时候存在一个比例,未来这种比例会对货币的汇率形成一种引导或预期,有一定的锚定作用。”胡麒麟说。

今年美国和欧洲对俄罗斯实施了包括能源禁用和出口管制在内的一系列金融制裁措施,限制俄罗斯使用SWIFT系统,倒逼俄罗斯建设自己的替代系统。“主干道不允许走,就要建另外的旁路,新修金融的基础设施。这些替补的金融基础设施,如果大家走得多了,它也可以作为未来投资贸易交易的渠道之一。”刘英说:“美元霸权给其他国家的金融稳定带来了相当严重的负面冲击,在这种背景下,我们签署备忘录有助于稳定全球的金融市场,推进贸易投资的自由化和便利化,为全球经济增长注入核心动力。”

刘英认为,人民币清算合作备忘录的签署,一方面有助于我国企业在进出口贸易当中更多地使用人民币;另一方面也促进了外国企业更多地使用人民币来进行贸易结算

和跨境投资。她说:“从贸易结算到金融市场的投资货币,最后再到各个国家将人民币纳入官方储备货币里,经过三步走,从周边到区域,再到国际化,将有利于提高人民币在国际金融市场上的占比,促进人民币国际化。”

“货币互换可以增强人民币的国际化使用”,胡麒麟认为,“全球大宗商品市场基本上都用美元标价、美元结算,未来在双边货币互换协议下,大家都使用本币结算。这样一来,既绕开了美元,也加大了人民币的规模,对人民币国际化有一定推动作用。”

“当前全球进入加息周期的央行占比持续走高,全球的紧缩都仍在继续。在这种背景下,美元指数持续走强,人民币汇率承压,我们更加倾向于中国企业在国际贸易当中尽可能多地使用人民币,以减少不必要的汇兑损失”,刘英说,“如今中国人民银行有25个指定的离岸人民币清算中心,各种金融基础设施都在逐渐完备,人民币在长期都将是一个稳定的状态,我们期待与更多的国家进行货币互换,在中国经济崛起、贸易投资增长的过程中,水到渠成地推进人民币国际化。”

占全球GDP44%的20多个国家中,有9个国家已经制定了完整的国家级氢能战略,有11个国家正在制定国家级氢能战略。另有占全球GDP38%的14个国家尽管尚未出台氢能发展战略,但是已经在支持氢能试点和示范项目,还有17个国家的政府正在就氢能进行首次讨论……在全球绿色低碳大潮之下,氢能产业发展势不可挡,包括中国在内的多个国家出台相关利好政策,氢能开发和应用驶入发展快车道。

随着国内国际入局企业不断增多,不少中国企业立足国内,放眼国际,争取在全球市场中找到立足之地。湖北英特利电气有限公司(简称英特利公司)就是其中的典型代表之一。该公司是一家集电力电子产品研发、生产、销售、服务于一体的科技型企业,是电解水制氢整流、补充国内空白领域(磷化镍及磷化铜)温控器的研发者、整体解决方案提供商。

“在北京冬奥会中,氢能发挥了‘科技名片’的作用,向全世界展示了中国在氢能领域的发展成果。在北京冬奥会上,不仅奥运火炬燃料全部采用氢能,而且还有1000多辆氢能燃料电池车和30多个加氢站在示范运营着,为赛事提供交通保障服务。”湖北英特利电气有限公司董事长贺明智十分看好相关企业发展的前景。

国内氢能市场的体量相当庞大。据中国氢能联盟测算,到2030年,中国氢气需求将由目前的2000多万吨达到3500万吨,在终端能源体系中占比由不到3%提升至5%;到2050年,氢能将在中国终端能源体系中占比至少达到10%、氢气需求接近6000万吨,产业链年产值约12万亿元。

除了看好国内庞大市场,英特利公司还十分看好国际市场,其产品出口到美国、加拿大、德国、英国等50多个国家和地区。实际上,该公司在2017年成立之初就以东南亚地区为起点开展国际化经营。在这个阶段,由于海外市场的规模较小,公司选择了直接出口和间接出口的进入模式,通过与当地经销商的合作削弱了进入壁垒,实现了海外市场快速发展。

2020年是英特利公司国际化发展的重要转折点,相继完成了与中国台湾的台积电、韩国的浦项等重点合作项目,以此为切入点进一步拓展海外市场,与这些合作伙伴在线上产品销售、配送以及售后服务等方面进行合作。近几年海外市场发展迅猛,贺明智总结了公司拓展国际市场的经验,包括以下几个方面:

