

全球经济持续动荡,中美关系紧张,通胀高企,企业不要浪费每一个危机——

中企更好扎根美国市场的五大建议

■ 本报记者 张凡

2022年全球经济持续动荡,中美之间紧张的经贸关系仍然没有缓解,通货膨胀率居高不下……这些因素都让在美国经营的中国企业继续面临着异常复杂的环境。美国中国总商会和美国中国总商会基金会日前发布的《在美国资企业年度商业调查报告》显示,在美中资企业表现略逊于去年,对后续发展持谨慎预期。

这份报告的结果来自于101家企业的回复和部分企业高管访谈内容,对中资企业在美国的经营和发展情况进行解析。报告显示,与2022年的调查结果相比,只有42%的受访企业收入实现了同比增长,却有24%的企业收入出现了超过20%的下降的情况。谈到未来业务前景时,35%的受访企业预计其美国业务收入在未来两年内将维持现状,19%的企业预计未来两年内收入将下降,这与去年调研结果相比,预计收入出现下降的公司的总体比例增长了5个百分点。

报告指出,相比2021年调研结果所显示的严峻情形,2023年的情况已经明显好转很多,但与5年前的调研结果相比,仍然有明显差距。目前来看,紧张的中美经贸关系和持续的通货膨胀

是目前在美中资企业最为关切的两个问题,81%的受访企业表达了对美国和中国之间紧张的双边关系的深度关切,68%的受访企业高度关注美国持续的通货膨胀以及其对经济形势可能产生的影响。对于前述两问题的未来发展趋势,44%的受访公司预测中美关系会进一步恶化,83%的受访企业表示通货膨胀和经济走势的不确定性已经对他们的业务产生了负面影响。

“对比过去十年调查报告的结果后发现,无论顺境或逆境,中国企业在适应美国市场并实现长足发展方面表现出了卓越的韧性,形成了积极的影响,发挥了充分的协同效应,而且还在持续的优化。”美国中国总商会会长、中国银行美国地区行长兼首席执行官胡威表示,中国企业在美国发展还有两个趋势值得注意:多数中国企业对美国市场整体环境感到满意,并形成了各自的本土化战略以最大程度地实现业绩增长;过往的市场上行与下行的起落,推动中资企业以多元业务组合为主要策略来应对短期市场波动。

针对这些情况,报告对在美中资企业提出了五项建议:

一是利用当前的市场低迷窗口期

来加强和巩固企业的内部能力。在过去的一年里,在美国的中国企业专注于调整他们的商业战略和寻找新的业务(分别有65%和54%的受访企业选择这些选项),但只有30%的受访企业利用经济放缓来改善其管理能力和业务流程。因此,在美国的中国企业应该利用市场低迷的机会,将更多的注意力和资源分配到提高内部实力上,尤其是目前这样做机会成本比市场强劲增长时要低。

二是建立系统性的方法以提高投资组合扩张的成功率。这样做能更加使得业务多元化,有效抵消主营业务所面临的市场环境压力。这就需要企业在相关多元化与非相关多元化之间作出理性选择,筛选出最有前途的新业务领域,确定最有利的入口,在专家的指导下迅速行动。

三是充分利用美国市场推进产品与服务创新。尽管大多数在美国的中国公司对这里的创新环境感到满意(58%的受访企业),但评价与行动之间仍有相当大的差距,很多企业在美国未能进行有效创新。中国企业应该为其美国业务分配更多的创新任务和职能,并从战略角度将创新作为其美国业务

的一项重要职能,然后通过将美国境内的创新成果复制到公司全球业务的其他市场,使其价值最大化。

四是拥抱全新的数字化工具。随着通胀压力的持续和工资预期的上升,对人才的争夺只会变得更加明显和困难。为了缓解这一挑战,在美国的中国企业更该深度地拥抱数字化、自动化和人工智能技术,以在相关领域克服人员短缺问题,同时提高效率。

五是将整个北美市场作为一个整体考虑。企业可以考虑将墨西哥、加拿大等国家作为最终产品的新销售市场,在有效扩大美国业务的覆盖范围的同时,挖掘一个潜在的、新兴的生产制造基地,从而对美国市场有更好的近岸服务,从而进一步推动企业在美国的业务发展。

“贸易和投资是中美两国关系的基石,并在其穿越高峰和低谷的过程中始终表现出强大的韧性。虽然面临一些挑战,但中美两国合作带来的累积协同效应和利益远大于其风险。”胡威认为,双方企业领导者和政策制定者可以从汲取过去的经验以及把握未来趋势出发,找到彼此的共同点,以推动中美经贸关系健康发展。

