京洽会搭台 中外企业共拓经贸合作新机遇

■ 本报记者 傅志辰

2026北京国际投资贸易洽谈会（以下简称“京洽会”）于10月29日至30日举办。本届京洽会由北京市贸促会、北京国际商会与朝阳区人民政府联合主办，以“共商，共享，共赢”为主题，打造双向投资贸易合作平台，促进中外资本、产业深度对接，以高水平对外开放赋能首都高质量发展。

本届京洽会聚焦北京新一代信息技术、医药健康、科技服务等重点产业集群发展需求，汇聚全球资本、技术、人才等创新要素，吸引来自20余个国家和地区的31家境外机构、150余名境外代表参会，国际化率达50%。大会设置全体大会、政企对话会、闭门会议、B2B洽谈、现场展示咨询和配套活动六大板块，涵盖1场政企对话会、2场专题闭门会议、3场主题演讲及推介、2场圆桌讨论、1场炉边对话、1场专家分享、6组合作签约和100组B2B商务洽谈，以及关于怀柔和北京经济技术开发区的2场经贸参访活动。与会嘉宾围绕跨境投融资、数字经济、绿色能源、人工智能与机器人等前沿领域开展深度研讨。

加中贸易理事会北京代表处首席代表裴大卫表示，中国和加拿大在能源、金融服务、制造业、农业食品、电子商务等领域具有广阔的双边投资合作空间，加拿大同时是2026年进博会的主宾国，不断深化对华经贸合作。本届京洽会为加拿大企业提供了发掘更多机遇的宝贵平台。

帕西尼人工智能科技（北京）股份有限公司是一家深耕具身智能领域的企业，业务覆盖触觉传感器、控制系统、机器人、机械手等。该公司首席战略官罗霄恒介绍，作为目前国内唯一一家获准开展具身数据跨境业务的企业，帕西尼正在与中东、欧洲、北美等地区的机构和企业进行洽谈，以“业务切入—本地合规—布局”的路径推进海外业务。北京产学研用密度高、具身智能生态布局紧密，借助京洽会平台，企业可与本地生态伙伴协同出海，提升整体交付能力和竞争力。

阿布扎比马斯达尔城自贸区重点发展人工智能、生物科技与生物医药、智能驾驶、新能源等产业，注册企业来自90个国家和地区，其中中国企业约占企业总数的15%，多集中于人工智能和新能源领域。马斯达尔城自贸区中国区首席代表陈睿说：“中国企业出海路径正由以出口为主转向在海外设立基地，开展本地制造、销售和研发。马斯达尔城自贸区可为中国企业对接当地产业资源，也期待与中国企业深化在华投资合作。京洽会汇聚了来自全球的工商界人士，有利于深入交流、精准对接。”

微木控股是一家关注具身智能领域的投资机构。微木控股董事长吕晓彤表示，中国具身智能企业在技术上处于世界领先水平，可先从表演、展示等途径切入海外市场，再拓展特种作业等领域业务，与当地产业协同发展。在本届京洽会上，微木控股和多家海外商协会建立联系，并与企业进行对接，为进一步推进合作打下基础。

在本届京洽会现场，北京国际商会分别与新京报、俄中商会、宁波银行北京分行、信永中和国际投资集团有限公司签约；北京医疗器械商会与英国格拉斯哥商会、中关村（朝阳）互联网3.0产业园与塞尔维亚尼什产业园达成合作。签约领域覆盖经贸交流、金融服务、专业服务、医药健康、产业园区等，为后续开展双向经贸合作奠定基础。

下一步，北京市贸促会、北京国际商会将持续发挥京洽会平台作用，链接全球优质资源，不断深化国际经贸务实合作，推动外资“引进来”与企业“走出去”双向发力，助力北京高精尖产业集群高质量发展。

深化金砖务实合作 聚力共促协同增长

10月21日，由山东省贸促会主办的对话金砖—山东省国际贸易投资洽谈会在济南举行。本届洽谈会聚焦金砖国家地方经贸投资合作，主题为“深化金砖务实合作，聚力共促协同增长”，来自金砖成员国、伙伴国等30个国家和地区的百余名国际工商界代表，同山东省200多家企业开展对接洽谈。