一是自建外贸电商平台,打造属于自己品牌的网站,增加了用户粘性,提高了客户流量,树立了企业形象,从而达到了企业自主营销和推广。

二是参加德国斯图加特国际表面处理技术展览会等国际展会。企业可以掌握对方一手市场信息,更好开展经贸合作。此外,公司在海外一些地区还设立了服务站,招聘当地员工,进一步提升服务响应速度,提高服务水平。

三是产品得到国际认证,与15家世界500强企业合作的10余款产品通过国际UL、CSA、CE等认证,提高了公司商品质量信誉和在国内外市场上的竞争力,有利于占领市场,提高企业经济效益。

四是将技术创新放在战略高度,不断加大研发投入。近年来,在多项重大产品与工艺上实现了突破,电触水制氢整流技术已达到国际领先水平。截至目前,公司已拥有7项发明专利、13项实用新型专利、4项外观设计专利、22项软件著作权,知识产权共有46项。英特利公司还积极总结制造经验,不断优化生产流程,提升生产效率。同时,公司还高度重视工厂生产的自动化和智能化转型升级,有效降低了产品成本。

五是公司重视人才团队的建设。例如,在研发团队上,公司设有院士专家工作站、贺明智大工匠工作室,还与四川大学、武汉理工大学建立产学研战略合作关系,公司拥有由硕博生组建的技术研发团队;管理团队队伍配置也体现出知识结构互补的特征,其中,多人具有电力电子与传动力、机械设计制造、MBA、心理学、金融学类等方面的教育经历,并且多年从事类似行业的管理工作。

“目前,海外市场的扩张和爆发已经成为英特利公司发展的新增长点。2022年全年英特利公司在多个国家的海外销售位列当地前茅,在主要国际市场成功立足。”贺明智说,在核心产品和基础市场占有率的支撑下,新项目来源越来越多,今年获得的订单已过亿,预计未来几年可实现翻倍增长。

湖北英特利电气有限公司:
瞄准氢能发展趋势 努力开拓国际市场

■ 本报记者 张凡

全方位推动中非合作高质量发展

■ 本报记者 周东洋

“中国和非洲是最坚实的合作伙伴。”尼日利亚前国防部长与国家安全隐患顾问阿里尤·古绍·默罕默德日前在阿布贾论坛第三届会议上表示,在当前新冠肺炎疫情肆虐、俄乌冲突叠加影响下,国际局势动荡不安,不确定性因素剧增,然而中非合作稳步推进,中非贸易持续增长,显示出强大的合作韧劲。

海关总署数据显示,2021年,中非双边贸易总额达2543亿美元,同比增长35.3%。今年上半年,中非贸易额达1374亿美元,同比增长16.6%,其中中方自非洲进口606亿美元,同比增长19.1%;中方向非洲出口768亿美元,同比增长14.7%。中国已经连续多年稳居非洲第一大贸易伙伴国地位。

阿里尤·古绍·默罕默德表示,去年举行的中非合作论坛第八届部长级会议为未来三年中非合作确立了目标、重点领域、重点项目。“九项工程”涉及贸易、医疗、减贫、农业推进、绿色发展、能力建设、人文交流、和平与安全等方方面面,为中非合作提供了全方位的方案,不仅与《非洲2063议程》紧密对接,而且正在落地开花,给非洲带来了“看得见”的发展和实惠,不仅有益于非洲13亿人民,也为全球发展带来新动力。

未来如何更好地推动中非的高质量发展?加纳前总统约翰·马哈马表示,中非合作应着力于双方贸易平衡和贸易结构优化调整,积极推进非洲一体化和工业化进程,通过中非产能合作提升非洲工业化能力,提高非洲产业附加值,提升非洲在全球产业链中的层次,避免“资源陷阱”,帮助非洲在先进制造业、智能工业领域填补空白,提升非洲参与度。

对于中非贸易平衡发展问题,尼日利亚高山集团首席执行官穆罕默德·哈亚图·迪恩表示,中非合作需要新模式,促进中非产能互补合作,提升非洲产业化、工业化水平以及经济多样性发展,以实现双赢为目标推动双边工业合作伙伴关系。他表示,非洲内部需要进行大刀阔斧的改革,找准优势领域,改善经营环境以及税务制度,促进包括教育、医疗在内的社会改革,推动治理透明化、建立政府问责制,营造良好的投资发展环境,吸引并充分利用外资,提升发展能力。