一季度,北京市“两区”招商引资新增入库项目3000余个,同比增长258%,完成全年任务的63%。新增预计投入资金3600多亿元,同比增长156%,完成全年任务的37%。7个自贸试验区组团所在区新增入库项目1600余个,预计投入资金2000多亿元,均占新增入库项目总数和预计投入资金总量的一半以上。

《中国贸易报》记者从日前举办的北京市“两区”建设新闻发布会上了解到,今年初,北京市制定“两区”招商引资新增入库项目4800个、新增预计投入资金10000亿元、落地率达到40%的全年预期目标,并分解到各区(经开区)。今年一季度,北京市“两区”招商引资新增入库项目和新增预计投入资金快速增长,完成进度大幅超过时间进度,实现招商引资工作“开门红”。

北京市投资促进服务中心副主任唐永宏介绍,一季度,北京市落地投资金额10亿元人民币以上内资大项目45个,涉及资金1900多亿元;投资金额5000万美元以上外资大项目11个,涉及外资13多亿美元。全球支付巨头PayPal全资子公司宝贝支付(北京)有限公司增资项目、全国最大证券资产管理公司中信证券资产管理有限责任公司新设项目、全球跨境支付公司TTMFS中国区总部易付达网络技术服务(中国)有限公司新设项目等一批标志性项目相继在京落地。

一季度,北京市开展了69场招商推介活动。北京市投资促进服务中心面对德国、美国、日本、韩国、中国香港等国家和地区,举办了“开放北京的活力与动力”招商推介系列活动外资专场,300余家企业和商协会负责人线上线下参会。与此同时,北京市“两区”办还在广州、佛山、深圳三地举办了“‘两区’走进珠三角”主题沙龙,点对点、面对面开展精准招商;组团赴阿联酋、以色列,举办了“两区”境外推介招商中东行活动。此外,石景山、顺义、大兴等区还相继在新加坡、德国、日本开展一系列富有成效的招商推介活动。

为充分发挥境内外各类商协会和企业资源优势,用好全球专业服务机构,北京市投促中心去年精心筛选出8家机构为第一批“投资北京全球合作伙伴”。今年以来,“投资北京全球合作伙伴”积极参与门头沟行、房山行、“中英智能制造企业走进经开区”等活动,与国家级经济技术开发区绿色发展联盟签署战略合作。

为汇聚更多全球资源,目前,北京市正在推进第二批“投资北京全球合作伙伴”评选工作。各区也积极启动合作伙伴计划助力招商引资工作。丰台区向波士顿咨询、中外企业家联合会、伦敦所集团等12家“投资丰台全球合作伙伴”授牌;石景山区向亚洲数据集团、北京芬兰商会等8家平台型企业 and 行业协会颁发招商战略合作伙伴聘书;大兴区开启“兴伙伴”全球合作计划,与中国国际商会、国际投资促进会、英中贸易协会等18家机构进行签约。

一季度,为确保招商力度不减,北京各区也在结合区域实际,完善招商引资激励机制,充分发挥政策效能激发招商活力。丰台区出台推动商务经济高质量发展的若干措施,对经市级新认定或新迁入的跨国公司地区总部最高奖励达1000万元;石景山区设立街道稳企招商服务专项资金,调动各街道开展稳企招商服务工作的积极性;通州区发布关于鼓励医药健康产业发展的十条措施,对每个医药健康企业最高贴息贷款额度1亿元;顺义区发布支持中介机构投资促进实施办法,对于符合条件的中介机构最高予以100万元一次性支持资金;大兴区出台招商引资中介机构奖励办法,对各类机构或经济组织最高奖励2000万元。“这一系列高‘含金量’政策的出台,极大调动了社会各界参与招商引资工作的积极性和主动性。”唐永宏说。

北京市「两区」招商引资开门红

■ 本报记者 刘禹松

投资环境

法国将斥资20亿欧元促进自行车骑行

据路透社近日报道,法国政府计划到2027年斥资20亿欧元来改善自行车基础设施并帮助人们购买自行车,以减少汽车使用并促进人们骑自行车。报道称,法国政府将从2023年到2027年每年花费2.5亿欧元建设新的自行车道。其余预算将用于其他促进自行车使用的措施。法国政府的目标是将全国的自行车道网络从现在的5万公里增加到2027年的8万公里和2030年的10万公里,重点放在地方中小城市和农村地区。此外,法国政府将拨款约5亿欧元用于补贴购买自行车(包括二手自行车)。

