

中贸时评

中小企业激活“一带一路”双向投资新潜能

■ 张凡

“一带一路”倡议的提出,唤醒了沿线国家与中国所共同拥有的历史记忆。十年来,“一带一路”已经成为广受欢迎的国际公共产品,一大批大型基础设施建设项目取得进展,“小而美”的项目亮点频现。在此基础上,我们还需要进一步认识到,“一带一路”建设并不是中国企业单纯“走出去”的渠道,而是中国与沿线国家双向互动的重要平台。

这不仅体现在外贸进出口方面,也越来越体现在双向投资的领域。商务部近日发布的数据显示,一季度我国吸引外资4084.5亿元人民币,同比增长4.9%,“一带一路”沿线国家在华投资增长了27.8%;一季度我国对“一带一路”沿线国家直接投资57.6亿美元,同比增长9.5%,占同期总额的18.3%。这固然离不开大型项目显著的带动效应,但也不能忽视中小企业所作的贡献。

纵观改革开放45年来的历史,中国的对外开放已经进入了新阶段,中小企业发展空间得到极大拓展。在改革开放初期,中国主要将精力放在“引进来”方面,吸引外资的重点也是发达国家的企业和世界500强等巨头企业;随着中国经济的腾飞,

我国企业也逐步在海外投资建厂,进入了“走出去”阶段,有实力在国际市场竞争的也多是大型企业;如今,中国经济实力得到提升,并进入了“走出去”与“引进来”并重的阶段,来华投资兴业的企业不仅是发达国家的企业、世界500强企业等巨头企业,也包括了发展中国家的企业、中小企业,“走出去”的中小企业也越来越多。特别是“一带一路”建设进入“工笔画”阶段后,中小企业的作用还将越来越重要。

中国和“一带一路”沿线国家的中小企业存在合作需求,又能优势互补。“一带一路”沿线既有发展中国家,也有发达国家,各国中小企业特色也有不同,但始终有一个共同的难题,就是拓展国际市场所需的产能因为种种因素难以扩大,特别是发展中国家的中小企业面临的资金、技术、人才短缺情况更为突出,产能不足是常态;中国中小企业扩大产能相对容易,但是国际化起步较晚,对国际市场生疏,拓展业务有难度,连“隐形冠军”之父赫尔曼·西蒙都曾表示,中国的隐形冠军企业比德国的企业更野心勃勃,但国际化程度较低。针对这些情形,中小企业的选择之一是与大型企业合作,但中小企业的话语权较低,权益难以

保障;另外一个选择就是中小企业之间双向合作,在一方国家或双方国家合资开设公司,从而达到贴近市场或扩大产能的目的,更可能形成互利共赢的局面。

中小企业双向合作不仅能促进当地经济发展,更能完善产业生态。一如中国中小企业的“五六七八九”的特征,“一带一路”沿线国家中小企业在当地经济发展中也扮演着重要角色。中小企业之间若展开技术合作,将形成技术外溢效应,有利于培养当地相关行业人才,提升当地企业科技水平;若是开展产能合作,企业将生产部门进行更好的国际布局,这不仅能解决扩大产能、进入市场难等问题,还有利于增加就业。特别是对我国而言,《“十四五”商务发展规划》就提出,到2025年高技术产业吸收外资占比提升到30%,这更离不开中小企业来华投资。

中小企业投资将有利于形成国际竞争新优势,也有利于优化营商环境。一家大型企业规模壮大到一定程度,或多或少都会出现“大公司病”,这不仅使其自身发展受到影响,而且也会妨碍到其他企业的创新发展,进而阻碍当地经济发展。如果中小企业的双向投资得到大力发展,将有