山东与金砖国家经贸联系持续增强，市场空间不断扩大。海关数据显示，今年1月至9月，山东对俄罗斯进出口总额为2611.9亿元，同比增长46.9%；山东与印度尼西亚进出口总额达到1476.7亿元，同比增长77.6%。山东产业体系完备、制造业基础雄厚，正加快推动人工智能深度赋能制造业，培育高端装备、新能源、新材料、数字经济等优势产业，与金砖国家在智能制造、绿色能源、数字基建、跨境贸易等领域的合作方向高度契合。

本次洽谈会设置嘉宾致辞、主题演讲、推介交流和企业对接洽谈四个环节。山东本地企业踊跃报名参会并提前对接国外企业。

在嘉宾致辞环节，阿拉伯国家联盟驻华代表处主任艾哈迈德·穆斯塔法表示，沙特阿拉伯、埃及、阿联酋等阿拉伯国家已正式加入金砖机制，金砖机制持续扩容，全球南方国家联合自强的势头强劲。阿拉伯各国正大力推进经济多元化转型，降低对能源产业的单一依赖，山东企业的产业能力恰好匹配阿拉伯国家的转型需求。在能源与绿色转型、农业与粮食安全、基建与数字经济、贸易金融创新等方面，阿拉伯各国与山东有广阔的合作空间。

埃塞俄比亚驻华大使馆公使衔参赞那和姆·博哈努表示，埃塞俄比亚是当前全球增长势头强劲的经济体之一，在农业、农产品加工、制药、纺织服装、皮革及皮革制品、矿业、化工、旅游、信息通信技术、能源、建筑、包装等领域拥有显著的投资潜力。

在主题演讲环节，全球化智库副主任高志凯表示，中国主张开源、主张国际合作，强调世界各国都应该、都可以参与人工智能的发展，以“人工智能应用”提升生产力，实现全人类共赢。在金砖国家、上合组织、全球南方等合作框架下，山东外贸与跨境投资充满机遇。

对外经济贸易大学原校长赵忠秀认为，2027年金砖国家将迎来合作窗口期。山东可通过龙头企业带动产业链出海，配套智库研究、人才培训、人文交流，推动对外经贸合作从货物贸易向产业链、技术服务、人才培养延伸，进一步拓展金砖国家及全球南方国家市场。

在随后推介交流环节，8家境外商协会、跨国公司和山东重点外贸企业负责人作合作推介。

马来西亚科技协会会长符廷斯介绍，该协会现有会员超10000人，覆盖24个技术领域，包含电气电子、化工、航空航天、生物技术、智能制造、绿色技术、海洋海事、汽车、纳米技术、油气等。协会致力于将合作网络拓展至整个东盟，打通东盟各国技术人才交流渠道。

俄中商会副会长基里尔·列斯尼科夫表示，2026年是俄中建立战略协作伙伴关系30周年和签署《中俄睦邻友好合作条约》25周年，目前两国正从传统贸易转向工业、投资、技术深度合作。山东是中国唯一在俄罗斯设有常设经贸代表处的省份，希望进一步深化合作。

印度尼西亚西爪哇工商会常务副主席里奥·维兰塔拉介绍，西爪哇省毗邻雅加达，拥有43个工业园区，已建成机场、港口、高铁、高速公路、漂浮光伏等基础设施。山东与印度尼西亚在先进制造业、清洁能源基础设施、食品加工及中小企业供应链等领域合作潜力巨大，建议开展精准商务对接、推进投资产业合作、赋能中小企业及供应商、拓展国际市场。

德国安顾国际股份公司董事会董事思勇明介绍，安顾隶属于慕尼黑再保险集团，拥有240多年历史，2009年设立济南代表处。山东营商环境优良，安顾将继续深化与山东本地伙伴合作，对接中国“十五五”规划与山东高质量发展部署，服务山东地方发展，实现互利共赢。