日本15岁以下人口降至历史最低

据日本《朝日新闻》报道,日本总务省5月4日公布了通过推算得出的数据,截至2023年4月1日,包含外国人在内的日本15岁以下人口降至1435万人,为历史最低水平。这一数据比去年减少30万人,为1982年以来连续42年减少。数据显示,截至2023年4月1日,日本15岁以下人口占总人口的比例为11.5%。数据显示,截至2022年10月1日,日本47个都道府县15岁以下人口较前一年相比均呈减少趋势,15岁以下人口超过100万人的地区为东京都、神奈川县、大阪府。

南非仍是具有吸引力的投资目的地

据南非钱袋网站报道,全球管理咨询公司科尔尼日前发布2023年外国直接投资信心指数(FDICI)称,作为非洲大陆工业化程度最高的经济体,南非在撒哈拉以南非洲地区仍是一个具有吸引力的投资目的地。非洲国家在FDICI排名前25位中占据四席,分别是埃及(14)、摩洛哥(16)、南非(17)和加纳(25)。科尔尼表示,作为一个投资目的地,南非在新兴市场格局中脱颖而出。南非具有先进的基础设施、熟练的劳动力、健全的法律框架等优势,同时南非企业在非洲市场积极扩张。

一季度哈国平均名义工资增长19.3%

哈通社5月5日报道,哈萨克斯坦国家统计局发布数据显示,2023年第一季度,哈萨克斯坦的平均名义工资为340 636坚戈。消息称,报告期内的数据较2022年同期增长19.3%,实际减少0.6%。2023年第一季度,哈萨克斯坦的工资中位数(工资中位数是指最高工资与最低工资之间位于正中间的数据)约为225 736坚戈。从行业来看,建筑业(34.5%)、信息和通信业(30.3%)和食宿服务(29.2%)的平均月薪增幅最高。

(本报编辑部综合整理)

中企助力埃塞俄比亚建设第一条ETC高速路



本报讯 埃塞俄比亚将结束其高速度单一停车收费模式的历史,这得益于中国企业的帮助,中国企业海信集团近日与埃塞俄比亚联邦公路局签约的斯亚贝巴—阿达玛高速公路(AAE高速)ETC建设项目,这是海信智慧高速出海的第一单,也将助力埃塞俄比亚建成第一条ETC高速路。

AAE高速是埃塞俄比亚首都亚的斯亚贝巴至吉布提高速公路的一部分,全长84.7公里,发挥着连通亚的斯亚贝巴和该国第二大城市阿达玛的纽带作用,是埃塞俄比亚商品进出口最主要的通道。然而,AAE高速目前仍使用停车收费模式,导致高速通行能力大大降低,严重阻碍了货物

流通和经济发展。

依托于这项ETC建设项目,海信将对AAE高速进行智慧化升级。通过ETC车道改造、网络及数据中心建设、ETC收费软件安装与调试等方面的工作,项目将在AAE高速现有MTC收费系统的基础上设计和引入ETC系统,在每个收费站增加ETC车道。项目建成后,将大大提高收费站车辆通行能力与通行效率,进一步提高高速服务和管理水平,有效解决停车收费造成的交通堵塞问题,助力埃塞俄比亚建设现代化高速收费管理新模式,也为“一带一路”建设提供智慧交通新样板。

去年10月,埃塞俄比亚联邦公路管理局发出AAE高速信息化改造的招标公

告,海信积极参与到本次招标,根据当地实际需求与基础设施状况,“因地制宜”的进行设计和准备。海信相关负责人介绍说,“小到车牌识别规则、大到收费标准等业务流程,通过摸透高速各收费站、收费分中心、收费中心各系统的状况,并不断优化方案,最终我们成功拿下了这个项目。”

据了解,此前,海信已经中标埃塞俄比亚智能公交项目,并顺利完成了项目规划、现场调研、控制中心设计及软硬件工厂验收测试等工作,预计于2023年7月全面推广,2024年2月完成实施,预计比合同约定时间提前半年完成施工。

(章行之)

阿拉特自由经济区欢迎中企投资兴业

■ 本报记者 张寒梅

“阿拉特自由经济区是加强和深化阿塞拜疆与中国经济关系的新的重要机遇。”阿塞拜疆驻华大使阿克拉姆·杰纳利日前在阿塞拜疆共和国阿拉特自由经济区推介会暨中阿商务交流沙龙活动中表示,中国企业在阿塞拜疆投资潜力巨大、机遇多样,欢迎中国企业到阿拉特自由经济区投资兴业。

