电话/010-64664888-2041 maoyibao1@163.com

海南国际旅游消费中心雏形初现

■ 本报记者 刘禹松 实习记者 张寒梅



"以前,不少国际品牌产品在本地十分难寻。找海外代购怕买不到正品,去省外的大城市又太麻烦。如今,世界最大单体免税店开在了家门口,只要有离岛机会,轻轻松松就能买到自己喜欢的国际大牌。"10月28日,海口市民黄迁芳在接。"10月28日,海口市民黄迁芳在接受《中国贸易报》记者采访时表示。当天,海南省海口国际免税城正式免税店,更多高端品牌、更近通行距离、更大价格优惠、更强正品保障等优势令不少消费者对此神往。"我已经迫不及待要去体验了。"黄迁芳说。

全球大牌云集最大单体免税城

据了解,海口国际免税城项目 坐落于海口市西海岸城市副中心, 紧邻海口重要的交通枢纽新海港, 是由中国旅游集团旗下中免集团打 造的以免税商业为流量人口,"免 税+文旅"双轮驱动的旅游零售综 合体。除众多国际一线品牌的免税

7月全球经贸摩擦冲突略有缓和

购物以外,更多沉浸式体验正被海口国际免税城着力营造,如首次引进全球片源最多的球幕飞行影院、实景搭建海南首家百亿级票房国际电影主题IP体验馆、引入国内外知名艺术展览"遇见博物馆系列"以及打造海南首家室内场景式文化美食市集等,旨在为消费者建设"吃、住、行、游、购、娱"一站式目的地。

新开业的海口国际免税城到底有多大?据官方资料显示,这里占地面积28万平方米,约有39个足球场大小,绕免税城走一圈约4公里、需走3万步。此外,这里还云集了800多个国际国内知名品牌,众多"首店""独家"品牌同步登场:5家全球独家定制品牌店,7家全球首店,50余家全球最新概念设计品牌专卖店,还有25个海南免税店首进品牌和78个海南离免税cdf独家品牌……

中国南海研究院海南自贸港研究中心副主任蔡振伟向记者表示, 与传统消费方式相比,在海口国际 免税城购物或将享受三重优惠:一是免税带来的优惠;二是政府为离岛免税专门发放的消费券,如海口市计划在省商务厅指导下,于免税城开业期间针对全市免税运营主体再次发放400万元的免税消费券;三是免税城和支付领域企业合作推出如"满减"一类的优惠活动。

海南免税购物行业发展迅速

"2019年以来,全岛离岛旅客免税购物销售规模实现了超常规、大幅度的增长,2021年达到了高峰,全年离岛免税店销售超过600亿元。"此前,在海南省新闻办公室举行的离岛旅客免税购物政策实施情况新闻发布会上,海南省商务厅一级巡视员姚磊表示,2021年约有二分之一的进岛游客进免税店,六分之一进岛旅客参与购物,越来越多的旅客因离岛免税购物来海南旅游,带动住宿、餐饮、交通等产业发展。

姚磊说:"2021年免税品销售

占全省消费旅游收入的二分之一, 免税商品进口占全省进出口总额的 三分之一左右,销售占全省社会消 费品零售总额的四分之一,为我省 经济社会发展作出了较大贡献。"

对此,蔡振伟认为,离岛免税发展成效显著的主要原因在于政策的支持。"今年6月,海南省商务厅印发《促进2022年离岛免税销售行动方案》,通过系列举措促进离岛免税销售,为离岛免税经营主体提供更好的政府服务,不断增强离岛免税国际竞争力,加快吸引境外消费回流。"蔡振伟称。

海口海关副关长赵俊伦此前也表示,海口海关长期以来全力保障离岛免税实现高质量发展。截至10月中旬,海口海关已保障"邮寄送达"免税品金额74.2亿,惠及购物旅客148.2万人次,岛内居民"返岛提取"16.8亿元,惠及购物旅客15.9万人次。

据海口海关统计,自2020年7月1日海南离岛免税政策实施以来,截至今年9月30日,海口海关共监管离岛免税销售金额966亿元,销售件数1.33亿件,购物旅客1307万人次。