塞尔维亚工商会驻中国代表处主任耶琳娜·格鲁伯·斯特凡诺维奇表示，贝尔格莱德世博会将于2027年5月至8月举办，贝尔格莱德GITEX人工智能大会也将作为世博会官方科技配套活动举行，期待中国科创企业、科研院所、商协会参会，借助活动对接塞尔维亚乃至欧洲市场。

加中贸易理事会北京代表处首席代表裴大卫表示，该协会约有300家会员企业，涵盖农业食品、自然资源、先进制造、金融服务、教育和消费品等行业。希望通过持续对话，助力企业发现机遇并推进合作。

中国香港是山东企业出海的重要通道。香港中华工商总会执行主席兼行政总裁陈峰认为，香港是国际金融、贸易、航运、专业服务中心，具备制度、资本、专业和增值定位四大核心优势。可由山东输出制造业等优势产业、贸易网络和属地政策，香港输出资本通道、合规架构、专业机构等，两地协同，深化合作。

山东本地企业代表玫德集团董事局轮值主席常城表示，玫德集团在多个金砖国家建有生产基地与海外代表处，2024年至2026年前三季度，对金砖成员国累计发货16.76亿元，对伙伴国发货4.25亿元。期待借助本次大会，深化与金砖各国对接，挖掘供需合作机遇，实现互利共赢。

在企业对接洽谈环节，参会国际工商界代表聚焦农产品、绿色低碳、机械装备、高端化工、数字经济等领域，以及山东优质企业出海等方面，同山东省企业开展了500余场“一对一”洽谈活动。

“对话金砖”大会已连续举办三届，2024年汇聚10余国近500名中外代表，开展600余场洽谈；2025年活动覆盖30多个国家和地区、230余家海内外工商机构，共计400余位中外嘉宾参会。目前，“对话金砖”为鲁企对接金砖市场搭建起常态化平台，为山东优势产业出海拓展了合作渠道。

（来源：山东省贸促会）

广告

（上接第1版）

“只要坚守‘以客户为中心’的初心，用高水平、有温度的专业服务赢得信任，就没有攻克不了的难关。”回顾那段经历，王会卿感慨道。

2021年，随着《知识产权强国建设纲要》的颁布，专商所决定成立国内事业部，并将重任交给王会卿。他带领团队积极对接张江、广州、昌平等国家实验室以及清华大学、复旦大学等顶尖高校，与宁德时代、徐工、格力、华为等行业龙头企业加深合作。在他的带领下，专商所国内业务实现快速增长。五年来，专利申请累计超过3.3万件；2024年“内向外”专利申请量较2020年近乎翻番；2023年内外申请递交总量达到3465件，较2021年增长55.8%。

敢打硬仗 用专业维护企业权益

王会卿的工作，常常面对的是“硬骨头”，不过在客户和同事眼中，他就是那个敢于攻坚克难、善于啃“硬骨头”的“专利高手”。

2018年，国内一家研发等离子空气净化设备的企业申请核心专利，被欧洲专利局驳回。原代理机构已判定该案件无翻盘可能。面对险峻处境，这家企业找到了专商所。

“客户的信任，就是我们前行的动力。不管是‘上甘岭’还是‘娄山关’，我们决心发起冲锋搏一把。”王会卿回忆。

欧洲专利局引用的对比文件高度接近，驳回理由是该企业的专利申请不具备创造性。该理由看似无懈可击。王会卿连续一周熬夜到凌晨研究技术，逐字逐句分析文件，终于发现客户的技术方案不但相对于现有技术具有重大创新点，且兼具提效降本优势，但原申请文件表述不清，权利要求未能体现核心发明构思。找到症结后，他加班加点在两周内完成包含四套方案的复审材料，并坚决请求口头审理。然而，欧洲专利局初步复审仍维持原驳回意见。