助于走出这一窘境。特别是在新一轮科技革命和产业变革正在重塑生产、生活与贸易方式,新业态新模式层出不穷,各国积极争取新领域新议题的话语权的当下,科创型中小企业的到来或将形成国际竞争新优势。此外,中小企业不仅对市场发展的嗅觉十分敏感,而且对营商环境的感触也特别灵敏,无论是中国还是“一带一路”沿线国家,及时捕捉到中小企业的诉求并作出相应调整,有利于不断改善营商环境,从而为吸引更多企业投资创造条件。

相对于大型企业而言,促进中小企业在“一带一路”框架下进行双向投资,还颇有难度。这就需要中国和“一带一路”沿线国家在理念上进行改变,更加重视中小企业投资,也要针对如何开展“小而美”项目出台顶层设计的制度或制定一些相应政策。当然,还要为中小企业提供各类培训,帮助他们找到合作伙伴或中介机构,为其进一步拓展市场打好基础。总之,只有让参与“一带一路”建设的中小企业的双向投资活力迸发,“一带一路”建设的“工笔画”才能炉火纯青,才能激发深化“一带一路”双向投资合作的新潜能。

投资环境

全球清洁能源去年发电量创历史新高

美国消费者新闻与商业频道报道称,独立气候智库Ember近日发表的一项分析表示,2022年全球12%的电力来自太阳能和风能,较2021年高出2个百分点,推动全球发电达到有史以来最清洁的水平。其中,太阳能连续第18年成为增长最快的电力来源,当年同比增长24%,新增电力足以满足南非全年的电力需求;风力发电量增长17%,几乎可以为整个英国供电。该研究称,2022年,可再生能源和核能合计占全球发电量的39%,创历史新高。不过研究人员表示,清洁能源的迅猛发展速度仍不足以满足世界不断增长的电力需求。煤炭是全球最大的单一电力来源,产生了全球36%的电力。

美国银行业收紧放贷标准

据美国有线电视新闻网网站报道,根据美联储近日公布的一项经济调查报告,美国各地的企业表示,自硅谷银行事件发生以来,各银行都收紧了放贷标准。这份调查报告反映了这次银行业动荡对企业和银行自身造成的影响。该报告称,在面向消费者和企业的各类型贷款中,贷款量和贷款需求普遍减少。受访企业表示,今年春季的消费者支出、制造业活动和建筑业活动跟以前相比,要么持平,要么略有下降。此外,纽约联邦储备银行最新版《消费者预期调查》显示,受访者表示比一年前更难获得贷款的比例创下自2013年以来的最高纪录。

巴西多措并举增强产品竞争力

据巴西工贸部网站消息,为增强本国产品竞争力,巴西政府恢复国家计量、标准化和工业质量委员会。该委员会负责协调和处理技术法规、标准、合格评定、认可、市场监管和计量相关事项,由巴西工贸部代表担任主席,邀请私营部门代表参加。为帮助企业解决信贷和资金困难问题,巴财政部拟于近期出台一揽子16项举措,包括建立相应担保机制刺激公私合营投资项目,教育、卫生、公共安全等项目投资发行债务免所得税,大股东和管理人非法行为对小股东造成损害的保护机制,完善央行和证监会对金融市场的监管法规等。相关提案作为临时措施将提交国会讨论批准。

津巴布韦棉花产量有望翻倍

津巴布韦《先驱报》报道,津巴布韦棉花公司近日表示,由于今年降雨较好,津巴布韦棉花产量预计将翻一番以上,达到10万吨,远高于上一季的4.8万吨,这将是两年来的最高产量。前些年,因为一些棉花种植区连续干旱,给35万多农民的棉花产量带来影响。津巴布韦棉花生产和营销协会主席Steward Mubonderi表示,由于部分棉花种植由私人企业投资,目前未纳入统计,因此预计今年最低产量为10万吨。

(本报编辑部综合整理)



近年来,河北省秦皇岛市海港区通过梯度培育、搭建产业创新扶持平台和加强精准服务等措施,助力科技型、创新型中小企业向专精特新发展,为推动区域经济高质量发展增添新动能。新华社记者 杨世尧 摄