上海对外经济贸易大学国际发展合作研究院院长黄梅波表示,非洲在全球供应链中的参与度整体有限,但呈上升趋势。当前中非供应链主要集中在矿产资源、农产品、制造业等传统领域,且供应链的粘性、完整度存在不均衡性。后疫情时代,信息化和数字化迅猛发展,中非供应链合作需在基础设施和关键技术方面的数字化、战略能源供应的可持续性发展等领域发力。

“中非在网络通讯领域的合作具有前瞻性,这对中非关系发展具有深远的推动作用。”肯尼亚信息、通信和技术管理局总裁凯瑟琳·格塔奥表示,双方合作需要打开多边合作的视野,加强合作伙伴之间的沟通与交流,扩大企业间合作,注重能力建设,提升非洲发展自主能力建设。浙江中控技术股份有限公司非洲代表处总经理么巨旺表示,公司在非洲部分国家已交付了控制系统和安全系统的产品,为非洲的企业安全生产提供了可靠的保证,同时也致力于帮助非洲企业培养本土自动化人才,为非洲工业化提供支撑。



河北廊坊念朋机械设备有限公司致力于混凝土制品设备技术创新,该公司研发生产的制砖机具有节能环保、操作简便、自动化程度高等优势,可将建筑垃圾、尾矿、河沙等废弃原材料“变身”为新型建材,用于市政、水利、铁路、道路工程、民用建筑领域,深受国内外市场的青睐,产品远销俄罗斯、哈萨克斯坦等多个“一带一路”沿线国家。图为工人正在将刚下线的制砖机装车发货。

贾珺 摄

华为将在爱尔兰开设欧洲云服中心

本报讯(记者 刘禹松)10月18日,《中国贸易报》记者从爱尔兰投资发展局获悉,华为将在爱尔兰都柏林开设华为云业务的首个欧洲云服务中心,这一举措将在未来五年为爱尔兰带来1.5亿欧元投资,并创造200个新的就业机会。该云服务中心预计将在未来两年内创造60个就业机会,

到2027年将创造200个就业机会,包括销售、售前、法务、税务、运营、管理和技术研究等岗位。

据了解,2018年以来,华为陆续在泰国、新加坡、马来西亚等地建设本地节点,今年则将在菲律宾、越南、印度、日本和韩国等地部署接入点。到今年年末,华为云将布局全球29个区

域、75个可用区,覆盖170多个国家和地区。

爱尔兰副总理兼企业、贸易与就业部长里奥·瓦拉德卡(Leo Varadkar)表示:“我们非常欢迎华为的这一重大投资及创造的就业岗位,这是华为对爱尔兰的持续承诺,也是对爱尔兰友好的企业经营及贸易环境的认可,华为及

其他许多外资企业都可以在这里成长、繁荣。华为正在通过这项投资扩大其在爱尔兰提供的产品及服务范围,这将进一步繁荣我们的科技生态系统。我祝愿华为在爱尔兰的发展取得下一阶段的成功。”

据悉,上述投资得到了爱尔兰政府及爱尔兰投资发展局的支

持。该云服务中心预计将为整个欧洲大陆的客户提供服务,并通过提供稳定可靠、安全合规、创新及可持续发展的云平台,帮助爱尔兰企业拓展全球市场,助力其商业发展。依托华为领先的ICT技术、持续的研发投入及开放的数字生态系统,华为云将以爱尔兰为平台,为整个欧洲提供云服务。

打通堵点 解决难点 破除痛点

雄安新金融服务为“走出去”企业降本增效

■ 本报记者 刘禹松 实习记者 张寒梅

“过去我们在海外要想把工资汇回,需要先将外币兑换成美元,再将美元汇回国内,之后由自己或自己的直系亲属持相关证明材料到国内银行柜面进行国际收支申报,完成结售汇,整个过程需要三天以上时间。现在就不一样了,只要线上远程开一个工行雄安分行Ⅱ类账户作为收薪账户,再绑定到自己Ⅰ类账户下,一天就能把工资汇回国内,效率太高了!”迪拜某中资企业员工范女士在接受《中国贸易报》记者采访时表示,雄安新区推出的跨境人民币在线发薪服务,为境外中资企业及其员工提供了实实在在的便利。