“我们没有放弃，并坚持请求口头审理。当时我们只有一个信念：只要客户的技术真正具有创新价值，就要尽最大努力把它保护下来。”王会卿回忆说。

王会卿带着精心准备的材料和演示设备赴欧洲参加庭审。庭审持续近5小时，合议组态度严肃，所提问题尖锐。面对被称为“突然死亡”的连环提问，王会卿利用吃透技术的优势，借助演示设备，清晰阐释了技术原理、创新实质及其与对比文件的本质区别，向合议组展示了本专利的发明点所在。他在最关键的问题上扭转了合议组成员对本专利创造性的负面看法，随后一鼓作气，和欧洲律师相互配合陈述答辩，闯过后面一个个关口。最终，欧洲专利局合议组当庭作出决定，撤销此前的驳回结论，为该发明正式授予欧洲专利权。

另一场“境内攻坚战”是一起大型企业涉国防专利侵权诉讼案。2018年，一家央企的核心专利遭遇侵权，蒙受巨大损失。由于国防专利保护缺乏先例可循，涉案装备又属于大型专用设备，取证难度极大，此前代理律所忙活大半年，连案都未能立上。客户找到专商所，希望维护自身权益。

接手案件后，王会卿和他的团队立即研究国防专利解密保护涉及的法律问题，制定了“迂回取证”策略——先建立初步证据链，再将确立管辖权与申请证据保全相结合，以此打开诉讼局面。

最困难的是侵权取证。王会卿为此爬上几十米长的设备，仔细研究其结构特征和操作方法，依据对方仅有的一张照片进行初步侵权比对。团队从对方一篇中标公告入手，顺藤摸瓜筛查大量演练新闻，最终锁定涉案产品使用单位，同公证员一起实地探访，确认产品存放地点。形成初步证据链后，他们向上海知识产权法院申请诉前证据保全，凭借专业说服法官获批诉前保全并随后完成起诉立案。

案件因案情复杂，历经多次延期、庭审调查、现场勘验等环节，历时近三年，最终于2021年世界知识产权日胜诉，并成为上海法院首例涉国防专利解密保护侵权诉讼案，入选当年上海法院知识产权司法保护十大案例。

荣誉属于集体 使命催人奋进

“一桩桩疑难复杂案件的历练，让我愈发坚信：知识产权保护不仅需要法律与技术，更需要坚定的信念、执着的精神和强烈的责任感，每一次攻坚克难，都是对‘保护知识产权就是保护创新’最生动的诠释。”王会卿说。

谈及荣获“全国劳动模范”称号，王会卿语气谦逊而坚定：“这份荣誉不属于我个人，它属于贸促会这个卓越的平台，属于所有支持我、帮助我、与我并肩作战的同事们。”

他表示，将继续坚守“守护智慧，创造价值”的理念，努力在激发创新创造活力、保护企业创新成果、服务企业走出去、推动产业高质量发展和知识产权强国建设中作出积极贡献。

五年一次的全国劳动模范表彰，既是对先进个人的肯定，也是对新时代劳动者奋斗精神的弘扬。王会卿获此殊荣，展现了贸促系统在知识产权和商事法律服务领域的专业担当，也必将激励更多贸促会干部在平凡岗位上追求卓越、勇挑重担，以实际行动服务国家发展大局。

遗失声明

中国贸促会资产管理中心：统一社会信用代码：12100000717812153B，原持有中华人民共和国商务部颁发的《企业境外投资证书》，载明境外企业为：中贸资产管理投资（香港）有限公司〔英文名：ZHONGMAO ASSET INVESTMENT AND MANAGEMENT (HK) CO,LTD〕，证书编号：1000201000190。

现该证书正本及副本均已遗失，特此声明作废。

声明人：中国贸促会资产管理中心

2026年11月5日

广告

商法服务伴企业开拓非洲市场

10月14日至19日，湖南省贸促会组织团组赴肯尼亚内罗毕、埃及开罗，开展为期6天的经贸促进与商事法律服务对接活动。此次出访旨在落实湖南省贸促会与湘潭大学2025年12月联合启动的“中非联合调解机制研究与平台建设”项目，通过实地调研、对接非洲法律机构，走访在非中资企业，探索建立中非调解员联合名册制度，推动中非商事争议有效化解。