独联体企业欲落户沈阳中俄经贸合作产业园

本报讯(记者 张寒梅)在日前于俄罗斯首都莫斯科举行的第27届TransRussia国际物流展上,沈阳中俄经贸合作产业园驻沈阳办事处主任、TransLogistic公司董事长朱琳琳详细介绍了沈阳中俄经贸合作产业园相关情况,旨在通过这一独联体国家之间最具影响力的物流行业交流活动吸引更多企业对华合作。

朱琳琳表示,沈阳中俄经贸合作产业园位于辽宁省沈阳市辽中区,是辽宁省沈阳市为推动中俄全面合作而建设的国际合作专业园区。园区地处环渤海经济圈核心位置,临近大连和营口海港、桃仙空港、中欧班列铁路枢纽,依托沈阳综合保税区和生产服务型国家物流枢纽,致力于打造东北亚对独联体国

家全面开放合作的高地。其规划占地10平方公里,重点发展中俄大宗商品进出口贸易,涵盖保税物流仓储、进出口加工、跨境电商等产业,同时也在拓展展示交易、文体交流、居住旅游、科技转化等领域的合作。

在现场,不少独联体国家与会企业对落户沈阳中俄经贸合作产业园表示出兴趣。Big Wheels Group是俄罗斯汽车配件最大经销商,该集团供应链总经理Sergey Fominykh表示,集团的汽车进口业务目前正在与多个中国重卡生产厂家开展合作,他计划今年五月份带队走访各个中国供应商并且在中国选择汽车配件集货仓。此次通过对沈阳中俄经贸合作产业园进行了解,发现产业园各方面条件非常契合其需求,因此期待把汽车配件集

货仓设立在沈阳。

“我们集团在从中国采购化学品的初期阶段困难重重,如面临对供应商信用度无法把控、付款时遇到困难等问题。我们希望在沈阳中俄经贸合作产业园成立公司并持有仓库,借助园区的优势与更多中国企业建立合作关系。”国家化学原料服务商Bina Group采购总监叶卡捷琳娜称。

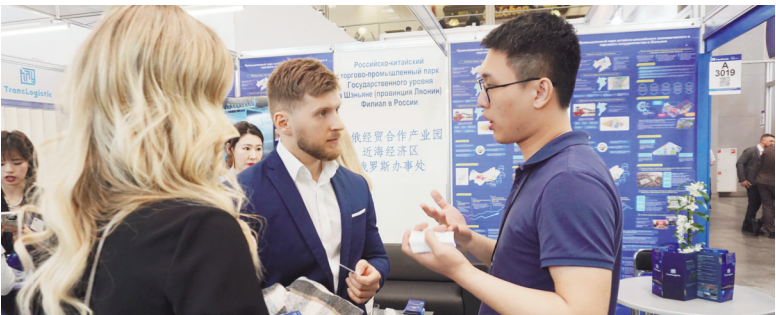
叶卡捷琳娜特别对运输效率和仓储安全提出意见。她介绍,今年集团从中国进口的化学品通过海运至东方港堆存时,由于港口其他仓库发生火灾波及其中化学品进口货物,导致产生巨大损失。如果沈阳中俄经贸合作产业园能协助建立更快捷的铁路直达运输通道,集团就可以把货物直接运至终端用户手

中,降低中途发生意外的风险。

此外,很多从事大宗粮油出口与个人日常卫生消费品的企业也希望借助沈阳中俄经贸合作产业园的平台优势推动俄罗斯粮油产品出口中国以及中国日常消费品出口俄罗斯的业务发展。

俄罗斯个人卫生用品贸易商维

克多先生的家族生意已传承三代,其公司产品一直以来从土耳其和以色列进口,今年想转向中国却苦于没有渠道。他表示,预计今年秋天会到沈阳中俄经贸合作产业园进行实地考察,之后或将入驻产业园设立公司,并将此作为与中国开展业务合作的前沿阵地。



