

提高人民币使用意愿夯实中国东盟合作

■ 梁海明

虽然中国近年来加大了对东盟国家的投资,人民币过去十年在东盟国家的跨境使用进展显著,但不少东盟国家仍有高度美元化的惯性,这会加大人民币在与美元化国家交易中使用的难度,不仅影响人民币国际化的进程,还会让东盟国家未来与中国合作受到较大的美国政策影响。

《2022年人民币东盟国家使用报告》显示,人民币在东盟国家的使用呈现上扬趋势,2021年中国—东盟跨境人民币结算量达到4.8万亿元,同比增长16%,2011年至2021年这十年增长近20倍。截至2021年末,中国与越南、印度尼西亚、柬埔寨签订了双边本币结算协议;与印尼、马来西亚、新加坡、泰国等签订了货币互换协议。2021年,新增16家东盟金融机构成为人民币跨境支付系统(CIPS)间接参与者,CIPS全年处理中国—东盟跨境人民币业务3.3万亿元,同比增长超50%。

然而,虽然不少东盟国家由于美联储大印钞票后又开启加息周期的反复无常而采取“去美元化”举

措,但一些东盟国家仍有高度美元化的惯性。据亚洲开发银行的数据,在2015年至2020年期间,东盟大多数国家约80%至90%的出口以美元结算。

什么是美元化,而又为何很多东盟国家高度美元化?

美元化是指一国民众在其资产中持有相当大一部分外币资产(主要是美元),美元大量进入流通领域,具备货币的全部或部分职能,并具有逐步取代本国货币、成为该国经济活动的主要媒介的趋势,因而美元化实质上是一种狭义或程度较深的货币替代现象。

世界银行认为美元化有三个层次,第一个层次是美元在市场流通中发挥货币职能,居民持有美元作为储藏货币,即货币和资产美元化;第二个层次是美元债务增加,即债务美元化;第三个层次是放弃本币,美元成为法偿货币,即完全美元化。第一个层次实际上是民间美元化,第二个层次是官方的美元化。大多数东盟国家当前处于第二至第三层次之间。

当前很多东盟国家高度美元化

的原因至少有如下三个因素:

一是习惯成自然。大多数东盟国家的企业、民众过去数十年形成了使用美元进行结算、储蓄的习惯,从而影响他们的主观偏好,只要手中有现金,大多想要换成美元,进而令美元需求增加,形成了美元化惯性。

二是东盟国家内部之间的贸易结算多数采用美元。东盟国家之间的贸易往来,多数使用美元作为贸易计价和结算货币,由于进出口贸易需要使用美元支付和结算,无形之中加大了东盟各国对于美元的需求,需求越强烈,美元化惯性越大。

三是外商对东盟国家的投资货币以美元为主。美国目前是东盟国家最大外商直接投资来源地,2020年对东盟的外商直接投资总额达347亿美元,2021年则达400亿美元,其对银行和金融业以及电子、生物医学和制药行业投资显著增加。中国2020年对东盟的直接投资流量160.63亿美元,2021年则为197.3亿美元。这些对东盟国家的外商直接投资货币基本以美元计价,既为东盟国家美元化提供了

保证,也促进了东盟国家的美元化惯性。

由于高度美元化的国家往往受美国的影响较大,政府和民众的情感上也更倾向于美国,因只有美国越强大,其政府和民众所持的美元价值才能越坚挺。因此,我们可以看到,东盟国家长期以来实行的“经济靠中国、安全靠美国”的格局并无太大变化,东盟亦乐见与美国拉近关系,希望借此加强与美国合作特别是从经贸领域合作中获得更多收益。这是因为在高度美元化下美元会比赚人民币更吸引人。因此,无论是中国内地,还是香港,在未来与东盟国家合作的过程中需要考虑如何减少当地政策受高度美元化的影响,如何进一步加大人民币在东盟国家的流通范围,让东盟国家愿意更多使用人民币计价、人民币结算。对此,笔者有如下三个建议:

其一,针对东盟国家习惯成自然的问题,可先考虑积极善用东盟国家的华人、华侨的力量,推动他们首先在金融市场上大量使用人民币。东盟国家的华人、华侨对东盟各国的经济影响较大,甚至占有主

导地位。中国香港拥有全球最大的离岸人民币资金池,未来若能发挥“国家所需、香港所长”的作用,进一步发力人民币投资产品研究与开发,针对包括东盟国家在内的各国推出更多元化的人民币计价投资产品,以此吸引东盟国家的华人、华侨投资并获利,相信有助于逐渐改变他们使用美元的惯性。

其二,针对东盟国家内部之间的贸易结算多数采用美元的情况,可考虑长期维护人民币币值稳定,增强东盟国家对人民币的信心,并形成对人民币的稳定的预期,以此提高东盟国家对人民币的需求强度,从而促进人民币进一步流通,成为东盟国家交易的载体货币和区域网络货币。

其三,针对外商对东盟国家的投资货币以美元为主的情况,建议中央政府加大鼓励中国内地企业直接使用人民币对东盟国家进行投资,保障人民币有完善的循环渠道。香港特区政府亦可考虑呼吁和推动港商使用人民币前往东盟国家投资。(作者系海南大学“一带一路”研究院院长)

多家跨国公司希望 在华加强科技合作

■ 谢佼 吴晓颖

为卡塔尔世界杯赛场建造6万吨污水处理设施的法国苏伊士集团,近期又中标了中国西南地区规模最大污泥独立焚烧项目。

苏伊士集团进入中国已有47年,是最早在中国投资的外国企业之一。法国苏伊士集团亚洲高级副总裁孙明华对近年来来与中国的科技合作印象深刻:“在这里,我们能一起沉下心来做研发”。

目前,苏伊士集团仅在重庆的投资就超过了40亿元人民币。该集团的积极布局是跨国公司在华加强科技合作的一道缩影。

第四届世界科技与发展论坛日前在成都召开,多家跨国公司参加由中国国际跨国公司促进会承办的两院院士与跨国公司合作分论坛,释放出希望在华加强科技合作的积极信号。

“我们是进入中国的受益者。”西安杨森制药有限公司北中国区准入负责人刘隽说,公司的上海研发实验室通过融合当地研发资源,针对肝炎、慢性阻塞性肺病、肺癌以及恶性血液病不断研发出新的药品。

随着跨国公司在华数量的不断提升,近年来这些公司与中国的科技合作也呈现出越来越多的新模式。

三菱电机与中国信息通信研究院共建绿色制造生产线;来自世界各地不同学科和背景的专家学者们在美国微软设立于中国的微软亚洲研究院,正进行着研究……全球科技合作的多样案例正在中国各地写就。

不断推进高水平对外开放的中国,将不断以新发展为世界提供新机遇。香港胜记仓集团董事局主席郭泰诚说:“中国建设统一大市场,是对全球经济补了短板。”

多年从事商业地产、为跨国公司提供咨询服务的外企戴德梁行捕捉到了这一机遇。

“在不久前的进博会上,我们帮助两家美国头部企业召开了低碳峰会,旨在积极融入中国双循环新发展格局。”戴德梁行中国区项目及企业服务部总裁魏超英介绍,戴德梁行已由过去帮跨国公司选址,转向主动探讨、推演跨国公司在华的发展路径。

罗克韦尔自动化(中国)有限公司副总裁陈烨说,他感受到中国制造业的智能化、自动化、信息化水平越来越高,而这需要企业“与中国科研院校合作,实现产业客户、科研院校、跨国企业三方多赢局面”。

据中国国际跨国公司促进会分析,多家跨国公司释放出这些信号,表达出深度融入中国经济发展节奏的意愿,得到了中国科技界的积极回应。多位中国两院院士与跨国公司代表们深入交流,将进一步推动中国智力资源向跨国产业链集聚。