出访期间，代表团以“峰会推介、座谈交流、机构走访、专业对接”为主线，先后出席非洲工商峰会并发表主旨演讲；召开在肯中资企业商事争议解决对接座谈会，举办2026湘非（埃及）商事争议解决机制研讨会；走访肯尼亚、埃及两国仲裁机构、政府部门、头部律所和商协会10余家；与埃及投资与自由区总局下属投资者争议解决中心、中非法务联盟分别签署合作谅解备忘录；促成两起商事纠纷进入化解渠道，协助随团企业达成多项对接成果，实现了经贸拓市场、法治护航出海有机结合。

通过组织代表团访问非洲两国，湖南省贸促会形成以下心得体会。

一是经贸合作深度决定法治保障高度。湘企出海已从“贸易走量”迈入“合规深耕”新阶段。法治同开放相伴而行，对外开放向前推进一步，涉外法治建设就要跟进一步。随着湖南省工程机械、装配式建筑、现代农业等优势产业加快深耕非洲市场，湘非合作由传统货物贸易逐步转向工程承包、产能合作、长期投资等深层次产业链合作，企业面临的国别法律差异、合规风险、跨境纠纷、裁决执行等挑战成倍增加。座谈反映的履约纠纷、属地监管、权益维护等问题表明，企业“走出去”的最大短板已不是市场渠道，而是法治适配。事后化解纠纷的被动模式难以适应大规模、长周期、体系化的对非投资合作。唯有将商事法律服务前置、合规风控前移，构建事前预防、事中调解、事后维权的全链条保障体系，才能真正筑牢湘企海外经营安全底盘。

二是“法治组团+经贸随行”双轮驱动，是湖南服务企业出海可复制、可推广的创新工作模式。本次出访创新组建“法治+经贸”复合型团组，改变以往单一经贸出访做法，实现经贸推介拓市场、法治对接建机制、专业服务解难题一体推进。通过实地摸排企业痛点、对接法律资源、推动纠纷化解，有效破解以往政企信息不对称、境外服务链条不全、涉外法治落地难等问题。实践证明，经贸开路、法治护航、同向发力的组团模式，既能高效拓展对外合作资源，又能精准回应企业海外权益保障需求。

三是高端多边平台是突破国别壁垒、聚集资源的核心载体。本次行程紧凑高效、成果密集，依托非洲工商峰会这一国家级平台和商事争议解决机制研讨会这一多边公开平台，集中发声、对接、推介和研讨。相较于零散点对点拜访，多边平台具有覆盖面广、公信力强、资源集聚度高、合作层级高等优势，能够在短时间内对接多国官方机构、头部法律资源和优质工商主体，快速塑造湖南对外开放形象、打通高层合作渠道。实践表明，借力大平台、参与大交流、融入大格局，是放大出访效能、快速建立境外官方互信、夯实湘非长期合作根基的关键抓手。

四是湘非双向合作具备规模化提质升级的巨大空间。本次出访对东非、北非市场形成直观认识。肯尼亚、埃及两国市场处于快速发展期、需求旺盛：肯尼亚作为东非经济门户，基础设施建设和工业化进程持续加快；埃及发展势头强劲，埃及投资与自由区管理总局办事大厅人流络绎不绝、投资咨询活跃，当地投资热度和市场活力可见一斑。肯尼亚、埃及在基础设施建设、装备制造、电力能源、农业加工、跨境贸易等领域的需求，与湖南工程机械、轨道交通、农业开发等优势产业高度吻合，市场空间广阔。盐津铺子集团拟在埃及投资办厂，埃及头部企业主动提出赴湘考察节能建筑技术，“走出去”与“引进来”双向互动初见成效。随着中非合作持续深化，两国承接产业转移、共建产业链供应链意愿强烈，是湖南省优势产业开展国际产能合作、由点及面拓展海外市场的重点区域。