企业瞭望哨

浩瀚海慈:投身循环经济 与中国市场共成长

■ 本报记者 张寒梅

“循环经济”可以说是近年来中国经济发展的关键词。国家发展和改革委员会印发的《“十四五”循环经济发展规划》指出,“发展循环经济是我国经济社会发展的一项重大战略”,今年的政府工作报告也强调“全面加强资源节约工作,发展绿色产业和循环经济,促进节能环保技术和产品研发应用”。近年来,越来越多的企业积极投身循环经济发展浪潮,特别是很多外资企业也看到了中国市场潜力,纷纷来华投资兴业,浩瀚海慈循环科技(北京)有限公司(下称浩瀚海慈)便是其中之一。

总部位于德国西部工业中心杜塞尔多夫的浩瀚海慈是去年入驻北京中德产业园的重点企业之一,其目标是对资源回收领域上下游产业链布局。该公司董事长拉斐尔·苏汉(Rafael Suchan)在接受《中国贸易报》记者采访时介绍说:浩瀚海慈有三大支柱板块,一是引进德国再生资源回收领域的先进技术;二是致

力于循环经济所需高端设备的本土化;三是运营全球再生金属原料回收B2B电商平台METYCLE,便于中国进口其他国家的高品质再生金属原料。之所以选择落户中国,是因为浩瀚海慈看中了中国在金属资源回收领域的大市场。

“与欧美国家相比,中国金属资源回收市场规模巨大。”拉斐尔·苏汉告诉记者,从再生金属资源回收率来看,2021年中国钢铁产能约10亿吨,占全球钢铁产能约53%,但只有22%的产能来自于再生金属回收利用。与之形成对比的是,多个钢铁生产大国的再生金属回收率均高于中国,如欧盟国家和英国的钢铁产能中有55%来自于再生金属回收利用。因此,基于中国钢铁产能总量位列世界第一而再生金属回收利用率偏低的现实,发展金属资源回收有广阔市场空间。

从钢铁回收周期来看,拉斐尔·苏汉表示,过去二十年中国生产了大量钢铁用于建筑、桥梁、轨枕等基

础设施建设以及汽车生产等领域。一般来说,钢铁在桥梁中使用周期为40至50年,在建筑物为20至30年,在汽车中为10至15年,因此如果从2000年开始算起,近十年之内中国就会有大量的钢铁即将进入回收周期。

此外,从回收范围来看,生产生活的方方面面都会涉及到各式各样的金属,金属回收覆盖范围大。拉斐尔·苏汉举例道,“我们有专有技术来回收新能源汽车电池中的各类金属。除去一些化学制剂,电动汽车电池中大部分都是可以回收的材料,如锂、钴、镍、锰、铝、铜等。”

根据工业和信息部总工程师、新闻发言人田玉龙此前在国新办新闻发布会上披露的数据,2022年我国新能源汽车市场规模全球领先。全年新能源汽车产销分别完成了705.8万辆和688.7万辆,同比分别增长了96.9%和93.4%,连续8年保持全球第一。

“在未来的5到10年之内,有

很多可再生金属会随着新能源汽车动力电池结束生命周期而回到回收循环中。”拉斐尔·苏汉说。

值得关注的是,再生金属回收利用可以从两大方面促进循环经济发展。一方面,回收金属循环利用能大量降低对初级产品的进口依赖。拉斐尔·苏汉表示,每生产一吨钢,中国需要进口铁矿石、煤炭和石灰石等初级原材料共2.3吨左右;而如果进口再生钢,则只需要进口1吨再生金属原料。

另一方面,回收资源再利用可大量减少碳排放。钢铁和铝的生产是我国二氧化碳排放的主要来源,据拉斐尔·苏汉介绍,同样是火电生产钢铁,用回收再生金属比用初级原材料可减少三分之二左右的碳排放。而如果是清洁能源如风电、水电等,在理想情况下用回收再生金属生产钢铁的碳排放为零,非常有利于我国双碳目标的实现。