在上述发布会上,中共海南省 委宣传部新闻发布处处长、新闻发 言人向向表示,离岛免税政策是海 南自由贸易港建设的重要内容,也 是带动海外高端消费回流和消费升 级的重要抓手。

中国旅游集团中免股份有限公司 10 月 21 日发布的提示性公告显示,海口国际免税城开业后将成为继三亚国际免税城之后世界最大单体免税店,也将成为海南自贸港建设标志性项目之一。

国际旅游消费中心 建设前景可期

另据记者了解,除了海口国际免税城以外,坐落在海南省万宁市的王

府井国际免税港也于9月29日获得批准。至此,海南省获批的离岛免税店数量已由10家增至12家。蔡振伟认为,这是海南省推动建设"国际旅游消费中心"的强劲信号,也是海南自贸港建设的关键一环。

"根据中共中央、国务院印发的 《海南自由贸易港建设总体方案》, 国家赋予海南'三区一中心'的战略 定位,'一中心'即指'国际旅游消费 中心'。离岛免税店数量不断拓展, 从三方面推动了该中心的建设。"蔡 振伟称,一是实现免税店经营主体 的多元化,为消费者提供更多选 择。二是优化海南离岛免税产业布 局,有助于在全岛形成更完善的免 税消费格局。三是促成海南免税市 场的合理竞争,通过提升竞争力吸 引更多的免税消费回流、境外旅游 消费回流,以及扩大旅游消费产品 规模,推动建设海南自贸港早日成 为真正的"国际旅游消费中心"

此前,在7月举行的"中国消费大趋势——第二届中国消费论坛"上,中国(海南)改革发展研究院、中国特色自由贸易港研究院共同发布了《海南免税消费市场现状与趋势》研究报告。该报告称,若能有效提升免税购物渗透率和客单价,到2025年,海南离岛免税消费市场规模将有望突破1600亿元,届时海南离岛免税销售额将超过2019年韩国免税市场规模,成为全球最大的免税消费市场。

按新冠肺炎疫情发生前的统计数据,2019年中国出境游市场规模达到1.55亿人次,出境游客境外消费超过1338亿美元。蔡振伟认为,未来海南离岛免税购物行业的发展,不论是政府发力的方向,还是市场经营主体和游客的期待,都应聚焦于实现"三个同步",即离岛免税产品品牌、品种、价格与国际的同步。这一产业的大力发展,则有望在未来促成较大程度的境外消费回流。

一致行动方能稳定全球宏观经济

■ 本报记者 **刘禹松** 实习记者 **马晓玥**

本报讯(记者王曼)为帮助 我国企业有效应对经贸摩擦,提供 风险预警和决策支持,中国贸促会 "全球经济面临着非常严峻的 挑战,目前的重中之重是稳定我们 对20个国家(地区)的经贸措施进 行了系统跟踪,定期发布全球经贸 的宏观经济形势。"10月27日,国 摩擦指数报告。近日,中国贸促会 际货币基金组织驻华代表处和中 发布的最新一期全球经贸摩擦指 国人民大学国际货币研究所联合 主办,植信投资研究院合办的2022 数月度报告显示,从全球经贸摩擦 指数来看,2022年7月,全球经贸 年国际货币基金组织(IMF)《世界 摩擦指数为89,处于中高位,相比 经济展望报告》发布会在北京举 2022年6月下降184个点,相比上 行。IMF驻华首席代表史蒂文·巴 年同期上升50个点,是2022年前7 奈特(Steven Barnett)在发布会上 发出呼吁:"如果想稳定宏观经济, 个月中全球经贸摩擦指数最低的 月份,也是唯一一个未处高位的月 最重要的就是所有国家必须现在 份,表明全球经贸摩擦冲突略有缓 采取行动,而且要一致采取行动。" 和,但同比仍实现较大增幅。

根据IMF的最新预测,2022年全球经济增速将保持在3.2%,2023年将放缓至2.7%,比7月预测低0.2个百分点。超过三分之一的全球经济将在今年或明年出现萎缩,而美国、欧盟和中国这三个最大的经济结果被告办法。