日前,人民银行雄安营管部联合雄安新区改革发展局,指导中国工商银行河北雄安分行共同推出了跨境人民币在线发薪服务。该服务通过系统校验实现自动入账,切实提升了外派人员薪酬汇回办理效率。

谈及推出这一服务的原因,工商银行河北雄安分行相关负责人表示,该产品的推出,是为践行中

国工商银行总行“境内外汇业务首选银行”和“第一个人金融银行”目标,发挥大行担当,着力提升对“走出去”中资企业金融服务水平,凸显金融服务的温度和力度。近年来,随着“一带一路”建设深入推进,中资企业海外务工人员数量快速上升,跨境发薪也成为“走出去”企业日常经营中的迫切需求。但由于存在人员身份认定困难、资金来源审核成本高、汇款手续繁琐等堵点,跨境薪酬汇回尤其是人民币汇回对外务工人员来说成为一大难点,给其日常工作和生活带来了痛点。为有效打通堵点、解决难点、破除痛点,工商银行充分发挥自身网络金融服务和国际化、数字化经营优势,积极开展跨境人民币业务创新,依托境内外联动机制和Ⅱ类户可作为薪酬账户等相关政策条件,为“走出去”企业和境外务工人员打造了便捷高效的一站式跨境发薪解决方案。

范女士告诉记者,跨境人民币在线发薪服务主要为境外中资企

业和员工解决了三方面问题:一是突破了个人结售汇限制。过去的发薪形式受到五万美元年度个人结售汇限制,也就是每人每年最多将等值5万美元外币薪资兑换成人民币。现在的发薪形式根据企业为员工出具的年度工资证明为每位海外员工核定年度薪资限额,在限额内的薪资均可汇回国内。二是降低了费用成本。之前发薪币种如果是非美元外币,通常需要将外币兑换成美元,再将美元汇到国内,中间不仅面临多次换汇造成的汇率损失,而且还要支付一定的手续费。现在工商银行海外分行将企业薪资一次性兑换成人民币,通过工商银行企业网银直接将员工工资以人民币形式发送至员工境内账户,避免个人多次换汇造成损失,每万元人民币的汇回成本可节省500元左右。三是简化了手续并提高了效率。过去国际收支申报通常需要员工自己或直系亲属到国内银行柜面申报,手续较繁杂。现在员工只需在海外远程开立工商银行账户作

为收款账户,由企业和工商银行海外分行协助一次提交申请材料即可,最快一天就能到账,真正实现了提质增效。

据上述负责人介绍,该服务具有“一次认证、多次解付”“线上开户、远程验签”“事前备案、额度灵活”“币种统一、成本可控”等优势。在企业端,境外中资企业只需与工商银行海外机构签署代发工资协议,事前确定发薪员工名单及发薪额度,并一次性汇总提交员工身份、劳动关系、收入情况等证明材料,即可通过企业网银直接发起发薪操作。在个人端,企业员工可在境外通过线上远程开立工商银行河北雄安分行Ⅱ类账户作为收薪账户,并绑定至个人名下有效Ⅰ类账户,即可定期收到已按实时汇率汇成人民币的海外所得薪资,相关薪资在企业网银发薪额度之内可实现实时入账。

对于此服务的安全性和有效性,上述负责人表示,工商银行借助境内外机构协作核查机制,严把企业资质质和汇路风险关,有效保

障入账成功率和合规性。

据了解,10月15日,在中国共产党第二十次全国代表大会新闻发布会上,二十大新闻发言人孙业礼指出,实行高水平对外开放是构建新发展格局的应有之义。同时,孙业礼强调,“一带一路”建设为全球经济增长提供了新的驱动力。站在新的起点上,将以高标准、可持续、惠民生为目标,努力实现更高合作水平、更高投入效益、更高供给质量、更高发展韧性。“此次跨境人民币在线发薪服务的推出,正是工商银行河北雄安分行积极服务双循环新发展格局和“一带一路”建设的具体体现。”上述负责人称。

上述负责人表示,该项业务目前已在迪拜、阿布扎比、新加坡、菲律宾等地上线。未来,跨境人民币在线发薪服务将拓展至印尼等国家,跨境发薪币种也将不断丰富。此外,工商银行还为“走出去”中资企业和海外务工人员提供存款、理财、汇兑、信用卡等一揽子增值服务。