阿塞拜疆地处欧亚大陆心脏地带,是古丝绸之路沿线重要国家,也是连接欧亚地区的交通枢纽,具有得天独厚的区位优势。阿克拉姆·杰纳利表示,阿塞拜疆是“一带一路”倡议的首批支持者之一,在共建“一带一路”过程中对东道国和区域内相关国家的基础设施项目进行了大量投资。作为欧亚地区交通枢纽,其目标是成为区域运输和物流中心。

阿塞拜疆与中国经贸合作往来密切。据阿克拉姆·杰纳利介绍,2022年,阿塞拜疆与中国贸易额达22亿美元,同比增长21%,中

国仍是阿塞拜疆第四大贸易伙伴。目前,在阿塞拜疆注册的中国企业有200多家,且数量逐年增加,涉及领域包括工业、能源、基础设施、信息技术、贸易、农业等。中国对阿塞拜疆投资已超过9.2亿美元,阿塞拜疆对中国的投资也达到17亿美元。

阿拉特自由经济区管理局主席瓦莱赫·阿拉斯加罗夫此次也率团来华交流推介。他表示,除了税收和海关激励举措,吸引投资者的立法、独立的管理机构、精简的海关业务、简化的清关程序、运输和物流基础设施等因素对投资者来说同样重要。阿拉特自由经济区制定了吸引投资者的一揽子计划,其独特性主要体现在三个方面:

一是拥有国家政策支持。阿拉特自由经济区是阿塞拜疆国家经济发展总体政策的重要组成部分,目标是成为国际经贸活动中具有高度竞争力的参与者,旨在以世界级的营商环境和现代化的能源、

交通和物流基础设施为多元化的外向型经济创造高附加值。

二是具备区位优势。阿拉特自由经济区位于巴库国际海上贸易港附近国际运输走廊的交汇处,为国际经贸往来提供了良好的战略位置。

三是享受经济区专属的法律规定。阿拉特自由经济区发展、运营和治理的法律框架基于由议会通过并由阿塞拜疆总统签署的《阿塞拜疆共和国阿拉特自由经济区法》(下称《自由经济区法》),而阿拉特自由经济区管理局颁布的自由经济区内部条例是该法的重要组成部分。同时,由《自由经济区法》和内部条例组成的自由经济区法规优先于基础经济法规。

《中国贸易报》记者从推介会现场了解到,自由经济区内部条例包括公司条例、原产地证书条例、许可证条例、电子签章与电子交易条例、用工条例、移居条例、环境条例、规划与建造条例、争端解决条

例等几十种,为外国企业在阿塞拜疆投资兴业的方方面面进行法律保障。此外,阿拉特自由经济区投资者还享有多种权益,如不需要阿塞拜疆本国籍合伙人,对货币交易或利润汇回没有限制,现场一站式办理评估、注册、许可等商务手续等,免除投资者的后顾之忧。

中国机电产品进出口商会作为此次活动的主办方之一,致力于发挥自身优势,为两国经贸合作牵线搭桥。

“我们将以此次推介会为契机,加强双方在园区规划、运营、建设方面的沟通交流,深化中阿两国产业园区务实合作。”中国机电产品进出口商会会长张钰晶表示,中国机电产品进出口商会将对接中国有意投资入园企业,邀请园区及驻华使领馆官员参加机电商会在国内举办的商务活动,多渠道宣传推介阿拉特自由经济区,并组织企业赴阿塞拜疆实地考察园区。同时,他也建议阿拉特自由经济区同机电商会保持密

切工作联系,收集整理阿方各类需求及合作信息,组织双方企业精准对接,推动两国企业开展务实合作。

在推介会现场,与会企业纷纷期待与阿拉特自由经济区达成合作。通用技术集团下属中国技术进出口总公司相关负责人表示,公司主要专注于先进制造业、医疗健康、国际贸易等板块,目前正在推进清洁能源领域海外投资项目。阿拉特自由经济区的园区规划对投资者有很大吸引力,希望未来可以在燃气、水电、光伏等领域与园区展开广泛合作。中国—欧亚经济合作基金相关负责人表示,作为推进“一带一路”倡议的重要股权投资平台之一,中国—欧亚经济合作基金已经和沿线很多国家在基础设施、能源、矿产、制造业和农业等领域实现了合作,其中阿塞拜疆也是该平台非常关注的国家,希望未来可以和阿拉特自由经济区深入沟通,为入园企业提供相关融资服务。