济体将继续处于增长停滞状态。 巴奈特表示,过去40年,全球 经济发生了巨大变化,从经济体量 来看可以分成发达经济体、新兴经 济体和发展中国家两大阵营。"全球 的GDP从20世纪80年代开始一直 保持平均3.5%的增长速度。然而,新冠肺炎疫情发生以来,全球GDP的增长速度跌到了-3.0%。这个幅度要远远超过2008年金融危机时的水平。可以说,疫情导致我们进入了全球最大的经济衰退时期。"

巴奈特认为,当前全球 GDP 当中大概有30%的体量将会在今 明两年进入"技术性的衰退"。而 且根据预测,全球经济下行的风险 还在不断累加。通货膨胀率高企 和低收入国家或脆弱经济体面临 的困难将成全球经济发展的重要 挑战。

巴奈特表示,在今年4月的预测中,全球面临的通货膨胀率被低估。根据最新的预测,这一数据有望在2024年12月回落到疫情前的水平。不过,上述预测也离不开条件的支持。一是各个国家的央行能够真正顶住通货膨胀所带来的压力;二是能源价格和大宗商品价格没有持续上涨;三是预测当中的基准线是以大宗商品价格的不断变础。"随着大宗商品价格的不断变

化,我们也会在这个基础之上对于 通货膨胀的预期做出调整。全球 通货膨胀若要回到疫情前的正常 水平,这几个前提条件是必须要满 足的。"巴奈特说。

而对于低收入国家或者脆弱经济体来说,疫情的影响尤为的重大。"与疫情之前相比,新兴经济年和发展中国家的产出在2021年减少了4%。到明年底的时候,这些低收入国家或者新兴市场国家来说,损失固对于发达国家来说,损失遗离。但对于发达国家来说,损到通信和人国家的影响,不少国家也面临有加入影响,不少国家也面临有加入膨胀品分能源价格的上升。或者脆弱经济体从国际金融市人。"巴奈特说。

IMF 驻华副代表李鑫表示, IMF 发布的全球经济预测把亚太 地区今明两年的增速分别下调至 了4%和4.3%,远远低于过去20年 来亚太地区年均增长5.5%的水 平。尽管如此,在全球经济日趋暗淡的背景下,亚太地区仍然是其中的一个亮点。中国经济在2022年受到了疫情反复、房地产行业下行压力加大以及外需减弱的三重影响。中国政府在2022年采取了非常有力的财政和货币政策稳定经济大盘,促进经济恢复。"

李鑫认为,中国已经成为全 球第二大经济体,中国经济的发 展也将给亚太地区国家的经济带 来不小的影响。基于亚洲通胀水 平的预测,不能排除核心通胀会 更加持久的可能性。在这种可能 性下,就需要更加紧缩的货币政 策帮助各国央行稳定通胀水平和 通胀预期。财政政策方面,各国 政府在动用财政政策支持经济的 时候要更加有针对性。为应对 "疤痕效应"的影响,各国政府应 推动结构性改革,以在中长期促 进增长。同时,加大对教育和培 训的投资力度。并且在多边主义 的框架下解决全球经济面临的棘 手问题。

记者了解到, 蓝碳一词首次出 现于2009年联合 国环境规划署、联 合国粮食及农业 组织和联合国教 科文组织政府间 海洋学委员会联 合发布的《蓝碳: 健康海洋固碳作 用的评估报告》。 在该报告中,蓝碳 指利用海洋生态 系统中的生物和 海洋活动,从大气 中吸收二氧化碳 进而对其固定和

对此,中国银行深圳市分行大湾区金融研究院曾圣钧表示,发展蓝碳经济将促进深圳经济高质量发展。曾圣钧介绍,当前深圳海洋生产总值已占全市GDP约10%。"从《关于勇当海洋强国尖兵加快建设全球海洋中心城市的实施方案(2020-2025年)》《深圳市海洋经济发展"十四五"规划》《深圳市促进海洋经济高质量发展的若干措施》等一系列政策措施可以看出,在深圳经济结构与未来蓝图里,海洋经济的份量越来越重。"