“这也是我们做全球B2B电商平台的原因。”拉斐尔·苏汉说,通过

把欧洲、北美等地的再生金属原料进行线上回收和售卖,可以实现再生资源的全球流动和灵活配置,助力节约资源和减少碳排放。每一批再生金属原料在签订交易合同后都会经第三方机构严格检验并出具相关证明,保证为中国提供高品质的再生金属原料。

目前,浩瀚海慈正在和中国不少企业进行合作洽谈,致力于将德国的工程技术用于中国资源回收体系中。该公司已经和两家德国高端设备企业达成合作,帮助他们在

中国实现本土化。

“整个循环或回收过程中会包含很多步骤,每一个步骤又涵盖不同的技术、设备以及生产厂家,我们会努力打通资源回收渠道,构建循环利用全产业链。”拉斐尔·苏汉说,当前公司还在起步发展阶段,希望在落实双碳目标和《“十四五”循环经济发展规划》等政策利好推动下,浩瀚海慈可以在循环经济领域与中国大市场共同成长。

把握出海新趋势 提升企业生存力

■ 本报记者 马晓珏

2023年北京双向投资促进系列活动之海外产业园区“走出去”沙龙于4月21日在京成功举办。本次活动由北京市商务局主办,北京大学区域与国别研究院、中关村“一带一路”产业促进会、“走出去”导航网承办,聚焦如何推动北京境外经贸合作区高质量发展,共同探讨在东南亚地区建设海外产业园区的经验及策略。

北京大学区域与国别研究院副院长翟崑从长期主义的视角出发,梳理了1991年以后的“二代东盟”的特征,并对东南亚目前的形势和发展趋势做了宏观介绍。他认为,二代东盟有三个特征:

一是从发展型国家到发展型地区。过去东盟10国是发展型的国家,新加坡、缅甸各国都在走独有的现代化道路,但是目前东南亚已经演变成一个发展型地区,发展成一个有6.7亿人口的整体。

二是从边缘地带到制度中心。“就像中国一样,东南亚国家也希望成为市场经济体系中相对核心的部分,但是无论从技术上、资金上还是从其他各方面,都存在一定的困难。然而,东盟在制度化合作方面非常突出,东盟现在跟不少大国都签定了FTA,成为了制度的中心。”翟崑说。

三是东盟在世界格局中扮演着不可忽视的重要角色。他认为,东盟强调疫情后经济的发展和增长,重视发展逻辑,不太会被其他问题影响发展主线。此外,东盟会借助制度化的合作,在未来不断形成“东盟+”的地区结构。

翟崑深度剖析了中美两国在东南亚地区的体系性竞争与合作及东盟的应对之道,解读了中国东盟命运共同体建设的新方向——“家园建设”,并对北京企业出海东南亚地区给出了相应的对策和建议。他认为,目前东南亚地区投资需求主要集中在数字经济、新能源、智慧城市、互联互通和公共卫生等领域。北京企业出海东南亚要重点关注RCEP、IPEF、CPTPP、DEPA的最新发展以及与国内自贸区的衔接。

“一国一策,每个国家是不一样的,北京企业要以抱团出海2.0版的模式投资东南亚地区。在做好统筹的同时,尤其要注意东南亚各国的产业化、国际化、低碳化、民生化、数字化的发展趋势。”翟崑说。

北京市商务局对外经济处处长王建蓉表示,境外产业园区作为产业聚集地,是推进“一带一路”国际产能合作的重要抓手和承载平台。国际产能合作项目落地园区,实现抱团出海,是有效规避风险,提升“走出去”企业海外生存能力的重要举措。

本次沙龙是北京市商务局主办的2023年北京双向投资促进系列活动的首场活动。后续,北京市商务局还将联合“走出去”导航网举办走进大使馆活动、“走出去”系列课堂活动、“走出去”系列沙龙活动,持续为北京市双向投资高质量发展赋能。