下一步，湖南省贸促会计划从以下方面开展工作。

一是强化统筹协同赋能，构建经贸法治一体化服务体系。在组织协同上，积极争取湖南省级层面将湘非经贸合作与涉外法治建设统筹考虑，建立常态化会商研判机制，开展对非经贸法律风险研判和信息共享；做实中国国际经济贸易仲裁委员会中非庭审中心，加快推进设立中非商事调解中心，实现经贸促进与法治保障同部署、同推进、同落实。

在经贸促进上，以中非经贸博览会、中非经贸深度合作先行区、中非经贸合作促进创新示范园三大国家级平台为依托，推动工程机械、轨道交通、跨境电商等优势产业与非洲重点市场精准对接。在法治服务上，构建“全链条、一站式”对非商事法律服务体系：事前推广合同示范文本、开展合规体检，事中用好商事纠纷多元解纷方式、推动联合调解员名册互认，事后探索跨境裁决执行协作路径。

在海外布局上，积极推进湖南企业海外利益保护中心落地运行，构建“省级总站、市州联络点、海外分站”三级网络，率先在肯尼亚、埃及设立办事处，逐步向其他非洲重点市场拓展。通过以上举措，持续打造湖南对非商事法律服务品牌，形成“经贸拓市场、法治防风险、服务护全程”一体化工作格局。

二是强化企业诉求闭环管理，实现惠企法律服务常态长效。

规范诉求受理分流。探索建立“企业提出问题—贸促会初步分流—专业机构承接”工作流程，设置统一的企业问题登记表，记录企业基本情况、诉求内容、时间节点及资料转交意愿，按投资政策咨询、合同与合规、货款追收、劳动用工、商事争议解决等类别分流；由湖南省贸促会负责需求收集、资源对接和服务衔接，法律意见及案件代理由企业自主选择的专业机构提供。

强化诉求跟踪办理。将座谈中企业反映的堵点问题纳入诉求台账，实行清单化管理、逐项跟踪、闭环办理；常态化开展国别法律培训、风险提示和合规指导，推动法律服务从“活动式”向“常态化”转变。

完善受理转介流程。结合企业反馈定期评估受理和转介效果，动态调整分流类别和承接机构，确保企业诉求“件件有着落、事事有回音”。

三是压实合作备忘录落地事项，建立中非法治交流长效机制。

持续跟进与内罗毕国际仲裁中心、中非法务联盟、埃及投资者争议解决中心等机构合作事项，推动备忘录事项细化落地；与本次走访的非洲知名律所、仲裁机构和法律服务部门建立定期沟通机制；及时收集中资企业在当地经营动态与纠纷案例，联合共建中资企业“走出去”案例库，向湖南企业提供国别信息、典型案例和实务注意事项。

四是强化平台资源释放，畅通湘非双向贸易投资促进通道。持续放大中非经贸博览会、中非经贸深度合作先行区、中非经贸合作促进创新示范园三大国家级平台溢出效应，承接本次出访成果。以2027年中非经贸博览会为节点，邀请埃及、肯尼亚司法仲裁机构和工商界代表来湘出席湖南省贸促会同期举办的商法经贸活动，推动“海外朋友圈”与“国家级平台”对接，进一步擦亮湖南对非商事法律服务品牌。围绕“非洲好物进湖南”服务通道和湘非产业链供应链合作，推动湖南省工程机械、轨道交通、装配式建筑、跨境电商等优势产业与东非、北非市场深度对接，同时依托三大平台引育非洲优质商品和项目入湘，形成“走出去”拓市场与“引进来”促交易的双向互动格局。

湖南省贸促会将深刻把握对非经贸合作机遇与风险并存的形势特点，把商事法律服务护航湖南省企业跨国经营作为当前和今后重要服务方向，加快建立覆盖非洲重点市场的海外服务网络，持续跟进合作谅解备忘录落地、企业诉求台账跟踪和常态化法律服务对接，推动出访成果项目化、机制化、实效化，为湖南打造内陆地区改革开放高地、服务中非经贸合作高质量发展贡献贸促力量。

（来源：湖南省贸促会）