曾圣钧说,当前深圳正在进一步完善海洋碳汇核算和交易制度。通过发展蓝碳经济,深圳可以持续保护、利用好蓝碳生态系统,营造出更高品质的人居环境,有利于招商引资工作的开展,吸引高端人才和重点企业,让海洋经济成为深圳高质量发展的"蓝色引擎"。

曾圣钧认为,大湾区蓝碳经济在未来将加快发展。今年3月,全国人大代表、腾讯董事会主席兼首席执行官马化腾就结合中国"双碳"目标和大湾区区域优势,提出了《关于加快粤港澳大湾区或废发展的建议》。其中提到,大湾区具有全国最长的海岸线和完整的海洋生态系统,构成了巨大且完善的生物碳泵及海洋碳酸盐泵,同时具备红树林、海草床、盐沼这三大滨海蓝碳系统,海洋产业基础雄厚、互补性强,具有发展蓝碳得天独厚的优势。

"此次深圳在港发行蓝色债券,将引起三地政府、科技企业、资本市场对大湾区蓝碳产业发展的高度关注,在湾区蓝碳经济发展上积极参与,开展全方位的合作。"曾圣钧说。

出口跨境电商产业集群聚势而上

■ 本报记者 张凡

位(18和17)。从全球经贸摩擦指 数排名来看,2022年7月,中国的 全球经贸摩擦指数为26,排在第 12位,较上年同期上升2个位次, 较上月上升3个位次。 "中国出口跨境电商产业集群 从分项措施来看,2022年7 正在加速转型升级,呈现出从沿海 月,技术性贸易措施指数在五类 到内陆,从东部到西部的多点开花 措施指数中居首位,随后依次是 趋势,越来越多具备传统外贸优势 其他限制性措施指数、进出口限 的产业集群通过出口跨境电商实 制措施指数、进出口关税措施指 现了全球业务拓展和品牌打造。" 数和贸易救济措施指数。其中, 在2022中国跨境电商交易会(秋 技术性贸易措施指数和其他限制 季)媒体交流会上发布的《聚势而 性措施指数处于高位,进出口限 上 勇拓新机——2022 中国出口跨 境电商产业集群发展白皮书》对中 制措施指数处于中高位,进出口 国出口跨境电商发展态势作出这 关税措施指数处于中低位,贸易

> 样的评价。 该白皮书从产业基础、贸易生态、发展潜力和跨境进展四大纬度,分享了包括深圳消费电子、佛山家具、杭州服装、宁波办公文具、永康五金、厦门服装、青岛家纺、川渝汽摩配等17个产业集群的特点,这些产业集群覆盖了珠三角、长三角、海西、华北以及中西部等多个区域。白皮书认为,作为中国出口跨境电商发展的缩影,这些产业集群各具特色,它们在出口跨境电商领域的发展,从多个角度体现了中国传统

制造产业转型、升级的历程。

一是传统优势产业借助数字化 开辟增长新模式。与传统外贸相 比,跨境电商可以帮助企业以轻量 化的方式直接触达海外的消费群 体,摆脱了传统外贸中间环节的限 制,并根据消费者需求快速反馈, 让企业把发展的主动权掌握在自 己手中。过去几年,诸多具备传统 优势的产业集群成功借助跨境电 商走上数字化的道路。以来自青 岛家纺产业集群的源丰实业为例, 源丰实业主营纺织、床品,在2015 年上线亚马逊美国站,通过对海外 消费者需求的了解和海外市场潮 流趋势的把握,源丰实业跨境电商 业务实现了飞速发展,并在过去三 年(2019年8月1日至2022年7月 31日)均保持了200%至300%的高 效增长。

二是打磨"产品"和"品牌"成卖家出海发力点。中国出海企业已经开始从价格取胜逐渐发展为越来越注重产品和品牌。中国卖家在将产品的研发、设计做到极致的同时,不断赋予品牌内涵,夯实品牌理念,积

累消费者认知和信任。数据显示, 过去三年亚马逊上中国珠三角、长 三角、海西经济区等区域的品牌型 卖家均实现了2至3倍的增长;而在 华北、中西部地区,品牌型卖家的数 量增长了5倍,体现出明显的后发 优势。