投资环境

日本制定五年计划扩大独角兽数量

据《日本经济新闻》网站日前报道,日本制定五年计划,要使“独角兽”增至100家。日本政府汇总了有关加强初创企业培育的五年计划,并提出目标称,要使日本仅为6家的独角兽企业(估值在10亿美元以上的未上市企业)在将来增至100家,并将通过基金支援相关业务。新计划还提出对初创企业的投资额将从目前的每年8000亿日元(约合58亿美元)增至2027年度的10万亿日元。

法国十大都市区将建设城郊特快

据法新社报道,法国总统马克龙日前宣布将在法国10个大都市发展类似巴黎大区特快(RER)的便捷公共交通工具,鼓励民众少开车、不开车,促进环保。报道称,发展城市便捷交通工具计划并不是全新计划,而是要加速已有的、高额投资项目的实施。现在要做的是加速推进其中的10个项目,优先发展此前选定的包括里尔、波尔多、里昂、格勒诺布尔和埃克斯—马赛在内的大都市快速城市火车项目。此前,法国国家铁路公司(SNCF)曾提交过一个大规模铁路枢纽计划,目的是进一步发展大都市火车客运服务。

上半年乌拉圭中小微企业数量增加

据乌拉圭《国家报》报道,乌经济和财政部长阿韦莱切近日表示,今年上半年,乌新诞生8600家中小微企业,创造约36000个就业岗位,成为新冠肺炎疫情后经济复苏的基本支柱。他强调,中小微企业的发展并非偶然,而是得益于政府积极致力于创造适宜条件,如经济和环境政策间的衔接、教育转型和社会保障改革,通过《紧急法》给予该类企业税收减免等优惠,颁布法令为受疫情影响最严重的企业提供福利、解决边境企业困境等。

新兴市场债务比升至纪录高位

据路透社消息,国际金融协会近日发布的最新《全球债务监测》报告称,新兴市场的债务与国内生产总值(GDP)之比回升至纪录高位。报告称,预算赤字增加和经济增长放缓使发展中经济体的债务与GDP之比上升到254%,与2021年第一季度创下的纪录高位相当。然而,新兴市场的总债务从上一季度的98.7万亿美元降至96.2万亿美元。与此同时,全球债务与GDP之比连续第六个季度回落,降至343%。报告认为,全球主权机构的利息支出将迅速增加,特别是撒哈拉以南非洲以及欧洲新兴市场。

(本报编辑部综合整理)



中国科研城市在全球排名快速上升

■ 郭爽

英国《自然》增刊《2022自然指数—科研城市》日前指出,中国科研城市在全球排名快速上升,北京在世界领先的科研城市中继续保持首位。

自然指数由国际知名科技出版机构施普林格—自然出版集团旗下机构编制并定期发布,它追踪发表在82本高质量自然科学期刊上的科研论文,根据有关机构、国家或地区论文的数量和比例等,反映全球高质量科研产出及合作情况。

自然指数针对全球主要城市和

都市圈2021年科研产出的分析显示,北京再次位居全球科研城市榜首,纽约都市圈保持第二位,上海从2020年的第五位升至第三位,超过波士顿都市圈和旧金山湾区,这两个地区目前位列第四和第五位。北京自2016年超过纽约都市圈成为科研城市榜首以来,一直保持在第一位。

此外,其他几个中国城市排位也有显著提升。例如,南京和广州的排名分别从2015年时的第19位和第42位,上升到今年的第8位和

第10位。进入今年全球20强的中国科研城市还有:武汉(第11位)、合肥(第16位)、杭州(第19位)和天津(第20位)。

自然指数主编西蒙·贝克说:“北京和上海自2015年以来在科研产出方面取得了重大进步,并且似乎对其他中国城市产生了有力的辐射效应——通过科研合作帮助这些城市增加高质量的科研产出。”

自然指数显示,北京在物理学领域的高质量产出居世界之首,上海和波士顿分列第二、第三位。

北京和上海在化学领域居于第一和第二位,纽约是排名最接近它们的美国城市,居第七位。在生命科学领域,美国纽约、波士顿、旧金山湾区和巴尔的摩—华盛顿排名前三,北京和上海分别位居第五和第七。