三是"科技创新"和"敏捷制造" 成就卖家突围优势。中国出口跨境 电商产业集群在科技创新和敏捷制 造等方面,正在展现出极大的活力 与潜力。过去几年,中国企业充分 利用科技创新优势,不断将"中国制 造"升级为"中国智造"。例如,扫地 机器人品牌石头科技,发展至今,已 经累计创造知识产权1371项,其中 包括753项专利。他们通过激光测 速快速获取距离信息,并结合即时 定位与地图构建算法,极大改善了 使用体验,也因此顺利打开了国外 消费市场。同时,面对快速变化的 外部环境,中国卖家也能精准地捕 捉消费者需求,敏捷地开发出适应

消费者需求的产品。 四是深耕细分品类、新兴站点,

中国卖家在新赛道挖掘大生意。越 来越多的卖家在亚马逊上深耕细分 赛道,洞察消费者在不同场景的使 用需求,充分挖掘子品类的潜力,在 细分领域找到了广阔的发展空间。 过去三年,亚马逊上川渝汽摩配的 卖家业绩增长了1.6倍。以重庆的 国贵赛车为例,创始人充分利用自 己熟知的赛车文化,在重庆创立了 自有品牌MaxpeedingRods,依托重 庆这一中国汽车制造重地的完善供 应链和雄厚制造力,将赛车零配件销 往海外,满足国外大量赛车用户的需 求。目前, MaxpeedingRods在全球 拥有超400万赛车改装爱好者,用户 人数保持百万数量级的增长,已成为 目前全球用户量增长最快的改装车 品牌之一。

五是拓展多元业务模式,以DTB打通商采新路径。在出海过程中,越来越多的中国卖家同时面向个人消费者与企业机构客户开展业务,借助亚马逊企业购实现DTB(Direct to Buyer),直接触达海外500万的优质企业与机构买家。过

去5年,开通亚马逊企业购的中国卖家数量增长了近40倍,超过90%的中国卖家都收到过来自企业端的订单。例如文具品牌得力借助企业购,在亚马逊同时涉足ToC和ToB两个领域。2021年,得力在亚马逊的总体销售同比增长超3倍,来自企业和机构买家的销售同比增长近5倍。

亚马逊中国副总裁、亚马逊全 球开店亚太区产品及市场负责人彭 嘉屺表示,过去几年,中国跨境电商 出口表现出极强的韧性,作为外贸 出口的新业态逐步释放新潜能。"我 们看到,在亚马逊全球站点上,不少 中国优势产业集群的卖家,在研发 设计、产品创新、品牌打造、全球拓 展等方面展现出极大的潜力和活 力。全球的零售电商市场丰富多 元,蕴含着巨大的机遇。未来,我们 希望与各级政府、行业伙伴和卖家 一起,继续推动中国出口跨境电商 产业集群的转型和升级,让更多中 国品牌走向世界,共同开创全球品 牌新格局。"

分国家(地区)来看,美国、巴西、阿根廷、俄罗斯和日本是引发全球经贸摩擦冲突的主要国家。2022年7月,全球经贸摩擦指数处于高位的有5个国家,依次是美国、巴西、阿根廷、俄罗斯和日本。与上年同期相比,美国、巴西、阿根廷和俄罗斯均保持高位,日本从低位(20)升至高位(147)。此外,墨西哥的全球经贸摩擦指数从0升至中位(61),澳大利亚、韩国、英国和中国保持中低位,加拿大由中位(70)降至中低位(36),欧盟由高位(327)降至中低位(32),印度和土耳其均由高位(541和103)降至低

救济措施指数处于低位。与上年

同期相比,技术性贸易措施指数

从中位(60)升至高位(169),其他

限制性措施指数保持高位,进出

口限制措施指数从低位(1)升至

中高位(80),进出口关税措施指

数从低位(8)升至中低位(31),贸

年7月,20个国家(地区)发布的措

施主要涉及电机电气设备及其零

件、精密仪器及设备以及谷物、乳

品和蛋品、食用蔬菜水果、咖啡和

从措施涉及领域来看,2022

易救济措施指数保持低位。

茶等农食产品。