增刊还介绍了北京、上海、波士顿、纽约和旧金山湾区等领先科研城市及它们取得优势背后的关键驱动因素,包括高水平大学、机构和人才的聚集、一流科学仪器和设施的获取、产业集群、政府对科研的财政支持、文化多样性、生活水准等。

中埃·泰达苏伊士经贸合作区解锁招商引资新玩法——

带资建设减缓入驻企业资金流压力

■ 本报记者 张凡

中国机电商会、阿拉伯联盟商会、中国建材联合会、中建钢构(埃及)、中国电信(中东)、美的集团等在内的中埃70余家协会机构,在埃知名企业代表11月23日参加了一场中埃·泰达苏伊士经贸合作区的活动,从中了解了泰达合作区为人驻企业提供的服务——“带资建设”。

据悉,泰达合作区与埃及亚历山大钢铁集团将共同打造的“带资建设”平台项目位于合作区扩展区内,该项目总面积1平方公里,一期40万平方米。其中,合作区负责地块的一级开发和投资运营,亚历山大钢铁集团负责地上建筑的建设。有意投资该项目的企业可以根据自己的项目需求完成项目设计和计费工程量,并与亚历山大钢铁集团签订施工合同。

中非泰达投资股份有限公司董事长刘爱民表示,泰达合作区一直坚持为人区企业打造产业发展生态圈,成就企业发展,进而成就自身发

展。这次携手埃及亚历山大钢铁集团,共同打造“带资建设”的合作平台,旨在为企业提供宽松的融资环境,高品质的建设项目,帮助企业减缓现金流压力,扩大生产规模,提升中资企业对埃及经济以及工业化进程发展的成效。

“‘带资建厂’项目类似于国内现有的招商项目代建模式,而又有所不同。与国内项目一样,这种模式的优点是可实现专业化建设管理,达到控制投资、提高投资效益和管理水平的目的。不同的是,国内基本是在建设完成并通过验收之后交付剩余款项。而‘带资建厂’项目,充分考虑到企业海外投资建设初期占用大量资金,导致无法有效扩大规模、快速投产。”埃及泰达特区开发公司招商总监张轶翔说。

在张轶翔看来,企业海外建厂主要面临着两个问题:一是企业投资初期占用大量资金,无法有效扩大规模;二是企业不熟悉海外投资政策、法律法规,尤其是在建厂过程

中对驻在国的建筑业知之甚少,建造效率低下,建筑成本居高不下。这体现在厂房、仓库建设周期长,项目投资回收期长等方面。而针对这两个问题,采用“带资建厂”模式将得到有效缓解。

张轶翔表示,针对资金流不足问题,“带资建厂”允许企业仅需支付首付款(项目款总额的30%)就可以拥有工厂大楼,率先投产,项目交付并通过验收后支付10%,剩余60%的项目款项可在三年内分四次支付(具体支付比例和利息可根据项目情况协商确定)。这可以帮助企业最大限度地减少项目前期的资金压力。亚历山大钢铁集团提供代建服务的同时,充当了“融资”机构的角色,这让客户的初始投资规模不必受到现金流的限制,极大地缓解了企业进行海外投资初期面临的资金问题,便于加快企业投产速度。此外,作为埃及本国建设行业代表企业,亚历山大钢铁集团熟知建设相关政策,有效避免企业出现因不熟悉海外建设标准而“违规”

建设的项目,能够保质、保量、保速度完成客户施工任务,帮助企业少走“冤枉路”。

亚历山大钢铁集团董事长Mamdouh表示,亚历山大钢铁集团经过60年的发展,参与了众多知名的国际工程项目,能够保质、保量、保速地完成客户施工任务,期待携手泰达共同打造钢铁产业园中园项目,助力企业加快项目整体推进,尽

快投产达效。

亚历山大钢铁集团还承诺,项目施工期不包括在整个分期付款期内,企业在施工期内无需支付利息。据了解,亚历山大集团拥有自己的钢结构、钢板和其他加工制造厂,因此建筑成本低于埃及市场价格。

与会代表认为,这项服务项目的推出,将进一步展示泰达合作区良好的营商环境和投资新机遇。

